

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → В РБ хотят заморозить цены и опасаются форсирования реформ.
- 3 стр. → Сможет ли госрегулирование оживить экономику?
- 4 стр. → Еще одна партия — за ограниченную демократию.
- 5 стр. → Курс доллара на МВБ снова падает.
- 6 стр. → На рынке свободных ресурсов — отток средств.
- 7 стр. → Равенство сбережений и инвестиций.
- 11 стр. → Золото акций не считано.
- 12 стр. → Супермаркет хотят национализировать.
- 14 стр. → Не все масло, что желтое.
- 18 стр. → Подписку на "БР" можно включать в себестоимость.
- 20 стр. → Критикация земли: белорусский вариант.
- 22 стр. → Броня крепка, дорога и бесполезна.
- 25 стр. → Таможня-95 — оформление документов.
- 36 стр. → О новостях на рынке недвижимости — "Риэлтер".

Время — на час вперед. Ценам и зарплате — стоять!

КАЛЬКУЛЯТОРЫ
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ
ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ

CASIO
CITIZEN

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА
tziko
МИНСК, ул. КОМСОМОЛЬСКАЯ, 15
ТЕЛ. (0172) 768213, 768163

Промышленники и власть

Директорат и реформы "поставили на место"

ВЫСОКИЙ ФОРУМ НЕ ПОМОГ ВЛАСТЯМ
И ДИРЕКТОРСКОМУ КОРПУСУ СТАТЬ БЛИЖЕ

Инициативное правительство и администрацией Президента республиканское совещание по проблемам промышленности и топливно-энергетического комплекса собрало в минувшую среду всю элиту промышленного корпуса Беларуси. Новая власть все еще "дует" на хозяйственников, "пуговиной" связанных с прежними политиками. Но многие надеялись, что встреча наконец то изменит ситуацию.

А. Лукашенко заявил, что часто дергать промышленников на такие крупные мероприятия не будет, а установит четкий график: 1-2 раза в год. Но, подчеркнул, встреч лишь с руководством БНПА тоже не будет.

"Помогите построить котельную"

Напуганные жесткой наступательной интонацией главы государства промышленники, похоже, ступившись. И не пошли в наступление, как это было традиционно, когда на подобный форум являлся "ответчик" и хозяйственники с удовольствием "выпускали пар". Звучали традиционные... не требования, теперь уже просьбы: снизить налоги, убрать таможи, провести взаимозачеты. И даже до боли знакомое — помочь построить котельную...

Руководитель обувного АО "Луч" Вячеслав Верниковский, в отличие от коллег, обратился к Президенту с предложением: Александр Григорьевич, крутите торговлю, которая наотрез отказалась брать обувь. Просьба показала Президенту симпатичной: "Крутануть, давить — это я как раз могу".

Однако А. Лукашенко не согласился с мнением президента АО "Амкор" В. Шлындикова, который сказал, что эти проблемы неразрешимы, пока торговля остается государственной. Реанимировать систему принуждения уже не удастся, убежден В. Шлындиков, поэтому пора забыть также и о дешевых ценах на сырье и нефть. Правительству республики надо срочно менять промышленную политику, ибо нынешняя совсем скоро "раздавит" предприятия. Например, цены на тепло для столичных предприятий ввиду того, что промышленность заставляли платить фактически и за население, уже в 2-5 раз выше, чем в странах Европы.

Прошло время, когда директоров недолюбливали, но побаивались их ультиматумов. Теперь директоров пугают.

Президент пригрозил промышленникам, что если, не дай Бог, они необоснованно повысят зарплату или задержат цены, то сполна ответят за подхлестывание инфляции и дестабилизацию ситуации. Нет сегодня повода для повышения зарплат, заявил он. Кроме того, обратил внимание Президент, на 1 апреля только по Минпрому на складах скопилось продукции на 1 трлн. 200 млн. рублей. "Месячная потребность оборотных средств лежит мертвым грузом, — разве можно плакаться на тяжелое финансовое положение?"

Кабинету министров и Нацбанку в связи с этим было приказано немедленно разработать механизм банкротства и приступить к его реализации.

Припугнув директоров банкротством, Президент поблагодарил их за главную, на его взгляд, заслугу: "вы выполнили страшно нерыночное требование о запрете увольнений и не допустили обвалных сокращений".

Выступающий заявил: не требуйте от Президента форсированных реформ — "сегодня в РБ около 3% безработных, неужели хотите, чтобы завтра их было 10%?" Но вслед за этим А. Лукашенко посетовал, что ему все труднее понимать хозяйственников, которые объясняют спад производства нарушением хозяйственных связей, недостатком оборотных средств, высокой банковской ставкой и грабительскими налогами...

Прекрасно зная отношение промышленников к комбанкам, Президент предложил вернуться к старой банковской системе. "Передайте мне банки — я их могу национализировать".

Президент принимает благодарность от руководителя оборонного предприятия Анатолия Харлапа за его твердую позицию в отношениях с Россией. Но затем недоумевает: "как можно было сохранять связи, которые складывались по указке сверху и в отрыве от потребительского спроса и реальных затрат на производство?" (Окончание на 2-й странице).

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА **fico**

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

- МИН. ВКЛАД 5 млн.
- БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ
- РАЗМЕЩЕНИЕ НА ВЫХОДНЫЕ ДНИ

тел. (0172) **23-68-79**
23-68-68

Минск, пр. **МАШЕРОВА**, 7, 10 этаж

fico - INVEST

ЦЕНЫ И ТОВАРЫ

Еженедельный бюллетень коммерческой информации по Республике Беларусь

Допустим, Вы — любитель создавать себе трудности для того, чтобы потом их преодолеть.

Предположим, что Вам нравится, скупив в ближайшем киоске все рекламные издания, самостоятельно искать нужные Вам объявления среди сотен разрозненных страниц.

Вы не верите, что, воспользовавшись «Ценами и Товарами Сегодня», решите проблему за 1 минуту?

В таком случае статья на странице 23 — не для Вас.

Прощание с парламентом?

А напоследок я скажу...

Старания исполнительной власти обеспечить явку на пленарное заседание парламента минимального количества депутатов произвели обратный эффект — 268 депутатов приняли участие в работе сессии.

Большая часть парламентариев намерены переизбираться на второй срок, и бесспорно закончить свое депутатство, сложив полномочия под нажимом Президента, конечно, никому из них не хочется. Президент, похоже, переборщил в своих напаках на достаточно беззубый и аморфный парламент, так как нападки в большом количестве могут испортить избирательную кампанию даже лояльным.

За время, прошедшее между пленарными заседаниями, Президент пытался, но так и не смог сформировать себе опору в парламенте. Результат не заставил себя ждать — в первый же день депутаты кон-

ституционным большинством подтвердили неподписанный А. Лукашенко Закон "О Президенте", отклонив все предложенные Президентом поправки, касающиеся разграничения функций Президента и парламента. М. Гриб и В. Левчик без труда убедили депутатов существенно ограничить права Президента и его администрации. Так, теперь президент обязан выполнять постановления ВС, а администрация — это орган, на который возложены технические функции. Закон аукнется в новом парламенте, который обещает быть куда строже нынешнего. (Окончание на 2-й странице).

финансовая компания
ЛБА-Инвест

Телефоны в Минске:
772-902,
778-465.

Индексы потребительских цен на 21.03.95 г.

Наименование товара представителя	Индекс за предыдущий месяц	Индекс за период			
		с 28.02 по 7.03	с 7.03 по 14.03	с 14.03 по 21.03	Всего за период с начала месяца
Индекс потребительских цен всего	133,7	105,8	107,6	103,2	117,5
В том числе:					
Продовольственные товары	135,1	105,2	106,1	102,0	113,8
Непродовольственные товары	129,9	104,9	105,5	105,2	116,4
Услуги	130,3	111,0	119,4	102,1	135,3

По информации Минстата РБ

Директорат и реформы...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

На все — "добро" Президента

Эти и другие импровизации Президента с заранее подготовленным текстом сбили с толку многих сидевших в зале: осталось непонятным, принимает ли новая власть в расчет аргументы в пользу госрегулирования экономики или будет так строить рынок? Некоторых подмывало спросить Президента, как он относится к участию директоров в выборах. Табу Президент не провозгласил, но поостерег: по силам ли директорам тащить такой воз.

Логично, что директоров, которые берут собственность в свои руки, хотят взять и часть власти. Однако совещание показало, что монополия на власть будет сохранена. Президент дал понять: правила "игры" устанавливает он.

Это стало ясно, когда А. Лукашенко заговорил о приватизации. Многие промышленники уже успели испугаться недавнего указа Президента о приватизации, в котором говорится об акционировании предприятий. Но Лукашенко по-

росил промышленников отойти от испуга, когда им "выкручивали руки" и заставляли идти на приватизацию.

По инициативе Президента в указ внесли пункт о том, что приватизация будет проходить только с согласия трудовых коллективов. При этом Лукашенко уверял, что чиновничья приватизация и давления не будет. "Это раньше Вячеслав Францевич решал, а ВС нажимал кнопочки, кому и что продавать". Теперь окончательное добро на приватизацию будет давать Президент.

Коснувшись взаимоотношений с предприятиями негосударственной формы собственности, Президент говорил, что обязуется также вникать в их дела, ибо там работают его избиратели. "Не должно быть, чтобы предприятия работали через дорогу, а зарплата у одного была в 4 раза больше, чем у другого", — без малейшей тени сомнения резюмировал глава государства, лишь перед этим убеждая зал, что мы строим рынок.

Совещание не ответило на главный вопрос — строим ли мы открытую экономику или авторитарное государство.

Татьяна МАНЕНКО.

В Мингосимуществе РБ

Как сообщило управление международного сотрудничества и информации Мингосимущества РБ,

- 20 марта в Мингосимуществе представлен новый заместитель министра — Некрашевич Василий Федорович;

- подписан приказ, направленный на исполнение Указа Президента РБ от 3 марта 1995 года № 101 "О мерах по усовершенствованию реформирования государственной собственности" в части координации работ по проверке материалов, связанных с отчуждением госимущества, сбору и анализу данных о выявленных нарушениях действующего законодательства в сфере приватизации;

- разработан проект концепции регулирования и контроля деятельности специализированных чековых инвестиционных фондов;

- проведены рабочие встречи по вопросам реформирования государственной собственности с немецкой фирмой "ТОВ" и представителями Международной финансовой корпорации;

- с участием представителей Мингосимущества состоялась встреча акционеров АО "Автопровод" г. Шучин, "Белметалл" г. Минск, "Каскад-93" г. Минск, "Строймехсервис" г. Жодино, "Према" г. Могилев и других.

Официально

Нарушен закон

Госинспекция по ценным бумагам РБ доводит до сведения граждан и юридических лиц, желающих стать акционерами АО "Недвижимость на Черноморье", что продажа акций 2 выпуска производится с нарушением требований действующего законодательства.

Вопрос о незаконности действий общества находится на рассмотрении следственных органов.

Госинспекция отказала АО "Недвижимость на Черноморье" в завершении рекламного сообщения о проведении подписки на акции второй эмиссии, так как эмитент не выполнил ряд необходимых требований. Тем не менее в Солигорске полным ходом идет продажа бумаг АО, которые не могут считаться акциями, так как они не зарегистрированы. Естественно, что покупатель этих бумаг не сможет в законном порядке защитить свои права.

С 27 по 29 марта в ВК "Минскэкспо" (пр. Машерова, 14) — 1-я Международная выставка и семинар "Энергосбережение-95".

В ней принимает участие около 40 фирм из России, Украины, Германии, Дании, Голландии, Франции и Беларуси. Они представляют приборы учета расхода энергоносителей, энергосберегающие осветительные приборы и устройства, технику, оборудование и технологии для различных отраслей промышленности.

Телефон: (0172) 327-033.

С 28 по 31 марта в Республиканском выставочном центре (ул. Я. Купалы, 27) — национальная выставка Республики Молдова "Молдова представляет", организованная посольством этой страны в Беларуси. На выставке будет демонстрироваться продукция сельского хозяйства, предприятий пищевой, машиностроительной, легкой и электронной промышленности. Во время выставки пройдет рабочий семинар "Бизнес в Молдове и деловые контакты".

С 28 по 31 марта во Дворце спорта (пр. Машерова, 4) — 2-я Международная весенняя специализированная выставка "Белорусский дом — 95" и информационная выставка для дачников и садоводов "Наш сад", организованная ВК "АСУНТА". Будут представлены строительные материалы, проекты дачных домиков и коттеджей.

Для дачников будет развернута продажа семян и саженцев.

ВК "АСУНТА": (0172) 262-579, 262-588.

С 29 марта по 1 апреля в ВК (ул. Я. Купалы, 27) — 9-я Международная универсальная выставка-ярмарка "Восток-Запад-Север-Юг". Тематика выставки — от станков и промышленного оборудования до ТНП.

В рамках выставки организована специализированная экспозиция "Лес и деревообработка".

"Центр XXI век": (0172) 273-085.



Созрели для стабилизации?

Правительство намерено инициировать подготовку указа Президента о запрете выплаты заработной платы свыше государственной тарифной ставки тем предприятиям, которые сполна не рассчитались с бюджетом. Эту проблему на пресс-конференции 20 марта премьер-министр Михаил Чигирь назвал одной из самых больных на сегодняшний день.

Заработная плата должна быть заработной, констатировал М. Чигирь, и можно ли ее считать таковой, если, к примеру, Минский моторный завод должен бюджету 20 млрд. рублей, а средняя зарплата за 15 февральских рабочих дней здесь составила около 900 тысяч рублей?

В связи с этим, похоже, правительство и собирается закручивать гайки. Вице-премьер Сергей Линг предложил ввести в готовящийся указ Президента специальный пункт о том, как будет распределяться прибыль. По его мнению, следует немедленно восстановить амортизацию и четко определить, какая часть прибыли направляется на инвестиции, а какая — на потребление.

Мы вынуждены констатировать, заявил С. Линг, что либерализация цен без адекватных шагов в экономике не даст должного эффекта — предприятия-монополисты по-прежнему повышают цены, не наращивая объемы производства. Правительство проанализировало ситуацию, связанную с недавним повышением цен на мясную и молочную продукцию в Минске, и выяснило, что необоснованно завышены цены на 10 пунктов на мясную продукцию. Руководство мясокомбинатов объяснило это откровенно — необходимостью удвоить зарплату.

Ситуация в республике уже созрела для того, чтобы стабилизировать цены и доходы населения через их замораживание, заявил С. Линг. По его словам, таким образом будет подавлена инфляция и стабилизируется экономика. В критические моменты именно так поступали все государства, убеждал журналистов вице-премьер.

На вопрос, не станет ли следствием замораживания цен и заработной платы установление фиксированного курса доллара, С. Линг категорично заявил, что это означало бы для экономики РБ тупиковый путь — а кто оплатит разницу между затратами и ценой? Вице-премьер убежден, что цены будут остановлены с помощью экономических рычагов.

По словам премьера, предпосылки для этого уже созданы. Цены на энергоресурсы пока стабильны — следовательно, главный фактор инфляции, приходящий из-за рубежа, исчерпан. Курс доллара, который автоматически переносится на всю экономику, третий месяц стоит на месте без каких-либо интервенций со стороны.

Политика доходов, конечно, может подтолкнуть к инфляции, согласился С. Линг, но мы недавно повысили МЗП, покрыли затраты и считаем, что факторов для повышения зарплат больше нет.

Отвечая на вопрос, не проводит ли таким образом правительство протекционистскую политику в отношении белорусских товаропроизводителей, С. Линг сказал, что своего товаропроизводителя надо защищать ввозной пошлиной. Но если он "с нашего покупателя попытается брать двойную или тройную цену, мы просто откроем границы для более дешевых товаров из-за рубежа".

На пресс-конференции прозвучало, что 20 марта Президент подписал указ № 116 о введении акцизной марки на ввозимые из-за рубежа алкогольные напитки и табачные изделия. Министр финансов Павел Дик сообщил, что, согласно документу, с 1 апреля в РБ вводится новый порядок реализации этой категории импортных товаров. Ни одно предприятие, желающее продавать алкоголь

и сигареты, не сможет ввести свой товар, не приобретя в Министерстве финансов соответствующую акцизную марку. Торговые фирмы, имеющие на своих складах эти товары импортного производства, должны будут снять остатки товара по состоянию на 1 апреля и в течение двух недель (льготный период) зарегистрировать их в налоговых инспекциях. После установления даты все немаркированные товары конфисковываются с последующей их реализацией в доход государства.

Установлены ориентировочные размеры акцизов — 1,5 USD за литр спиртных напитков и 3 USD за тысячу штук табачных изделий. Акцизная марка представляет собой ценную бумагу с десятичными знаками, подделка которой будет не легче, чем белорусскую национальную валюту.

Введение акцизной марки позволит, по словам П. Дика, предотвратить нелегальный ввоз в РБ алкоголя и табачных изделий прежде всего низкого качества сортов, которые реализуются через мелкорозничную сеть. Что же касается дополнительных доходов в бюджет, то, по мнению министра финансов, они составят не более 20%. Учитывая, что введение более жесткого контроля приведет к снижению объема ввоза этих товаров, более точно оценить возможную прибыль государства сложно.

Касаясь взаимоотношений с МВФ, премьер отметил, что правительство в последнее время получало нелицеприятные телеграммы — МВФ выражал недоумение по поводу увеличения МЗП и тарифной ставки первого разряда, снижения учетной ставки Национального банка с 40 до 20%, объема денежной эмиссии, медленными темпами приватизации. Однако, как подчеркнул М. Чигирь, после анализа миссий фонда статистических данных о состоянии белорусской экономики, показателей НБ правительству удалось окончательно убедить МВФ в том, что принимаемые руководством РБ меры по выходу экономики из кризиса единственно возможны в нынешней ситуации. "Исходя из этого, я на 90 процентов уверен, что кредит по линии стаб-бай РБ будет выделен", — сказал премьер.

Анализируя поездку правительственной делегации в исламскую республику Иран, М. Чигирь назвал ее "попыткой расширить экономические связи". При выборе своего маршрута, сказал премьер, мы исходили из того, что у Ирана были тесные связи с бывшим Союзом, там знакомы с технологией и оборудованием, выпускаемым в государствах СНГ. Кроме того, это государство располагает значительными запасами нефти и получает от ее реализации на мировом рынке до 18 млрд. USD в год, заметил М. Чигирь.

Итогом посещения Ирана, по словам премьера, стало подписание Меморандума о взаимопонимании и сотрудничестве в области экономики, соглашения о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам, а также соглашение между Нацбанком РБ и Центральным банком Ирана, призванное упростить расчеты между государствами.

Татьяна МАНЕНКО.

А напоследок я скажу...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

После выступления Президента в парламенте, принявшего во время ответов на вопросы нервный и резкий характер, депутаты хоть и покидали зал во взвинченном состоянии, но про себя, похоже, вздохнули спокойно — ожидавшееся оглашение компромата на депутатов так и не состоялось — то ли копали плохо, то ли компромата нет, но смешные эпизоды двухгодичной давности, которые вспоминал Президент, и словом "компромат" назвать как-то неловко.

Сразу же после президентского разгрома и обвинений парламента во всех смертных грехах депутаты не приняли и отправили на доработку выдержанное постановление по президентскому Указу № 113, которым снят с работы главный редактор "Народной газеты" Иосиф Середич. Несмотря на явную незаконность этого решения, парламент просил Президента отменить Указ. Но Постановление не набрало нужного количества голосов. Быть может, в какой-то момент парламент дрогнул, но некоторые объясняют поведение нардепов проще — за время своего депутатства Иосиф Середич успел испортить отношения со многими коллегами как из депутатского, так и из журналистского корпуса.

"Потерпев" от Президента, депутаты через два дня доставили и ему несколько неприятных минут, устроив парламентские слушания по делу о нападениях на кандидата в президенты Лукашенко в Лиозненском районе. И нынешний председатель КГБ Владимир Егоров, и пропавший — Геннадий Лавичкин утверждали одно — то, что произошло в Лиозненском районе, покушением не было. Сейчас КГБ разрабатывает несколько версий — либо это инсце-

нировка покушения, либо чьи-то хулиганские действия, либо выстрел случайно или преднамеренно произведен кем-то из находящихся в машине попутчиков Президента. По делу допрошено 50 свидетелей, подключены российские спецслужбы. Однако у депутатов тут же возникли вопросы. Так, Геннадий Карпенко заявил, что Лукашенко до выборов делился с ним замыслом организовать покушение на самого себя, о том же во время президентской кампании заявлял по ТВ Вячеслав Кебич. Но Кебич почему-то следствием не допрошен, исчезли из дела и некоторые документы, относящиеся ко времени премьерства Вячеслава Францевича. На недоуменные вопросы, заданные депутатами по этому поводу, председатель КГБ ответил следующим: "Если вы считаете, что Кебич и Карпенко должны быть допрошены, мы это сделаем". В общем, то, что правда о выстреле в Лиозненском районе станет известна не скоро, обрадовало депутатов — неопределенность с покушением — отличный козырь на выборах для многих из них.

Президенту не удалось протащить через парламент даже такой казался бы однозначный для парламентского большинства вопрос, как референдум о нелюбимой им символике и о белорусском языке. Решение о дате референдума отложено до 11 апреля, и примет ли его парламент, неизвестно, так как вопрос передан для изучения в несколько комиссий, в том числе в Комиссию по законодательству, председателем которой, Дмитрий Булахов, однозначно высказался о неконституционности поставленных вопросов. Президент заявил, что над формулировками вопросов и эскизами гер-

ба и флага работали "лучшие умы". Звучит наработанное лучшими умами так: "Согласны ли Вы с приданием русскому языку статуса, равного с белорусским? Поддерживаете ли Вы предложения по установлению нового государственного герба? Поддерживаете ли Вы действия Президента, направленные на экономическую интеграцию с Российской Федерацией? Согласны ли Вы с необходимостью внесения изменений в Конституцию РБ, которые предусматривают возможность досрочного прекращения полномочий ВС Президентом РБ в случае систематического или грубого нарушения Конституции?" Предложенные Президентом герб и флаг описать проще простого — это те же базисные герб и флаг, но без звезд, серпа и молота. Потому смотрятся они как-то недоделанно, особенно герб.

Сосредоточившись на художественных особенностях символики, не все депутаты обратили внимание на четвертый вопрос, вынесенный на референдум. Сформулировав его таким образом, Президент поставил под сомнение всю работу, проведенную депутатами по цивилизованному разграничению полномочий и возвел в абсолют ст. 100 Конституции, которая может быть истолкована как представляющая Президенту неограниченные полномочия. Однако будет ли назначена дата референдума и приняты вопросы, зависит от хода стартовавшей избирательной кампании. Решение депутатов определит настроения их избирателей.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Съезды

25 марта состоялся VI предвыборный съезд Объединенной демократической партии Беларуси. Большинство из приглашенных лидеров и представителей политических партий не смогли поприсутствовать на форуме ОДПБ, занятые, вероятно, организацией собственной избирательной кампании, но зато своим присутствием заставили уважать почтение российских союзников ответственный за международные связи партии "Выбор России" и ее фракции в Госдуме Аркадий Мурашев.

Съезд ОДПБ выдвинул кандидатов в депутаты ВС Беларуси и утвердил предвыборную программу.

В связи с перерегистрацией партии Минюстом (20 марта 1995 г. ОДПБ получила свидетельство № 015) Центральный совет и Центральная контрольная ревизионная комиссия были дополнены новыми членами.

25 марта в Могилеве состоялся II съезд Партии всебелорусского единства и согласия. Как сообщил корреспонденту "БР" еще перед съездом председатель ПВЕС Дмитрий Булахов, партия должна была подвести итоги своей деятельности, опре-

делить стратегию и тактику на предстоящих выборах, внести изменения в устав. Проведение съезда в Могилеве связано с правозащитным ПВЕС принципом единства центра и регионов, как необходимого условия гармоничного развития общества. Первый съезд был в Гомеле, второй — в Могилеве, третий планируется провести в Витебске.

30 марта состоится III съезд партии "Белорусский научно-производственный конгресс". Несмотря на неспрошенную перерегистрацию, БНПК планирует выдвинуть на съезде своих кандидатов в новый парламент.

Проблемы с перерегистрацией БНПК наблюдатели склонны объяснять личной антипатией А. Лукашенко к председателю партии А. Санчуковскому, помогающему на президентских выборах В. Кебичу.

По некоторым сведениям, на съезде может произойти смена официального руководителя БНПК, а в председатели прочтут теперешнего исполнительного секретаря Василия Сильчука.

Так и тянет на знакомые тропы

Весна, набухают проекты

"Двойное" выступление на минувшей неделе Президента РБ, а также высказывания членов Кабинета министров, помимо прочего, можно рассматривать как первое "озвучивание" некоторых элементов долгосрочной концепции экономического развития республики, которую, как заявлялось ранее, официальные структуры должны представить взамен Программы неотложных мер, действие которой завершается в июле.

В своем выступлении в ВС А. Лукашенко сказал о намерении заморозить цену и зарплату, поддерживать паритет цен на продукцию сельского хозяйства, восстановить межотраслевые и межпроизводственные связи с Россией и постепенно оздоровить промышленное производство на этой основе. Было заявлено также, что Президент не намерен "необоснованно увеличивать темпы перехода к рынку", если это связано со сворачиванием социальных программ.

Оценим сначала целесообразность предполагаемых отдельных элементов экономической политики, прежде чем сделать вывод об ее общем векторе.

Выступая перед промышленниками, вице-премьер Валерий Кокорев попытался дать обоснование "стабилизации" цен: стабильный курс белорусского рубля более месяца, цены на сырье и энергию достигли верхнего предела и уже более месяца постоянны, есть возможность отказа от дорожающих российских ресурсов за счет закупок в западных странах. Таким образом, по логике вице-премьера, уже нет внешних факторов, вызывающих рост цен. Значит нет необходимости в свободе ценообразования. Эта свобода используется руководителями, чтобы покрывать свою бесхозяйственность за счет цен и чтобы взыскивать заработную плату. При этом из-за высоких цен они лишаются рынков сбыта, продают оборотные фонды...

Допустим, что г-н Кокорев прав (хотя на самом деле причины остановки предприятий гораздо глубже и серьезнее). Но ведь и руководители предприятий не болваны — кто же будет повышать цены так, чтобы вовсе остановить предприятие?

Что же касается оборотных средств предприятий, то, очевидно, их "съела" инфляция, точнее через инфляцию они были перекачаны в бюджет и проданы всем народом. Но вот эту истину в Кабинете министров по-видимому еще не усвоили. Они не сообщали бы с гордостью о том, что бюджетный дефицит в 1994 г. меньше планируемого, если бы знали, что этот бюджет "съел" предприятия. Иначе не разводил бы руками г-н Кокорев: смотрите в легкой промышленности рентабельность куда уж выше — 35-40%, а результат — нулевой. Да, результат "нулевой", надо ответить Кокореву, потому что рентабельность на самом деле нулевая, поскольку месячная инфляция теперь тоже 35-40%.

Напрасно обвиняет В. Кокорев и банки, которые при высокой, по его мнению, ставке в 450-500% годовых уходят от выполнения своих функций, в то время как уровень инфляции за год, утверждает он, — 300%. Здесь наоборот, стоило бы задуматься, каким образом банки во-

обще выживают, ведь инфляция за 1994 год составила, по данным Минстата, 2.300% на потребительские товары (оптовые цены выросли еще больше). А выживают они за счет кредитования Нацбанком и коротких кредитов, когда даже 25% месячной ставки оборачиваются в этом случае (срок кредитования — один месяц) в 1.000% годовых. Если бы банки кредитовали из собственных средств производственные объекты, то они лопнули бы за несколько месяцев.

Правительство видит причину инфляции и остановки предприятий в либерализации цен. Поэтому вместо контроля истинных причин инфляции — финансово-бюджетной политики — может начаться контроль цен на товары и услуги.

Теперь, когда на подавляющее число товаров либерализация цен практически состоялась, возврат к ценовому контролю означал бы отступление от политики реформ вообще. Такое отступление было бы сейчас бесмысленным, ибо предприятия уже уперлись в потолок цен, который, не будь инфляции, уже больше не рос бы.

Контроль за ценами ("сдерживание") означал бы также перевод инфляции из открытой формы в скрытую, что существенно усложнило бы борьбу с этим злом (проблема "денежного навета" и т. д.).

Еще одно направление ценовой политики правительства — паритет цен на продукцию сельского хозяйства. Напомним, что недавний указ Президента освобождает закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию. Правда, в это верится с трудом, так как опделенные ведомства уже получили задание "разработать механизм формирования" "свободных" закупочных цен.

Паритет цен, за который так ратуют аграрники, означает, что затраты колхозов и совхозов плюс некоторая прибыль должны быть возмещены за счет цены на их продукцию.

В таком понимании паритет цен достигим только при условии, во-первых, сворачивания свобод во внешнеэкономической деятельности. Потому что паритетные цены будут через год примерно в 3 раза выше цен импортного продовольствия. Во-вторых, при паритетных ценах колхозы и совхозы смогут продать 1/3 того, что они сегодня производят (потребление мяса, например, может упасть с 63 кг в 1994 г. до 25-30 кг, как в Эстонии).

В общем, либо колхозов и совхозов не будет, либо не будет паритетных цен, а будут цены рыночные. Проблемы АПК можно решить только по пути глубоких реформ экономики, а не разговорами о паритетных ценах.

В понятие паритетных цен закладывают иногда соотношение мировых или каких-то других цен. Например, аграрники требуют сейчас держать соотно-

шение цен на 1 л молока и 1 л бензина в пропорции 2:1. Но такое копирование пропорций, как "у них", совершенно нелепо для нас. Там на 1 л молока общество затрачивает ("полные" затраты!) в 2-3 раза бензина меньше, чем у нас. Поэтому рыночные цены у нас будут отражать совсем другие пропорции. (Если, конечно, коренным образом не реформировать АПК).

Таким образом, желаемый паритет цен можно поддерживать, если подавить рыночное ценообразование и свободу внешнеэкономической деятельности.

Один из постоянных элементов нынешней экономической политики правительства — оздоровление экономики на основе восстановления экономических связей с Россией. Казалось бы, этого желают политики и России, и Беларуси. В то же время статистика показывает, что идет перераспределение внешнеэкономических связей обеих республик на развитие страны. Идет процесс экономической дезинтеграции, обусловленный чисто экономическими законами и предсказанный нами еще несколько лет назад в "БР". И если этот процесс сейчас остановить, то резко упадет жизненный уровень и в России, и в Беларуси. Тогда вообще будет не до реформ.

Из вышеизложенного следует, что у правительства пока нет стратегической линии в реформировании экономики. По-прежнему надежды на дешевое российское сырье (в будущем его не будет вообще, либо оно будет по ценам выше мировых), набившие оскомину разговоры о паритете цен. Никак не соответствуют продвижению на пути реформ и намерения "сдерживать" цены, не спешить с темпами.

Встреча с промышленниками напомнила старые времена партхозактивов. Речь шла об усилении государственного регулирования в инвестиционной деятельности, создании национальных ФПГ, "самообеспечение" республики продукцией машиностроения, химии и т. д. Докладчики рапортовали, что ведут работы "по расширению номенклатуры и улучшению качества"...

Но ни Президент, ни представители правительства не сказали, что экономический рост сейчас наблюдается только в тех посткоммунистических странах, которые встали на путь решительных рыночных реформ. Что во всех этих странах достигнутый рост обеспечивался прежде всего за счет частного сектора, которого у нас нет. Не было серьезных разговоров об ускорении приватизации, развитии рынка ценных бумаг и т. д.

В политической жизни республики сейчас наметился курс к авторитарному правлению. Если такое случится, то это не будет, как мы видим, прокалистическая авторитария, подобная той, которая была в Чили и Южной Корее. Это будет популистская авторитария. Но "популистская авторитария", как утверждает Л. Бальсерович, — для экономики ничем не лучше, чем слабая демократия".

Леонид ЗЛОТНИКОВ, обозреватель "БР".

Промышленный бомонд республики собрался по приглашению Президента на рабочее совещание 22 марта с одним вопросом в повестке дня: как жить дальше? В соответствии с ритуалом, на нем присутствовали высшие руководители республики, некоторые министры, генеральный прокурор (?), председатели Высшего хозяйственного суда и Национального банка, областные "вертикальные".

Совещание открыл Президент, который потребовал от участников быть краткими в своих выступлениях и говорить по схеме: проблема, кто виноват, пути выхода.

После этого с большим докладом выступил куратор промышленности и топливно-энергетического комплекса вице-премьер Валерий Кокорев. Он подчеркнул основные проблемы подведомственных ему отраслей — зависимость от внешних источников сырья, слабую инвестиционную активность, медленную структурную перестройку промышленности, особенно в плане расширения экспортных производств и производства товаров народного потребления, низкую конкурентоспособность нашей продукции.

Далее, как водится, г-н Кокорев дал целевые установки: поиск средств для инвестиций на самих предприятиях, привлечение иностранных кредитов, а также использование негосударственных источников финансирования внутри страны. Особо он остановился на проблеме оборотных средств, отметив, что они уменьшаются при росте рентабельности предприятий, поскольку последние работают преимущественно на склад. Не преминул г-н Кокорев и "лягнуть" при этом банковскую систему, заметив, что банки получили "индугенцию" от своих учредителей — промышленников в форме коммерческой самостоятельности, а отсюда — чехарда с валютными курсами, высокие процентные ставки и т. д. Досталось и Национальному банку за плохую организацию расчетов внутри республики, неприменение санкций к коммерческим банкам за задержку платежей.

Далее докладчик остановился на своем (и надо полагать Кабинета министров) видении макроэкономических путей выхода из создавшегося положения. Во-первых, борьба с инфляцией за счет сокращения издержек производства (ссылки на падение курса белорусского рубля и рост цен на сырье и энергоносители уже не работают), совершенствование технологий для снижения материальных затрат на единицу продукции вплоть до применения экономических санкций за выпуск энерго- и материалоемкой продукции. Во-вторых, это развитие современных менеджмента и маркетинга, укрепление дисциплины среди руководителей, применение экономических мер воздействия к тем, кто еще не понял в каком обществе он живет. В-третьих, это рациональное использование средств для оплаты труда, поскольку разница в зарплате на предприятиях огромна

(от 200 тыс. до 1 млн.) и никак не связана с доходностью.

Коротко г-н Кокорев прошелся по проблеме приватизации, признав, что решать ее следует не наскоком, не шаблонно, с учетом интересов государства и трудовых коллективов (директора в этом месте весьма оживились), с учетом ошибок России и без расчета на скорые и большие дивиденды.

После вице-премьера слово было предоставлено некоторым директорам. Их выступления в общем были схожи и сводились в основном к следующему: уменьшить налоги, снизить драконовские цены на тепло- и электроэнергию, упростить таможенные процедуры, защитить от наплыва более дешевых и качественных западных товаров, поставить на место торговлю и частных предпринимателей.

Откровенно говоря, слушали их невнимательно, за исключением, пожалуй, г-на Шлындикова, руководителя "Амкодера", с которым Президент выступил в дискуссии.

Все с нетерпением ожидали выступления самого Президента. Он выступил последним и, будучи не ограниченным во времени, позволил себе задержаться на трибуне аж на 2 часа и 10 минут.

Нельзя сказать, чтобы Президент порадовал собравшихся чем-то новым, но надо отметить его достаточно высокую откровенность. Он от всей души поблагодарил производителей за благополучно прожитую зиму и заявил, что теперь мы прорвемся, ибо иного нам не дано. Если оставить в стороне постоянные отклонения от заранее написанного текста, то в целом позицию Президента по отношению к промышленности можно свести к следующему моменту: о ссылках на цены на сырье и энергоносители — забудьте, стабильный курс валюты будем поддерживать из всех сил, заработную плату без разрешения — не подымать, рост цен — ограничить.

Очень неплохо понял г-н Лукашенко и ситуацию с восстановлением прежних хозяйственных связей и объединением денежных систем: "спрос и предложение требуют структурных преобразований", общая денежная система — иллюзия. Вполне резонно он отметил, что льготные кредиты будут только за счет бюджета, а положительная процентная ставка — это еще и средство борьбы с коррупцией. Заодно пообещал

внедрить механизм санации и банкротства предприятий. Касательно высоких налогов Президент справедливо заявил, что изменить общую величину налогообложения в этом году не может, но пообещал упростить саму систему их взимания.

Однако большая часть времени у Александра Григорьевича ушла на заочную разборку со своими политическими противниками. Как всегда в выражениях он не стеснялся.

В принципе, на очередном эмоциональном выступлении Александра Григорьевича можно было бы не заострять внимания, если бы не одно обстоятельство. Пережив относительно спокойной зиму, расправившись с инакомыслием в прессе и на телевидении, дождавшись последних дней работы парламента, Президент довольно концентрированно изложил свое понимание экономических проблем и пути их решения.

Здоровый крестьянский опыт подсказывает ему необходимость лавирования между братским, но бедным Востоком и чуждым, однако, богатым Западом. Отсюда некие элементы рыночной терминологии и желание навести порядок железной рукой на азиатский манер. Кстати, Александр Григорьевич публично заявил о своем намерении в ближайшее время подписать указы о монополии государства на торговлю цветными металлами и о регистрации коммерческих фирм. Логично также предположить, что на этом он не остановится.

В конечном итоге, Беларусь имеет все шансы предложить миру новую экономическую модель, в которой одновременно будет существовать ограниченное количество рыночных структур, возглавляемых доверенными лицами, и мощный административно-контрольный аппарат, регламентирующий все и вся.

В качестве материальной основы процветания избранных и сравнительно пристойного существования большинства явятся коллективистские по сути и акционерные по форме предприятия — нечто типа нынешних колхозов, но только в промышленности. При решающем, естественно, голосе госчиновников в их управлении. И самое печальное в этом то, что в каком-то кратковременном периоде (три-четыре года) подобный способ ведения хозяйства может оказаться более эффективным, нежели дикый капитализм времен первоначального накопления капитала, связанный с переделом собственности у большинства наших соседей.

Пока это только предположения, но общая схема их реализации просматривается уже довольно четко.

Валентин АДАМОВ.

Кредитам, похоже, препятствует политический аспект

В минувший четверг в Кабинете министров РБ состоялась встреча с миссией Международного валютного фонда, которая посещала Беларусь с целью проведения переговоров о предоставлении республике очередных траншей кредитов фонда.

Как стало известно редакции, руководитель миссии г-н Генри Лори в беседе с белорусским руководством повторил прежние экономические причины, по которым МВФ не финансирует предоставление республике кредита STEND-BY: до сих пор, в час-

тности, не выполнены обязательства по отпуску цен и не повышена до 40 процентов ставка рефинансирования в то время, как инфляция в феврале составила 33,7 процента.

Вместе с тем, наблюдатели отметили, что нынешняя миссия достаточно

формально отнеслась к изучению предоставленного ей цифрового материала по состоянию экономики Беларуси и заявила, что продолжит переговоры о предоставлении кредита лишь в июле, после парламентских выборов. Все это позволяет предположить, что положительное решение вопроса о кредитах натолкнулось на беспочвенность МВФ политической стабильностью в Беларуси.

Строительные материалы из Европы

Фирма "Рамит" ООО



1. Модульные здания под ключ.
2. Внутренние перегородки "KNAUF".
3. Потолки "KNAUF".
4. Штукатурки, шпаклевки, клеи "KNAUF".
5. Подвесные потолки "Armstrong".
6. Подвесные алюминиевые потолки "Atena".
7. Разнообразные потолочные светильники и другое осветительное оборудование.
8. Отделочные алюминиевые панели для стен "Atena".
9. Алюминиевые радиаторы "Aklimat" (Словения-Германия).
10. Жестяные радиаторы "Vogel&Noot" (Австрия).
11. Смесители "Armal" (Словения) и "Nordic" (Швеция).
12. Оборудование для санузлов (Швеция).
13. Различные терморегуляторы и вентили.
14. Разнообразные зеркала и зеркальная плитка (Германия).
15. Обои и стеклообои.
16. Двери.

Наш адрес: 220072, г. Минск, ул. Ф. Скорины, 27, тел.: (0172) 32-45-19, 39-50-24, факс: (0172) 32-56-83.

Фактор "нэньки"

БЕЛОРУССКО-УКРАИНСКИЕ ОТНОШЕНИЯ: ДОЖДЕМЯ ЛИ САММИТА?

В конце февраля Фонд имени Льва Сапег и украинский Фонд "Возрождение" провели для белорусских журналистов выездной семинар, целью которого было ознакомление с политической и социально-экономической ситуацией на Украине. Это мероприятие совпало с началом Украинской серии дипломатических шагов, прямо или косвенно затрагивающих и интересы Беларуси: объявлено о визите в конце апреля Президента Украины в Латвию, Президента Литвы на Украину, а также Президента США в Киев на обратном пути из Москвы (10-11 мая).

Неоднократно заявлял о намерении совершить плодотворный визит в Киев и белорусский Президент. Правда, до сих пор это намерение не получило воплощения. Наблюдатели склонны оценивать такое промедление как существенную недоработку во внешней политике РБ. Тем более, что отношения Беларуси и Украины имеют особое значение после подписания Беларусью пакета договоров с Россией.

Киев стоит Москвы

Особенно чувствительны для Беларуси моменты противостояния "нэньки-Украины" и "матушки-России".

Выход Украины в свое время из СССР настолько глубоко подорвал основы экономической и военной мощи России, что сделал в принципе невозможным поддержание геополитической устойчивости РФ. Напомним, в частности, что именно на Украине располагались два из четырех заводов по производству межконтинентальных баллистических ракет, два из четырех крупнейших танковых производств и самая крупная в СССР военная верфь в Николаеве.

Выход Украины из полного подчинения Москве создал, помимо прочего, ряд тяжелых стратегических проблем. После выполнения договора ОВСЕ у Украины сохранились около 8 тысяч танков. По другим видам обычных вооружений степень понесенного Россией урона и соотношение сил двух стран примерно такое же. У России к моменту выполнения договора ОВСЕ через 3-5 лет в Европе сохранились примерно 15 тысяч танков.

Потеря Украины означает существенное ослабление всей системы обороны западной границы России и делает трудновыполнимой задачу военного прикрытия Беларуси и Прибалтики в потенциальном конфликте с применением обычных родов войск.

Конечно, восвать никто не собирается, но даже учитывая подобные соображения, можно понять новую расстановку сил в Европе. С выходом Украины из бывшего СССР Москва лишается перспектив возврата к границам по Бугу и возможности своего имперского возрождения.

Выгодно ли соседство с "могилищником"?

Украина волею истории выступила не только одним из могилщиков бывшего СССР, но и возрождения былого величия России вообще. Это можно проиллюстрировать исходом спора по поводу судьбы дислоцированного на территории Украины ядерного потенциала бывшего СССР.

Потребовался презид в Москву и Киев в начале 1994 года Президент США, чтобы Украина заявила о согласии остаться безядерным государством и вывести свое ядерное оружие в течение 7 лет партиями по примерно 200 боеголовок в Россию для уничтожения. В обмен Киев получил со стороны США и России гарантии территориальной целостности и невмешательства во внутренние дела Украины. Таким образом, впервые на территории бывшего СССР на ключевом для себя направлении Россия была вынуждена допустить в

качестве арбитра США.

Позднее, осенью 1994 года в Будапеште Украина, Беларусь и Казахстан подписали Договор о нераспространении ядерного оружия также с гарантиями со стороны США, России и Англии (в международном контексте Англия сегодня олицетворяет ЕС). Таким образом и Беларусь получила гарантии территориальной целостности и невмешательства во внутренние дела, "выбитые" Киевом у России и Запада угрозой сохранения украинской бомбы.

Теперь в течение семи лет любое реваншистское правительство в России в ответ на попытку прямого давления на Украину с целью включения в состав России рискует получить санкционированное США и Англией (ЕС) сохранение Украиной невывезенного еще ядерного потенциала. И уже поэтому можно быть уверенным, что никакое правительство России на подобный конфликт не решится. Ведь у Франции, Англии и Китая всего по 200-250 боеголовок, и этого вполне достаточно, чтобы считать их великими державами.

Сегодня изменилась функция блока НАТО в Европе. Сейчас любое имперское возрождение России непосредственно сдерживается не Североатлантическим блоком, а Украиной.

Кстати, подтверждает эту мысль и сегодняшнее уклонение Москвы от поддержки пророссийски настроенного бывшего президента Крыма Мешкова в ходе развернувшегося конфликта с республиканскими властями. Изменение крымской Конституции украинским ВС в начале марта не привело к жестким действиям со стороны Москвы. А до январского заявления 1994 года по поводу своего ядерного разоружения Украина стала кивалась с резкими демаршами Москвы по поводу Крыма едва ли не каждый месяц.

После оставшихся для ядерного разоружения Украины шести лет международная ситуация изменится. ЕС реализует первую фазу Маастрихтской интеграции. У Евросоюза появятся значительные свободные средства для инвестирования в России и на Востоке вообще. И лишь после этого можно будет ожидать исчезновения угрозы подобных катаклизмов в принципе.

Отсюда можно сделать может быть несколько нелестных выводов: независимость РБ, как и других бывших западных республик СССР, — не более, чем следствие существования независимой Украины.

Проблемы от ошибок

Любое сближение Беларуси с Россией в логике описанного развития событий может рассматриваться на Украине как удар по ее интересам. В частности, соглашения по поводу Таможенного союза, а главное — проект проведения через территорию РБ двух газопроводов из Ямала в Германию не могут не вызвать недовольства Киева.

Нет нужды еще раз доказывать выгодность для Беларуси ямалских газопроводов: через территорию РБ на Запад пойдет не 2% экспорта российского топлива трубопроводами, а около 30. Тем самым резко уменьшится значе-

ние Украины как транзитного государства для ЕС и России и, соответственно, вырастет значение Беларуси.

Согласно версии официальных лиц, РБ планирует вдвое увеличить общее потребление газа. Беларусь может рассчитывать на более внимательное отношение к себе западных и российских финансовых организаций, на больший приток западных инвестиций... Уже сегодня есть признаки того, что многие силы на Западе устраивают любую внутриполитическую ситуацию в Беларуси, в том числе и в области демократии и различного рода свобод, если она только не будет препятствовать осуществлению европейских коммуникационных программ.

Однако следует иметь в виду, что Украина в состоянии создать РБ немало проблем в порядке реакции на сближение с Россией. Таким уязвимым местом Беларуси остается, например, возможность начала украинскими правыми пропагандистской кампании вокруг вопроса о принадлежности к белорусской нации и культуре коренного населения Западного Полесья. Сегодня подобная пропаганда сдерживается самим Киевом и особенно украинской оппозицией во главе с Рухом. Подобное пропагандистское наступление может быть особенно опасным в условиях культивирования Президентом антибелорусских.

Другие меры воздействия Украины на РБ просчитываются слабее, но они есть. Скажем, Украина может направить часть своего транзита в балтийские порты через Польшу, в обход Беларуси.

Будущее — за согласованными действиями

Главной же потерей Беларуси от охлаждения отношений с Украиной может стать утрата потенциально возможных выгод от сотрудничества с южной соседкой. В частности, от ухудшения условий выхода на украинский рынок.

Симптомы такого ухудшения уже есть. Если с Россией у РБ договор о таможенном союзе, то с Украиной до этого еще далеко. Тем самым густонаселенные районы этой республики все более отдаются конкурентам. А именно: белорусская радиоэлектроника вытесняется электроникой из Юго-Восточной Азии, текстиль — турецким, белорусские транспортные коммуникации замещаются польскими. Не лучше и перспектива.

Украина обладает значительной долей сельского населения на своем западе. В деревне там проживает около 45% населения, то есть примерно 5 миллионов человек. Обычная развитая европейская страна имеет 3-12% сельских жителей. А, значит, любая экономическая стабилизация на Украине означает быструю урбанизацию на ее западе.

Белорусский урбанизационный потенциал на Западе несколько ниже — около 40% и гораздо меньше в абсолютных цифрах — до 2 миллионов человек. В случае начала экономического роста в РБ и на Украине, а это когда-либо наступит, встанет вопрос об экономической специализации промышленности в западноукраинских и западнобелорусских регионах.

Собственных источников сырья здесь мало. Потому ясно, что промышленность не может быть ориентирована на потребление значительных объемов привозного сырья. Сырье может идти только с востока, и на Украине оно неизбежно будет преимущественно оседать в промышленном Донбассе, где уже лет двадцать как истощились собственные сырьевые ресурсы. В Брест или Гродно завозить ка-

таллопрокат даже при советской власти было невыгодно. Вряд ли это станет выгоднее при рынке.

Из опыта европейских регионов, проходящих урбанизацию, видно, что, скорее всего, это будут сборочные цеха по производству радиоэлектроники или машиностроительной продукции из полуфабрикатов. Беларусь перед распадом СССР уже занимала третье место в Союзе после Москвы и Питера по мощи высокотехнологического комплекса. Сегодня белорусскую радиоэлектронику российские конкуренты со своего сузившегося рынка уже вытесняют. А поскольку на Западе она мало конкурентна, единственная надежда на страны третьего мира и соседей.

Согласится ли Украина пропустить, скажем, белорусскую электронику на свои рынки или станет развивать потенциал своих западных регионов — вопрос не праздный.

Потому уже сегодня логично планировать на перспективу сохранение и наращивание белорусского присутствия на украинском рынке радиоэлектроники и точного машиностроения, а также договориться о согласовании хотя бы в общих чертах направлений экономической специализации новых промышленных регионов двух стран.

Беларусь, считают некоторые специалисты, могла бы, например, пойти по пути постепенного сворачивания сельского хозяйства на зараженных радиацией землях Полесья, а Украина — развивать свое сельское хозяйство и переработку сельхозпродукции в расчете и на белорусский рынок. Нет смысла Украине терять наработанные в Донбассе и на своем юге технологии в области крупного машиностроения. Подобные производства на еще более высоком технологическом уровне, рассчитанные на потребности и Беларусь, могли бы возникнуть при обоюдном согласовании на украинском Западе. Для стимулирования этого процесса РБ в состоянии манипулировать своим геополитическим расположением, коммуникациями и потенциально хорошим доступом к балтийским портам.

Еще одной проблемой от охлаждения отношений с Украиной для Беларуси может стать ухудшение доступа к черноморским портам. Особенно в связи с подготовкой Украины к строительству в районе Одессы крупного морского нефтеперерабатывающего терминала. Планируется, что он будет рассчитан на прием 40 миллионов тонн сырья в год. Это примерно годовое потребление Украины. Сегодня в Одессе уже есть свой терминал на 12 миллионов тонн. Значит, новый терминал вполне может послужить и Беларуси, если не упустить момент.

Ничего хорошего не сулят и возможные осложнения с реализацией РБ проектов проникновения на рынок Ирана и рынки стран Азии вообще. Хотим мы того или нет, а наиболее простой доступ к ним — через территорию Украины, ее порты. Кроме того, у Украины достаточно и своих незагруженных производств, способных эти рынки заполнить...

Учит ли Беларусь в своей политике относительно Украины все эти и многие другие нюансы? Сможет ли быть достаточно гибкой, чтобы не только не расстроиться, но и извлечь выгоду от партнерства сразу с двумя своими могущими соседями?

Наверное, результат решения этой дипломатической задачи может стать еще одним серьезным тестом на профессиональную зрелость внешнеполитического ведомства нашего молодого государства.

Юрий ШЕВЦОВ.



"Мы — за власть существующую"

В. Радзивил:

Завершается подготовка к учредительному съезду Белорусской конституционной демократической партии. Мы публикуем интервью, данное председателем оргкомитета будущей партии Вадимом Радзивилом обозревателю "БР" Леониду Злотникову.

— Сейчас партий хватает на любой вкус. Почему вы решили создать еще одну?

— Любая партия стремится прийти к власти. Мы же хотим укрепить существующую власть.

— Так вы создаете "партию Президента"?

— Мы создаем партию по собственной инициативе, а не по чьей-либо указке. Мы будем поддерживать Президента, пока он будет придерживаться им же намеченного курса экономических и политических реформ.

— Есть три ветви власти. Вы поддерживаете каждую из этих ветвей или только некоторые из них?

— Наша главная цель — это стабильность общества. Сегодня она обеспечивается президентской вертикалью. Но стабильность, конечно, это не самоцель, а условие экономического развития. Сегодня президентская команда как раз и создает предпосылки стабилизации общества и экономического подъема. Никто не будет отрицать, например, что последние указы Президента направлены на развитие рыночной экономики. Например, указ о приватизации, о введении свободных закупочных цен на сельхозпродукцию. Сдерживается инфляция (как никогда скромная поддержка АПК этой весной) и т. д. Президент идет на выполнение рекомендаций МВФ, открываются пути нашим товарам в ЕС после поездки А. Лукашенко в Бельгию (даже Россия не имеет такого прорыва на рынки Европы) и т. д. Я надеюсь, что будет заключен договор о дружбе и сотрудничестве с Ираком и другими арабскими странами, обладающими богатыми ресурсами. А это, заметьте, лишний козырь в руках в отношениях с Россией.

Таким образом, последние события показывают, что Президент, повторяю, создает условия для эффективной рыночной экономики. И мы его в этом поддерживаем.

— А что вы скажете об ужесточении контроля за средствами массовой информации, ведущего к ограничению свободы слова, усилению роли силовых ведомств? Разве это не ведет к авторитарному режиму и ограничению демократии?

— А кто сказал, что переход к эффективной рыночной экономике невозможен при авторитарном режиме? Примеры Чили и Южной Кореи показывают такую возможность. Более того, многие российские политологи и политики сейчас пишут, что переход к рыночной демократическим путем невозможен из-за менталитета народа.

Как написал политолог Радзиховский в "Известиях": "нам бы еще пройти период "просвещенного абсолютизма", через который прошла Европа в XVIII веке." Да и вы, Леонид Константинович, в недавней статье "На волне популярной революции" пишете, что и у нас "чрезвычайный" социализм или "дикий капитализм" может стать постоянным порядком по той же причине.

Что же касается снятия И. Середича с должности редактора, то я его хорошим журналистом не считаю. При нем "Народная газета" сильно пожелтела, стала органом национал-социалистов, а не ВС.

Например, разве можно помещать в массовой газете такие слова как "наш народ не имеет своей церкви, а имеет православную русскую" (из публикации А. Козловича). И разве это не разжигание межрелигиозной розни?

Вот еще пример. В статье "И люди опять ушли в болото жизни" (22-24 октября 1994 г.) описывается собрание рабочих совхоза, которые не смогли снять своего директора. "В итоге из общего хора вышел классический пшик. Как сказал один из жителей Петрашеч, "покукарекали и разошлись". И

будут "кукарекать" дальше. Болото быта не отпустит. Народ снова согнулся перед своим "начальником". В принципе, так ему и надо. Чтоб дошел до "точки кипения". Иначе ему хорошей жизни не видать." Подобного рода примеров, кроме того письма, которое послужило поводом для указа Президента о снятии И. Середича, можно привести множество.

— Допустим, вы правы. Но нарушен закон, поскольку газета является органом Верховного Совета и редактора назначал он. Есть, наконец, суд.

— Да, закон нарушен, но Президент вынужден был пойти на этот шаг, чтобы пресечь подталкивание к "точке кипения", к бунтам. Нормы Конституции этим указом не превышены, а если законодательство противоречит Конституции, то оно должно быть отменено. Конечно, гораздо лучше было бы посадить Середича в тюрьму за призывы к насилию. Но, вы сами знаете, дела такого рода кончаются ничем. Вспомните, сколько судебных процессов в России над откровенными фашистами кончились их оправданием.

Давайте будем откровенны. Сегодня в стране нет того среднего слоя, который является фундаментом демократии. Вместо слоя собственников есть маргинализированные массы, которые сегодня могут выбрать болтунов, обещающих к концу года увеличить реальную зарплату в 4 раза и довести до 100 долларов в месяц.

К власти могут прийти и те, кто требует "конфискации" имущества, присвоенного вопреки интересам страны и прав трудящихся" (из доклада председателя Рабочего союза Беларуси Г. Капаника на первом съезде рабочих). Заметьте, конфискация не на основе законодательства и, исходя из "интересов страны", как в 1918 году. Тогда строительство социализма началось заново, только без тех природных ресурсов, которые уже прошли.

Таков возможный исход демократических выборов. Лучше уж авторитарный режим, как в Южной Корее или в Китае, когда слой собственников создавался при некотором ограничении демократии. Потом, созрев, средний класс разрушает авторитарную оболочку, и в стране устанавливается демократия. Так произошло в Южной Корее, так произойдет и в Китае. Сознательно этот процесс был проведен в Чили. Наша партия, конечно, за установление демократии. Но мы — реалисты. Мы понимаем, что путь к ней не прост.

— Спасибо за откровенность, Вадим Михайлович. Поскольку вы — инициатор создания БКДП, скажите несколько слов о себе.

— Журналист по образованию. Создатель сети ломбардов в Беларуси. Принимаю участие в мероприятиях по привлечению в республику иностранного капитала. Политическая позиция — убежденный центрист, готов к диалогу, а не конфронтации со всеми политическими силами республики. Поддерживаю контакты с белорусской диаспорой в Москве, с российскими политиками, например, с Аркадием Вольским. Выступаю за тесные отношения со славянскими народами.

Во время президентских выборов работал в штабе А. Лукашенко. В то время основная моя цель была отстранить от власти В. Кебича.

Пользуясь случаем, хочу обратиться к честным, умным и с твердой позицией гражданам республики с призывом присоединиться к учредителям партии.

Контактные телефоны: (0172) 27-08-10, 60-11-52.

Профи — нынче дефицит

До недавнего времени в Беларуси существовал всего один центр по обучению банковских работников (при Белпромстройбанке), который готовил порядка 900 специалистов в год. Заявок же на курсы подавалось около 2000.

С 1 февраля при Ассоциации комбанков действует хозрасчетный банковский учебный центр. На прошлой неделе центр провел свой первый семинар по теме "Рекламная деятельность банка". Около 20 комбанков прислали своих представителей. С докладами выступали эксперты известных белорусских рекламных агентств, преподаватели (теоретики рекламного дела) БГУ.

На прошлой неделе состоялось совместное совещание сотрудников МВБ и НББ. Оказывается, в настоящее время нигде в Беларуси нельзя получить специальность кассира пункта обмена валюты. Нынешние же кассиры далеко не всегда смогут уверенно отличить фальшивые ку-

пюры от подлинных и т.д. В ближайшее время Центр откроет постоянно действующие курсы по подготовке данных специалистов.

В апреле пройдет семинар, посвященный банковской безопасности. В числе приглашенных — представители иностранных фирм (производителей систем и средств безопасности, необходимых в банковском бизнесе), сотрудники МВБ, НББ и др.

Учебный центр намерен работать весьма активно — семинары предполагается проводить раз в неделю. Тем для обучения, слава богу, предостаточно.



Скентикам назло

Курс доллара на МВБ не только не вырос за последнюю неделю — он упал в четверг до 11.600. За американской валютной последовала и немецкая, курс которой снизился до 8.120. А падение российского рубля стало уже привычным — за неделю с 2,50 до 2,35 (на 6%).

Почти два месяца (с 30 января по 22 марта) доллар стоял на отметке, которую успели выучить все коммерсанты республики — 11.670. Как долго скептики и аналитики, не верящие в чудеса финансовой стабилизации, ждали его повышения? Но не дождался — 23 марта курс вместо подъема снизился до 11.600. Стоит ли теперь заучивать эту цифру?

Увы, игра Нацбанка и исполнительной власти в "стабилизацию белорусского рубля" находит все меньше понимания в рядах бизнесменов. Предприятия-экспортеры несут от этой "стабилизации" огромные потери, банковская система едва балансирует на

границе убыточности, продукты собственного производства уступают дорогу дешевому импорту, а ошавевшие от инфляции граждане не могут спасти свои сбережения даже в валюте (ибо кто гарантирует, что "стабилизация" продлится еще месяц?).

Зато импортеры ликуют, особенно нефтяные — освобожденные от налогов и прилащенные государством. Не слишком ли дорого обходится республике их сверхприбыли? Кажется, этот вопрос никто даже не ставит...

Однако безграничная вера в неизменность государственной политики уничтожения предприятий-экспортеров не

свойственна дилерам валютной биржи. Уже в пятницу 24 марта оборот МВБ по доллару упал с 6 до 3 млн. USD, по российскому рублю — с 19 до 10 млрд. RUR. Это значит, что дилеры не рассчитывают на скачок курса в ближайшие дни, но и продавать USD по 11.600 считают бессмысленным: лучше просто поприветствовать валюту.

Можно прогнозировать, что оборот останется на низком уровне, а курс не изменится. Пока не изменится политика. Что касается немецкой марки, то ее курс вполне

соответствует сложившемуся на мировых рынках соотношению USD/DM с учетом беспрецедентного падения доллара в последнее время. Ну, а падение российского рубля связано с постоянным снижением его курса в Москве (на 24 марта — 4.856). И все равно RUR нам слишком дорог: на 1,5% дороже, чем через кросс-курс по USD. Даже здесь Минску трудно угнаться за Москвой...

Александр БУРДА.

Состояние финансового рынка РБ

24.03	Курс НБ РБ	Торги на МВБ	Курс в КБ		Внебанковский рынок	
			покупка	продажа	покупка	продажа
USD	11.600	11.600	11.650	12.000	12.150 *	12.550 *
DM	8.282,76	8.210	8.010	8.480	—	—
RUR	2,35	2,35	2,13	2,50	2,34 *	2,44 *
KRB	0,080	0,080	—	—	0,079 *	0,086 *

* Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безналичный расчет; для мягких валют — средний курс дилинговых операций у финансовых компаний.

Служба информации ассоциации "RONAS".

Тел.: 31-10-97, 31-10-23. Факс: 32-87-15

E-mail: alex@ron.belpak.minsk.by

Ходят компании по мукам

Наблюдавшееся осенью минувшего года противостояние между комбанками и финансовыми компаниями апогея, хвала здравому смыслу, так и не достигло. Однозначно направленные со стороны банковского лобби действия по затягиванию веревки на шею "обнаглевших" ФК, похоже, свелись на нет.

Да, отнимают ФК у банков лакомый кусочек клиентуры. Сегодня, однако, банки по данному поводу нервничают меньше, нежели вчера. В офисах ФК телефоны разбиваются. Это банки. Они просят денег. Замечена тенденция: коснись банковского рынка "напряженка" — тут же возникает необходимость в партнерах. О том, что конкуренты мешают, банкиры вспоминают, как правило, в добрые (для себя) времена. С другой стороны, опыт (уже даже отечественный) показывает, что лучших результатов достигают и ФК, работающие в тесной связке с банками.

Ежели закону о финансовых услугах суждено появиться в нашей стране, это вряд ли будет по душе банкам и особенно — крупным (небольшим, как правило, более мобильным), по которым к тому же ударило распоряжение НБ об ограничении объема межбанковских кредитов в проведении активных операций. Вполне вероятно в таком случае новый всплеск негативных эмоций. Впрочем, поживем — увидим. Во всяком случае радикальных противоречий между Ассоциацией комбанков и Белорусским финансовым союзом г-н Купчин (президент АКБ), по его словам, не видит.

Так и не признанные дети государства

О том, что к закону о банках и банковской деятельности НБ готовит изменения и дополнения, ФК знали. И, соответственно, разрабатывали собственные предложения. Однако отечественный закон очень похож на российский брата. Последний, правда, добрее: получение лицензий ограниченного спектра действия разрешает, чем и воспользовались многие ФК в России.

Экстренное появление проекта изменений в закон оказалось полной неожиданностью даже для многих сотрудников НБ. Ни слова в данном документе о ФК не было. Логично предположить, что текст проекта держался в тайне, после чего мгновенно "просочился" все комиссии ВС, оказался на сессии и был благополучно принят.

Итак, Нацбанк определил за собой практически полный контроль за финансовым рынком, в том числе и за рынком ценных бумаг. Справляться же со взятыми на себя полномочиями НБ явно не успевает.

С удивлением восприняли ФК ответ Нацбанка на их запрос по поводу проведения трастовых операций. Оказывается, НБ, оставив за собой право выдачи лицензий на банковские виды деятельности, поставил вопрос о не-

редаче функций по организации и контролю за деятельностью ФК Министерству финансов. В Минфине такого отдела до сих пор нет. А когда будет — неизвестно. НБ не устаёт советовать ФК перерегистрироваться в банки, набирать к концу 1995 года 2 млн. ЭКЮ и спокойно работать. Пустяки какие. По некоторым сведениям, даже эксперты МВБ данному плану считают слишком высоко поставленной: республика бедна, здесь просто нет таких денег.

ФК ждут солнца и падения курса

И банки и ФК — финансовые инструменты, обслуживающие торговлю и производство. Ни то, ни другое в нынешних условиях не развивалось. При инфляции 40% в месяц и стабильном курсе доллара экспорт не выигрывает, импортные операции — достаточно рискованны, валютные спекуляции — невозможны. Сокращается деловая активность клиентуры, что отражается и на показателях балансов ФК.

К последствиям проверок Управления по надзору за деятельностью комбанков (НБ), прокатившимся по эшелону ФК в конце минувшего года, добавилась реакция бизнесменов на Указ Президента № 52 о регулировании экспортно-импортных и валютных операций. В указе ни слова не говорится о том, что ФК быть запрещено. Однако новые правила выламывают руки ФК и их клиентам.

Клиентура ФК все же остается многочисленной. Не мудрено: как бы МВБ ни старалась, работать оперативно у нее не получается. К примеру, купить на бирже пустячную сумму в 0,5 млрд. российских рублей можно, но с трудом — набрав ее у 5 или 7 банков. При этом операция по проплате растягивается недели на три. У клиента — просрочка кредита. Подобной роскоши с задержкой платежей ФК позволить себе не могут. Надежность же операций давно работающих на рынке мягких валют ФК, по мнению некоторых экспертов, ничуть не ниже, нежели у МВБ.

В настоящее время по понедельникам и средам МВБ проводит экспериментальные торги, когда деньги собираются на корсчете биржи (клиринговый центр). Однако даже 4 дня (почти календарная неделя) для клиента все равно слишком долгий срок.

Проблема рейтинга

Финансовые операции во многом схожи с банковскими. Однако на ФК распространяется бухгалтерия предприятий, что предстает-

ляет собой огромное неудобство. Подобная проблема актуальна, кстати, и в России.

Бухучет предприятий не предполагает наличие такого, к примеру, показателя, как объем активных операций. Невозможно определить структуру активов и их надежность. В собственном капитале компаниям необходимо различать основные средства, форму вложения нераспределенной прибыли и т.д.

Отечественная пресса пытается рассчитывать рейтинг комбанков по методике В.Кромона (Россия). Однако, по мнению некоторых специалистов, данная методика, во-первых, не совершенна, во-вторых, должна учитывать местные условия. Просто посмотрев на структуру активов уверенно сказать, какие из них на самом деле более или менее рискованны — невозможно.

Таким образом, и комбанки, и ФК заинтересованы в создании хорошей методики. Некоторые ФК уже привлекают аналитиков, специалистов по статистике и обработке информации.

Честь превыше

На белорусском рынке появилось уже несколько ФК, главное для которых — поддержать свой имидж ("раскрутиться") заново не так просто; весьма показательно, что солидные ФК зарегистрировали свои товарные знаки в патентном ведомстве либо, как минимум, подали заявку на приоритет), профессиональный уровень, сэкономить время.

В сложившейся в связи с известным указом ситуации серьезные ФК (если понимают, что не в силах самостоятельно оградить клиента от вероятных проблем с растаможиванием его груза и т.д.) благомерно предпочитают объясниться с клиентом и предложить ему обратиться в банк. За последние два с половиной месяца многие ФК понесли прямые убытки.

Созрел соблазн уйти в подполье

В недалекой перспективе, таким образом, вполне состоятелен прогноз о расщеплении ФК. Самые крупные и прочие из них наверняка смогут пережить трудные времена, освоить новые рынки (приватизация, работа с ЦБ и т.д.). Менее устойчивые либо прекратят свое существование, либо уйдут в подпольный бизнес, который рано или поздно неизбежно столкнется с подпольем другим...

Смешно было бы ожидать от ФК искреннего ответа на вопрос о степени их криминализации. Однако, по мнению некоторых экспертов, данная проблема достаточно серьезно стоит уже сегодня.

Елена ФАЛЕЙ.

Финансовый союз защищает своих подопечных

Трогательной истории о том, как финкомпаниям готовы пойти на встречу (легализовать их деятельность), да никак вот не gebeurt, конца пока не видно. В ноябре прошлого года, как сообщал "БР", был создан Белорусский финансовый союз (БФС), объединивший граждан, работающих в области финансовой деятельности (подобные союзы существуют в России, Латвии, на Украине).

Британский закон — белорусскому рынку

В Англии действует закон о финансовых услугах, подразумевающий ФК полноправными участниками финансового рынка этой страны. В ближайшее время БФС ожидает с почтой оригинал данного закона (что подделать, если размер з/п в НБ не выдержал соблазна его сотрудника купить брошюру данного закона за 70 ф.ст., когда тот находился в командировке в Британии).

Скорее всего проект отечественного закона будет носить аналогичное название. Рабочая группа по его выработке в БФС пока не создана. Однако, по предварительным данным, толковые отечественные юристы за эту работу взяться готовы.

"Черный список" — тоже защита

В планах БФС — гарантировать надежность ФК, представители которых состоят его членами, для чего он намерен проводить аудиторские проверки компаний, отвечать за их ликвидность, устойчивость, платежеспособность, отстаивать интересы последних в судах.

Ассоциация комбанков, как сообщал "БР", была инициатором создания коммуникационной сети, одна из баз данных кото-

рой содержала бы информацию о неблагонадежных потенциальных клиентах банков. Выработывалась и система критериев неблагонадежности. Учрежденный 25 комбанками (в том числе НБ) и МВБ Белорусский межбанковский расчетный центр, осуществляющий комплексное информационно-вычислительное обслуживание своих участников, в настоящее время уже обладает необходимым инструментарием для запуска указанной базы данных. Разумеется, информация будет распространяться исключительно среди банков, которые подпишут соответствующее соглашение.

БФС, естественно, тоже заинтересован в подобной практике. В настоящее время с БМРЦ ведутся переговоры. А пока честные бизнесмены финансового мира обмениваются сведениями о предполагаемых сомнительных партнерах обычным способом, без компьютера.

А платить кто будет?

На очередном Совете БФС, который состоится в конце марта, будет поставлен вопрос о выходе из организации 5-6 членов БФС, что связано с неуплатой членских взносов (согласно уставу, вступительный взнос для членов составляет 100 ЭКЮ; размер ежемесячного взноса — 20 ЭКЮ).

"Поду-найди тот ножичек" — лицензию Нацбанка

В настоящее время в Беларуси действует Положение НБ о доверительных операциях (трасте). Документ касается исключительно комбанков. В первоначальном варианте Положения в свое время присутствовала глава о лицензировании трастовой деятельности иных юридических лиц, управляющих имуществом, но она не была утверждена. Если бы данное Положение НБ все же дополнил необходимой финкомпаниям формулировкой, это стало бы первым официальным признанием ФК как таковых.

"БР" не имеет сведений, поубавилось ли упорство у ФК — намерены ли они продолжать лоббировать собственные интересы в данном направлении. Почему бы им не предложить Нацбанку "прокатить пробный шар": выдавать ФК временные лицензии (сроком, к примеру, на год) на осуществление деятельности по доверительному управлению финансовыми средствами? Вряд ли стоит предполагать, что данное обстоятельство может вызвать массу неконтролируемых сделок: НБ просто обязывает ФК представлять отчеты по проведению трастовых операций в той форме, какую сам и придумает. К тому же сама процедура получения лицензии заключена в жесткие рамки, раздвинуть которые мелким компаниям-воришкам будет сложно: сдать экзамены на профпригод-

ность руководителю и главному — не ханжам, да и плата за выдачу и пролонгацию лицензий — далеко не копеечная.

С ноября прошлого года в ВС находится проект закона о доверительных операциях (трасте), в котором сказано, что специализированная трастовая компания и иные предприятия, зарегистрированные в соответствии с законодательством РБ, осуществляют трастовые операции в качестве управляющих имуществом на основании лицензии, выдаваемой НБ и Минфином. Порядок указанного лицензирования определяется Кабинетом министров. Прерогатива остается за Нацбанком. Пока от данного документа один лишь вред — он зря пылит где-то на полке.

Панацея как она есть

Подлинная экономическая наука сложна и так же недоступна постороннему человеку, как и, например, фармакология. Но публицистика полна простых рецептов: велик соблазн найти панацею от кризиса. Может быть, краткий анализ дискуссии между Юрием Минэком и его оппонентами уберет кого-то от этого соблазна.

Деньги для производства

Начнем с программной статьи Ю. Минэка "Антиинфляционные деньги" ("Белорусская деловая газета" № 5/95).

Рецепт Ю. Минэка довольно прост: экономикой спасет не уменьшение денежной массы, а наоборот — массивная денежная поддержка производства. Доказательства тоже просты: поскольку денежная масса уменьшилась, а инфляция выросла, то уменьшение денежной массы ведет к росту инфляции. Это известная логическая ошибка: "после — значит, по причине".

Но у Ю. Минэка, вероятно, не было лучших доказательств, не считая "элементарного положения монетаризма, требующего установления равновесия между ценами, товарной и денежной массами". Конечно, если все товары продать за все деньги, то так и будет, но для большей части наших денег и товаров это не более чем розовая мечта, что совершенно очевидно всем оппонентам Ю. Минэка.

Основываясь на эмоциональном рассказе о том, как и почему производству не хватает денег, Ю. Минэк делает вывод: производству надо дать денег — производство даст прирост товарной массы; рост товарной массы, опередив рост денежной, подавит инфляцию. К тому же деньги для производства будут отключаться из торгового оборота, что само по себе снизит цены.

Такая причинно-следственная связь, видимо, казалась автору очевидной. Поэтому он сосредоточился на способах обеспечения производства деньгами:

- создании инвестиционных счетов, средства на которых индексируются Нацбанком соразмерно инфляции и используются только на инвестиции в производство;

- выпуске государственных ценных бумаг, оборот которых снабжает производство деньгами;

- установлении 2,5-5% годовой ставки по долгосрочным кредитам в производство.

Дабы все служило производству, предлагается опереться на госконтроль.

Следующая статья Ю. Минэка называлась "Жемонетаристы! Вас труба зовет, а Отчизна дает отбой" ("БДГ" № 7/95).

В ней Ю. Минэк вспомнил, что в элементарном положении монетаризма присутствует "скорость оборота денежных средств", и продемонстрировал свои арифметические способности, решив, что снижение в 3 раза — это в 6 раз больше, чем снижение на 50%.

Рецепт спасения экономики остался прежним: "тормозить излишний рост денежных средств в торговом обороте и стимулировать их приток в производственный оборот, обеспечивающий расширение товарного предложения".

Денег не давать

Вероятно, из-за того, что статьи Ю. Минэка задевали Нацбанк, комментарий Станислава Богданкевича в "БДГ" № 9/95 назывался "Есть ли разум у этого специалиста?".

С. Богданкевич проигнорировал вводимое Ю. Минэком различие подходов к обеспечению деньгами производства и торговли. Он предпочел говорить о деньгах вообще, а также о способах их заработать (продавать продукцию и разорить неплательщиков). Утверждение, что денег просто недостаточно, осталось без опровержения. "Нет желания", "низко-

пробные статьи" Ю. Минэка — "это не анализ информации, а анализ... извилин в голове". Все говорят: нет денег, а вы платите — так можно обобщить слова С. Богданкевича, называющего принуждение должников посредством издания указов рынком. Так и написано: "Этот рынок, а все остальное — болтовня". Не хватает, мол, воли, а не денег.

Шефа поддержал Валерий Дашкевич со статьей "Беспринципность или беспринципность?" ("БДГ", № 11/95). В. Дашкевич выявил классовые корни теорий Ю. Минэка — страсть промышленников к дешевым кредитам. Следом, естественно, партийная критика — "кейнсианство" и "либерализм", либо злоумышленник, ставящий своей целью погубить национальную экономику. И принципы вместо доказательств:

- банки не должны кредитовать несостоятельных покупателей;

- дополнительные деньги реализацию не улучшат;

- "все предлагают использовать деньги, которых нет", лучше думайте, как заработать.

Итак, доказывание и опровержение того, что накачка производства деньгами снижает инфляцию, не состоялись.

Лекарственные ставки

Одновременно с В. Дашкевичем против Ю. Минэка выступили популярные журналисты Александр Бурда и Марк Бернштейн со статьей "Кому не нравится горькое лекарство?" ("БР", № 6/95).

Эти авторы приписали Ю. Минэку выпуск новых денег — "минэковок", поддержали ярлык "кейнсианство" и постулировали: по мере массового выпуска деньги обеспечатся. Рецензия Ю. Минэка признана мечтами, ибо дешевизна инвестиционных кредитов приведет к взяткам, подделкам документов и убийствам, а не развитию производства. То есть абсолютизации госконтроля противопоставляется абсолютизация человеческой порочности — нет нужды анализировать рецепт, если врачи совершенно непригодны.

А в централизованно установленных банковских ставках авторы усмотрели начало рынка. Действительно ли наших рыночников удовлетворяет административно-командная имитация рынка, где жесткие законы рынка заменяет жесткая политика С. Богданкевича?

Вывод журналистов: "жесткая денежно-кредитная политика необходима как лекарство. Можно обсуждать дозу... Нельзя отрицать само лекарство". Неужели авторам безразлично, что одно и то же лекарство дают всем без разбору?

Грубая игра в аргументы

Грубости оппонентов вывели Ю. Минэка из равновесия. В статьях "Суждение с пристрастием и безразличностью" и дискуссионном жемонетаризме ("БДГ", № 17/95) и "Отравы в виде лекарства" ("БР", № 10/95) он ответил: "самодурство", "диверсия", "посмешище", "вселенский позор", "антигосударственный переворот".

И поскольку аргументы Ю. Минэка остались без ответа, он их повторяет, запутывая вдобавок замысловатой формулой индексации денег:

"просчет цен в твердую валюту" + "индексация..." в соответствии с курсом обесценивающейся денежной единицы" = "сумма инвестиционных денег будет расти, представляемая

ими стоимость товарной массы по отношению к твердой валюте останется неизменной".

Только многочисленные "инструкции" Ю. Минэка способны даровать ясное понимание вышеизложенного.

Но оппонентам не интересны его инструкции, они отказываются понимать общие места. Так, А. Бурда и М. Бернштейн в статье "Эскапад от кейнсианства" ("БР", № 10/95) "не понимают", как деньги делятся на капиталы, как инвестиции отделить от остальных расходов, и не отличают инвестиции в торговлю и услуги от инвестиций в материальное производство. "Кроме того, трудно понять, почему ни в одном учебнике не употребляются термины "торговый оборот" и "инвестиционный капитал".

Остается только позавидовать журналистам, которые прочли все учебники и почерпнули в них не только обширные "незнания", но и то, что:

- 1) никакой инструкцией (горе вам, бюрократы!) нельзя затруднить перетекание денег из производства в торговлю, ибо деньги — всеобщий эквивалент;

- 2) деньги — средство обращения либо нет;

- 3) деньги — не средство накопления при высокой инфляции (даже если их продолжают накапливать не всегда эффективными способами?).

Но кроме "незнания" и трех азбучных истин у журналистов в арсенале есть еще и сила абстракции. Она использована против рецепта Ю. Минэка: "деньги пойдут на инвестиции, значит, товаров станет больше и цены снизятся". Для успеха критики авторы абстрагируются не только от человеческой порочности, но и от деталей теории Ю. Минэка, оставляя только изначальные "дополнительные деньги" — а это дополнительный спрос и инфляция.

Увы, это не критика Ю. Минэка, и даже не критика кредитов сельскому хозяйству, потому что и в том, и в другом случае множество самых существенных элементов не умещается в понятие "дополнительные деньги".

От простого к сложному

Вся дискуссия вертится вокруг одного уравнения:

(Цена)х(Количество товаров) = (Количество денег).

Не нужно быть математиком, чтобы утверждать: при увеличении количества денег (и только) цены увеличиваются. В рамках уравнения это — правильный вывод. Но прав и тот, кто говорит нечто более сложное: увеличение количества товаров при меньшем увеличении количества денег (в товарах выросли деньги, полученные в расширенное производство) ведет к уменьшению цен. Это утверждение нельзя опровергнуть предыдущим, ибо оно — одинаково верные выводы из одного и того же уравнения.

Но само уравнение окажется неверным, если вспомнить, что не все товары проданы и не все деньги истрачены (задействованы). Уравнение придется переписать следующим образом:

(Цены)х(Количество товаров, проданных за деньги) = (Количество истраченных денег).

Теперь увеличение количества товаров или денег само по себе не влияет на цены. И дискуссия между Ю. Минэком и его оппонентами становится оторванной от действительности, поскольку абстрактное уравнение, не учитывающее факторы, влияющие на реализацию товаров за деньги.

Но и это не все. Надо вспомнить, что кроме "зайцев" есть другие деньги и есть бартер. Усложнение уравнения с учетом этого ведет нас в такие дебри, где разговор об общем количестве денег и товаров можно считать профанацией. Кроме того:

- 1) Стоимость денег, как сто-

имость любого товара, зависит не только и не столько от их количества, но и от качества (не путать с качеством купюр). При прочих равных условиях (включая неизменность эмиссии) деньги дешевле и дороже в зависимости от того, насколько они хороши в сравнении с другими деньгами, ценными бумагами и бартером. (Кстати, долларов в мире больше, чем "зайцев", которые гораздо хуже).

Каждое функциональное назначение денег сказывается на их стоимости. Соотношения и количественные характеристики подобных влияний следует высчитывать на компьютерных, а не выводить в результате мимолетных размышлений над простенькой формулой.

Причем способность денег приносить деньги выражается величиной банковских ставок, то есть одна из способностей денег оценивается в деньгах. Если эта способность снижается быстрее стоимости денег в целом, то и банковский процент будет ниже инфляции. Поэтому устанавливать его на уровне инфляции — значит навязывать цену выше рыночной и тем самым подрывать работу рыночных механизмов.

- 2) Деньги вытесняются бартером и другими деньгами (или, наоборот, вытесняют бартер и другие деньги). Причем не только факторы, определяющие стоимость денег, но и совершенно случайные факторы могут способствовать распространению денег. При прочих равных условиях расширение сферы функционирования определенных денег требует их дополнительной эмиссии, а сужение — изъятия из обращения. И не исключено, что дополнительная эмиссия иногда способствует экспансии денежной единицы, как размножение способствует распространению видов.

- 3) Деньги служат только тем, у кого они есть. И для того, чтобы рассчитать уровень цен на отдельные товары, надо тщательно учитывать распределение лиц по уровням денежного благосостояния. Если при прочих равных условиях разрыв между бедными и богатыми возрастает, то цены соответственно растут, а количество реализуемых товаров уменьшается, ибо все большая денежная масса обслуживает все меньшее количество потребителей.

- 4) Скорость как денежного, так и товарного обращения способна существенно изменить величины, фигурирующие в формуле. При прочих равных условиях, если скорость денежного обращения повышается, а скорость обращения товаров остается неизменной, инфляция вырастет. И наоборот.

- 5) Количество товаров напрямую не связано с количеством затраченных на их производство денег. Материальные и денежные затраты на производство плохого товара могут быть в 2 раза больше, а выручка от его реализации в 2 раза меньше, чем затраты и выручка при производстве товара лучшего. Но для окупации затрат рублевый товар захочется продать за пятерку. При успешном давлении "производителей", превративших 4 рубля в один, на исполнительную власть и банковскую систему 400% инфляции обеспечено.

Не все факторы, влияющие на ценность денег, перечислены выше. Но может быть, достаточно, чтобы участники спора оценили свои способности учитывать их и соотносить.

К некоторым вещам надо все-таки относиться как к чему-то неподвластному обыденному сознанию и воле, и тогда серьезные проблемы удостоются серьезного отношения.

Александр СОКОЛОВ.

Свободные деньги

Во второй половине марта стоимость ресурсов на рынке свободных денежных средств выросла более чем в 3 раза.

По состоянию на вечер 17 марта, несмотря на подъем ставки по "коротким" деньгам до 700-750 пунктов, количество потенциальных покупателей как по числу заявок, так и по их объему значительно превосходило количество продавцов.

По мнению экспертов, одной из причин этого "всплеска" стал бумеранг событий месячной давности, когда незадолго до установления Нацбанком новых ставок рефинансирования, процентная ставка на рынке свободных ресурсов достигала 600% годовых по инвестициям на месячный срок.

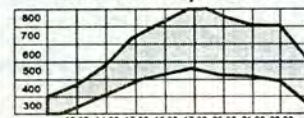
Низкие процентные ставки в последующий период (вплоть до 13 марта они держались на уровне 130-150 пунктов) привели к тому, что многие участники финансового рынка оказались в затруднительном положении. В ситуации, когда ресурсы дорожали буквально по минутам, а многие коммерческие банки "влетели" в дебеторскую задолженность, произошел значительный сброс валюты на МВБ, в какой-то мере облегчивший положение Нацбанка, вынужденного поддерживать курс расчетного билета долларными инъекциями.

На внебиржевом рынке резко возросло предложение крупных пакетов чеков "Имущество". Одной из причин это-

го роста, на наш взгляд, явилась потребность в средствах для спекуляций на "коротких" деньгах в условиях выгодной конъюнктуры.

В преддверии 21 марта многие участники рынка финансов ожидали увеличения ставок рефинансирования, учитывая ряд факторов, в том числе и наметившийся рост курса наличной СКВ. Надежды не оправдались, и уже ко вторнику ставки на рынке "коротких" денег стабилизировались, а в последующие дни наметилась тенденция к их резкому снижению, что, вероятно, в конце концов приведет к оттоку средств инвесторов из этого сегмента финансового рынка.

Динамика роста процентной ставки на рынке свободных средств



Заштрихованный сектор отражает доходность по инвестициям сумм от 20 до 500 млн. сроком от 2 до 30 дней.

Аналитический отдел ЗАО "Белинтраст".
Тел.: (0172) 34-58-41, 34-58-26.

Ставки по кредитам

Информационно-коммерческая фирма "ФинКонсалт" в сентябре прошлого года заключила соглашение с девятью крупнейшими белорусскими банками, а также с Нацбанком РБ об информационном обмене. "Финконсалт" выступает в качестве определителя средних объявленных ставок по межбанковским кредитам спроса (BIBID) и предложения (BIBOR). В ближайших планах ИКФ "ФинКонсалт" — расширить число участников соглашения, что позволит определять средние ставки по межбанковским кредитам в Беларуси более объективно.

Обзор ставок по межбанковским кредитам						
Дата	Срок, процентная ставка (%)					
	1 день	3 дня	7 дней	14 дней	21 день	30 дней
Ставка BIBOR						
20.03.95	638	667	635	600	—	—
21.03.95	650	695	750	600	—	—
22.03.95	683	717	700	—	—	—
23.03.95	400	440	475	460	—	—
24.03.95	250	367	400	450	450	490
Ставка BIBID						
20.03.95	283	307	300	—	—	—
21.03.95	375	327	360	—	—	—
22.03.95	350	285	315	400	350	380
23.03.95	250	287	307	260	—	—
24.03.95	100	150	165	200	230	250

ИКФ "ФинКонсалт", тел.: (0172) 34-20-71, 34-21-51.

СКВ-gaũgжест

Лондонская валютная биржа 21.03.95 г. продемонстрировала свою причастность к "словесной войне", которую ведут сейчас по отношению к твердым валютам официальные лица и биржевые аналитики. Как утверждают последние, очевидных изменений в экономической политике стран и политике вообще, способных вызвать существенные сдвиги в теперешнем соотношении биржевых курсов основных твердых валют, не произошло. Однако отдельные комментарии со стороны официальных лиц способны вызвать изменения курсов валют, даже когда для этого нет объективных причин. Так, например, президент Бундесбанка м-р Ханс Тайтмайер утверждает, что курс доллара сегодня несколько занижен по отношению к его объективному экономическому рейтингу, однако, как считает глава Банка Франции, для того, чтобы курс стал более или менее "корректным", Федеральный резервный банк США должен предпринять определенные действия.

В результате на торгах 21 марта доллар вырос с 1,3973 DM до 1,4125 DM. Фунт стерлингов также повысил курс с 2,2105 DM до 2,2321 DM.

Кросс-курсы валют							
21 марта 1995 г.	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	дат. крона	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,580	2,232	7,902	8,938	2690	141,0
доллар США	0,633	1	1,413	5,001	5,657	1703	89,24
нем. марка	0,448	0,708	1	3,540	4,004	1205	63,17
фр. франк	1,266	1,999	2,825	10,0	11,31	3404	178,4
дат. крона	1,119	1,768	2,497	8,841	10,0	3010	157,8
итал. лира	0,037	0,059	0,083	0,294	0,332	100,0	5,242
яп. иена	0,709	1,121	1,583	5,604	6,339	1908	100,0
ЭКЮ	0,817	1,291	1,824	6,456	7,302	2198	115,2

фр. франк, дат. крона — 10,00, итал. лира — 100,00, яп. иена — 1000,00

По материалам Financial Times
подготовила Татьяна НОВИКОВА.

Деньги: где взять и сколько?



Ни обмануть, ни отобрать

Сбережения и вложения

Во всех делах нужна определенность. Что касается экономики, то ее состояние и перспективы лучше всего оценивать цифрами. Например, чтобы определить, какая из двух Германий — социалистическая или буржуазная — развивалась более успешно, достаточно сравнить динамику производства среднедушевого ВВП: в 1939 году в восточных землях, где впоследствии была образована ГДР, он составлял 1.380 RM, в западных меньше — 1.185 RM. А в 1990 году доход работника на Западе вдвое превышал доход восточного коллеги, а совокупный доход семьи был выше уже в четыре раза.

Первая определенность. Чтобы Восточная Германия не превратилась в немецкую Сицилию, разрыв необходимо стремительно сокращать. Это вряд ли удастся сделать в течение 15 лет даже при условии "нулевой демографии" и трехкратного превышения экономического роста на востоке страны.

Вторая определенность. В Германии все знают, что смысл объединения страны заключается в интеграции бывшей соцэкономики в социальное рыночное хозяйство. Не существует сомнений и относительно источников финансирования этого процесса — перекладка капиталов с Запада и стремительное реформирование на Востоке.

Третья определенность. Если бы ГДР отставала от ФРГ на четверть века по чисто количественным показателям, то ее можно было относительно быстро интегрировать.

Но в экономике двух стран существовали качественные различия. Например, на предприятия помимо хозяйственно-экономических возлагались и социальные задачи. Это содержание спортплощадок, садов и яслей, дискотек, жилья и поликлиник. Причем, речь идет не о дополнительных коммунальных услугах, как на Западе, а о компенсации отсутствующих территориальных коммунальных структур.

Таким образом, дело не сводится к конкуренции фабрик, расположенных по разным берегам Эльбы. Главное — это ликвидация социальной бедности на Востоке. Восстановить различие в доходах работников гораздо проще, чем поднять до европейского уровня больницы, богадельни, университеты, транспортные пути и телефонные сети, то есть все то, что определяет качество жизни.

Пятая определенность. Объединение страны будет стоить очень дорого. Только для поддержания городов и деревень бывшей ГДР в нормальном эксплуатационном состоянии нужно 150-180 млрд. DM. Для реконструкции железных дорог потребуется более 110 млрд., дорожной сети — еще 130 млрд., телекоммуникаций — более 300 млрд., машиностроения — 160 млрд. DM.

Шестая определенность. Для нашей страны характерно пребывание в состоянии хронической неопределенности. Тем не менее, какая-то ясность уже существует. Мы, например, не можем ожидать, что в обозримом будущем наш работник станет получать зарплату западного коллеги. Значит денег нам надо меньше. Пока не собираемся мы и жить по западным стандартам. Но если хотя бы работать, как на Западе, то нам и вовсе не нужны никакие кредиты. Можно зарабатывать.

Любой экономический кризис преодолевается за счет инвестиций. Есть деньги, вкладываемые в производство, есть хозяин, разумно их использующий, — будет результат.

Существует два способа стимулирования инвестиций и сбережений: плановый и рыночный. В плановой экономике государство заставляет население делать сбережения, а предприятия — инвестиции. Но ничего хорошего в конечном итоге не получается.

Пока государству удается диктаторскими методами вынуждать население сберегать деньги, а предприятия — их использовать, то тем пор сохраняется источник экономического роста. Но как только исчезает диктатор, экономика, понуждаемая командами, разваливается. Все живут одним днем, не думая о будущем, не обеспечивая его ресурсами.

Сегодня здравомыслящим людям понятна пагубность экономической свободы напoлoвинy (самостоятельность есть, а ответственности нет) и необходимости полной свободы, обеспечивающей рыночное стимулирование сбережений и инвестиций.

Население также не делает сбережения в виде денежных вкладов в банки и другие финансовые учреждения. Для одних это невозможно из-за низких доходов, другие не доверяют банкам и не считают выгодными для себя подобные операции.

Поэтому стимулирование населения к сбережениям должно обеспечиваться не только за счет выгодной для вкладчиков и жесткой для банков политики Национального банка, но и либеральной экономической политики правительства. Если действия властей непредсказуемы, никакой высокий процент не заманит вкладчиков в банк всерьез и надолго.

А как стимулировать инвестиции? Первый атрибут

инвестора — это юридические права собственника. Собственник, по определению, является полноправным хозяином. Но сегодня таких прав нет ни у частных, ни у государственных предприятий. Более того, постоянно урезаются и те, которые есть.

Второе — это экономическая самостоятельность и ответственность, обеспечиваемые невмешательством государства во внутреннюю деятельность. Сегодня частник — юридически полный хозяин, почти ничего не может сделать легально: высокие налоги заставляют его уходить из производства в коммерцию, отсюда — в "полутень" экономики.

Государственные предприятия, имеющие меньший налоговый пресс, также не могут инвестировать расширенное воспроизводство: если цены и норма рентабельности государством регулируются, то возможная сверхприбыль изымается. Предприятия к тому же не свободны в формировании фонда оплаты труда, выборе партнеров и т. п.

Третье, что важно для стимулирования частных инвестиций, — это торможение темпов роста инфляции. При нынешних темпах инфляции никакие долгосрочные инвестиции невозможны.

Четвертое — создание конкурентной среды. Наше высокомонополизированное хозяйство потребует больших усилий по раздроблению гигантов, по созданию множества небольших самостоятельных предприятий. Обратной стороной их экономической свободы должно стать банкротство.

Политика государства, таким образом, направляется

не на формирование какого-то аморфного рынка, а на рождение тысяч самостоятельных и ответственных экономических субъектов: потребителей, обладающих правом выбора в использовании доходов, и производителей, полностью отвечающих за результаты своей деятельности. Задачей государства является создание условий для самостоятельного и ответственного экономического поведения тех и других.

Условием экономического роста является также гармонизация устремлений вкладчиков и инвесторов. Если у вкладчиков желание к сбережениям сильнее желания предпринимателей к инвестированию, то часть сбережений не используется и рост экономики тормозится. В таком случае желания вкладчиков и инвесторов быстро выравниваются за счет понижения нормы процента. Кредиты становятся дешевле, а инвестиции — выгоднее. В противоположной ситуации, когда стремление к инвестициям сильнее стремления к сбережениям, поведение предпринимателей и вкладчиков также выравнивается, но за счет повышения нормы процента.

Проблемы сегодняшней экономики вызваны нарушением баланса сбережений и инвестиций. Для инвестиций катастрофически не хватает сбережений. Люди не несут деньги в банк. Они не верят ни банку, ни государству. Предприниматели также не несут деньги в банк, предпочитают использовать их нелегально. Государственные предприятия не несут деньги в банк потому, что им нечего нести.

У государства есть два выхода. Первый — как можно быстрее освободиться от груза ответственности за действия госпредприятий, отпустив их на "вольные хлеба" и зарабатывание инвестиций собственным тру-

дом. Второй — соединить потоки сбережений и инвестиций в один, наведя порядок в финансовой сфере.

Конкретная политика показывает, что государство не спешит пока избавляться от непосильного груза ответственности, не форсирует приватизацию и даже стремится присвоить то, что ему уже не принадлежит. Оно не доверяет директорам и предпринимателям, видит в них обманщиков и спекулянтов и обкладывает их такими налогами, после чего им поневоле приходится становиться обманщиками.

Но государство не может жестко обходиться с потребителями: не может удерживать зарплату, не может заставить покупать облигации государственного займа, не может заставить работать людей даром с тем, чтобы отобранные средства влить в производство.

Единственное, что может сделать государство — это повысить цены на потребительские товары, выдавая это за либерализацию. Какая же это либерализация цен, если дело в том, чтобы заткнуть дыры в государственном бюджете, "изыскать" средства для госпредприятий?

Такая политика никогда не решит проблемы равенства сбережений и инвестиций, а только усугубит ее. Государственное невмешательство в экономику гораздо полезнее, чем сегодняшние кавалерийские атаки правительства. Экономика — не дивизия и не армия, экономика — это миллионы самостоятельных людей, которых не заставишь действовать по приказу.

Людмила ГЯЗНОВА, зам. председателя ОДПБ.

Заработал — отдай другом!

Бедные передовики

На Оршанском мясоконсервном комбинате вводится в строй цех по производству детского питания, который, по сообщениям прессы, должен полностью обеспечить потребности внутреннего рынка в этом виде продукции. Точность данного прогноза несомненна, если учесть, что сами эти потребности под воздействием деструктивных факторов все больше сужаются. И перед комбинатом вполне может встать дилемма: работать "на склад", или закрыть новое производство.

Представляется, что в спорах по вопросу о привлечении инвестиций в нашу экономику и их предпочтительном использовании, которые разгорелись в последнее время, мифологические мотивы подавляют рациональные. В частности считается, что универсальная сила денег ограничивается в нашем случае только их недостаточным количеством. Но до сих пор никто так и не дал ответа, сколько денег все-таки потребуется.

В любом случае их нужно гораздо больше, чем сможет дать инвестор, для которого благотворительность не имеет самостоятельного значения. А большинство наших госпредприятий, независимо от предстоящих трансформаций отношений собственности, на плыву можно удержать только с помощью безоглядной благотворительности. Этим собственно и занято правительство, которое по долгам убыточных предприятий заставляет платить население и "передовиков капиталистического производства" — относительно благополучных фирм.

Если коротко, то основными препятствиями для инвестирования, помимо инфляции, являются следующие: практически полное отсутствие в экономике частной собственности, доминирующее положение крупных предприятий, отягощаемое монополиями региональных моноструктур, и материальная ответственность пред-

приятий за содержание социальной инфраструктуры. К ним следует отнести и последствия официальной политики, направленной на сохранение полной занятости.

Сочетание этих факторов не позволяет сократить ресурсоемкость производства продукции, а значит сделать ее конкурентоспособной, без чего всякое инвестирование теряет смысл. Естественно, что проблемы, не решенные в производстве, переносятся в сферу сбыта, чтобы бумерангом ударить по производству.

По многим признакам этот процесс приближается к своему логическому завершению, но, в любом случае, окончательный развал экономики произойдет не завтра. И, если уместно в этой ситуации говорить о шоковой терапии, то последнее, что осталось правительству — это применение режима санации к убыточным предприятиям, которых (пока!) только 7%.

Не следует тешить себя иллюзией, что в условиях кризиса удастся сохранить практически полную занятость. С переходом на мировые цены на сырье и энергоносители, при отсутствии современных технологий и оборудования экономика живого труда станет последним средством спасения экономики. Впадая в предвыборную лихорадку и обрекая совесть невыполнимыми обещаниями, политики загоняют эту проблему в обществен-

ное подполье.

Пока же уровень средней зарплаты значительно (по некоторым оценкам — до 50 %) снижается за счет скрытой безработицы. Так, на Барановичском производственном хлопчатобумажном объединении потери рабочего времени достигли 67% табельного фонда, на Бобруйском шинном комбинате — половины, на Гомельском — почти половины, а на Гродненском заводе карданных валов — более трети. Практически на всех промышленных гигантах потери рабочего времени в два и более раза превышают средние по промышленности, которые в прошлом году составили 10,6% табельного фонда, что, в свою очередь, в полтора раза выше потерь 1993 года.

На том же Оршанском мясоконсервном комбинате использование производственных мощностей упало по сравнению с 1990 годом на 38% при практически полном сохранении численности. Среднемесячная зарплата за год составила 80 тыс. руб., почти достигнув среднего уровня по стране.

В то же время строительство цеха детского питания страдает от недостаточности и несвоевременности выделения бюджетных средств: за прошлый год "недоосвоено" 7.067 тыс. руб. в ценах 1991 года, а на погашение валютного кредита из бюджета "недополучено" 348 тыс. DM. Для ввода в строй нового производства в нынешнем году в дальнейшем зарубежье необходимо закупить недостающее и не имеющее аналогов в СНГ оборудование на сумму 3,3 млн. DM., в ближайшем зарубежье — на сумму 1.080 тыс. руб. в ценах 1991 года.

У комбината нет достаточных собственных и кредитных оборотных средств для своевременных расчетов с поставщиками скота, которые, имея "блестящие" перспективы в связи с

вводом нового цеха, пока вынуждены сокращать производство.

По мере приближения цен потребляемого в производстве сырья и топлива к мировому уровню, все регионы для нас становятся "Западом", в том смысле, что условия торговли на всех рынках, включая традиционные, будут определяться мировым рынком. Естественно, будут какие-то местные варианты, но не они определят погоду.

Мировой рынок путем принудительной интеграции определит место Беларуси в международном разделении труда, в каких бы направлениях ее не ориентировали политики. Речь можно вести только о том, чтобы сопутствующие этому обстоятельства были не слишком унижительными.

Пока же над здравым смыслом преобладает игра в приоритеты, в которой мало кто обращает внимание на реальные интересы предприятий и их возможности. Мясопродукты, например, объявляются "стратегическими", и производитель не может свободно торговать своей продукцией, а значит покупать необходимое для производства оборудование.

Другой пример. Освоение производственных мощностей на слущком заводе "Модуль" совпало с началом стихийной конверсии. Имевший узкую специализацию как филиал минского "Калибра" он в одночасье лишился 95% заказов.

По этой причине "генералу от ВПК", директору "Модуля" П. Кунцевичу пришлось проявить незаурядные предпринимательские качества. Первую валюту удалось заработать, организовав на заводе колку грецких орехов для одной из болгарских фирм. Неважно на каком заказе, но заработать, а не "выбить". Впоследствии была развита и внедрена оригинальная технология по изготов-

лению садовой мебели, которая поставляется на экспорт в Германию, Швейцарию, Австрию и Голландию.

При этом удельный вес экспортной продукции, продаваемой за СКВ, в общем объеме реализации вырос с 5,6% в 1992 до 98,8% в 1994 году. В цене продукции стоимость материалов составляет только пятую часть, а валютная выручка: в 1993 г. — 980 тыс. DM; год спустя — уже около 3,5 млн. DM.

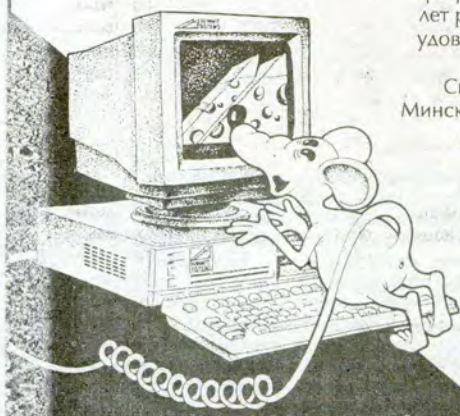
Вслед за экономическим результатом пришел социальный: завод не только восстановил на работе всех достойных того работников, но и дополнительно создал около 400 эффективных рабочих мест. Для такого города как Слуцк это более, чем впечатляюще.

Тем не менее, в октябре 1993 года завод был выставлен Госкомимуществом для конкурсной продажи. До сих пор мотивы такого неожиданного для этого консервативного ведомства поступка не выявлены. На заводе полагают, что распорядителей госсобственности подвело непонимание сути приватизации. Можно продать заинтересованным лицам станки и оборудование, но нельзя при этом "прихватить" завоеванный П. Кунцевичем западный рынок.

В том, что сумма годовой валютной выручки "Модуля" практически совпадает по величине с необходимостью для ввода в действие цеха на Оршанском комбинате, конечно, больше игры случая, чем логики. Тем не менее и здесь отражается неизбывная закономерность, когда любой ценой стремятся отнять заработанное и отдать тому, кто работать не может.

Константин СКУРАТОВИЧ.

КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС



Лучшие компьютерные технологии в сочетании с четырьмя уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов. Три года гарантии на все компьютеры Саммит Системс поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией HotLine. Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложных сетевых проектов.

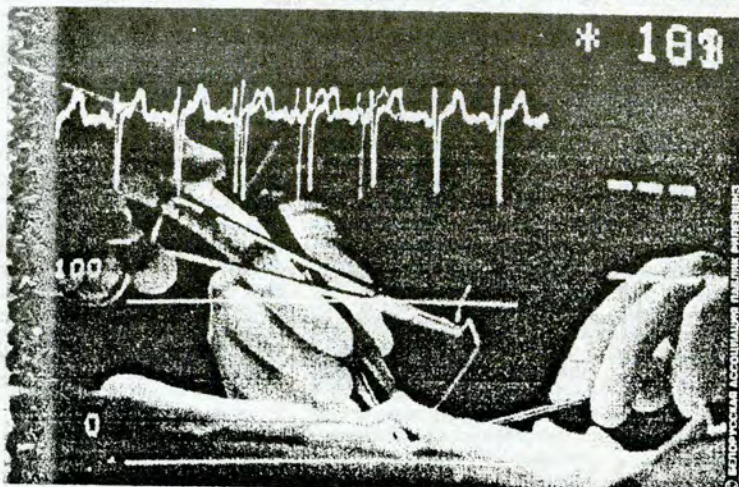
3Com

HEWLETT
PACKARD
Authorized Reseller
American Power Conversion
EUROPE

ТОНКИЙ ВКУС ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

САММИТ Минск: (0172) 342-772, 973-119, 973-419
САММИТ Hot Line: (0172) 973-323, 342-772
САММИТ Support BBS: (0172) 973-819

ОПЕРАЦИИ НА ВЫСОКОМ УРОВНЕ



ЭТИКЕТКИ
САМО-
КЛЕЯ-
ЩИЕСЯ.

Другая
рекламная
продукция
(визитки,
фирменные,
бланки).

Телефон:
(0172)
53-69-27.

ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ - высочайший уровень безналичных финансовых операций со странами СНГ, Балтии и другими регионами
ALBARO&IA
Тел./факс (0222) 22-75-23, 22-76-30 (отдел финансовых операций)

Продажи

Этикеточная бумага:

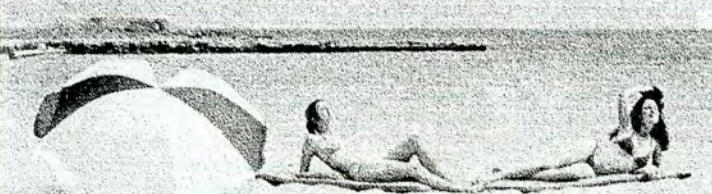
STUDIO LABEL 62 см, 80 г. - 1.250 \$
PRINTOVER 62 см, 80 г. - 1.730 \$
KAUBILPRINT 84 см, 70 г. - 1.800 \$

Газетная бумага (финская)

80, 84 и 108 см. - 45 г. - 780 \$
Тел.: (0122) 22-16-54
Факс: (0122) 22-14-30
Контактный телефон в Минске: 35-12-01.

SUKAS

KIPRIANA TOURS



ВЫ ПОМНИТЕ,
КОГДА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ БЫЛИ В СКАЗКЕ?
10, 20 лет назад?

КОМПАНИЯ "КИПРИАНА ТУРС" ПОМОЖЕТ ВАМ ВСПОМНИТЬ.

Всего за 298\$ вы попадете на Кипр, страну нескончаемых удовольствий и длительных воспоминаний. Великолепное место для отдыха и расслабления, заставляющее Вас забыть о времени, наслаждаясь свежим морским бризом и средиземноморским солнцем.

Итак, песчаные пляжи, кристально чистое море, дружелюбные люди и необыкновенные пейзажи - разве это не Сказка. Наши адвокаты дадут Вам профессиональные консультации по вопросам приобретения недвижимости и открытия оффшорных компаний на Кипре.

Рады увидеть вас уже сегодня по адресу:
Минск, пр. Машерова 23, офис 426,
Тел.: (0172) 76-81-84, 76-83-60, 76-85-16. Тел/факс: (0172) 26-96-87.

БЕЛОРУССКИЙ БИРЖЕВОЙ БАНК

НА УСЛОВИЯХ ВЗАИМНОГО ДОВЕРИЯ



Адрес:
г. Минск
ул. Сурганова 6
Телефон: (0172) 68-80-77
Факс: (0172) 35-36-43

Организация реализует:

- * Шины — 220x508, 205/70P14, 300x508, 290x508, 260x508, 310x406, 530x610;
- * Электропозрузчик 1 т. (Болгария);
- * Автомагнитолы "Гродно-302";
- * Селитра аммиачная.

Телефоны:
(0172)
52-17-14,
59-69-51.

PC WORLD Belarus

Издается по лицензии американской корпорации IDG

IDG
INTERNATIONAL DATA GROUP

КОМПЬЮТЕРНЫЙ МИР

Национальный ежемесячный журнал

- Как спланировать покупку компьютера
- Как разумно купить компьютер
- Как использовать компьютер с максимальной продуктивностью

Журнал издается по лицензии американской корпорации IDG. Среди изданий корпорации — всемирно известные PC World, ComputerWorld, InfoWorld, MacWorld, Publish и многие другие (в том числе российские "КомпьютерУорлд-Москва", "Сети", "Мир ПК"). Национальные варианты PC World выходят в 48 странах на 23 языках.

Журнал для каждого, кто работает на персональном компьютере - от начинающих пользователей до профессионалов

Приглашаем разместить у нас
Вашу рекламу

тел. (0172) 203 889 факс 264 810

МИР ПРИЗНАННЫХ СТАНДАРТОВ



attache
COMPUTER CENTRE

Минск, ул. Кульман, 2.
Тел.: (0172) 329-332. Факс: (0172) 326-463.

Возможна продажа в рассрочку, кредит, лизинг.

ОТЛИЧНОЕ РАБОЧЕЕ МЕСТО

NTT



NTT
NEW TECHNOLOGY SYSTEMS

Минск: 239-265, 230-780,
235-528, 769-080

Брест: 427-114. Витебск: 377-500. Гомель: 539-642. Гродно: 453-421. Могилев: 226-977. Борисов: 326-61. Молодечно: 731-20. Мозырь: 253-53. Новополоцк: 501-11. Пинск: 246-44. Солигорск: 536-44.

NTT - ЭТО КАЧЕСТВО. NTT - это комплектующие высочайшего качества ведущих мировых производителей: процессоры - Intel, AMD; мониторы и память - GoldStar; жесткие диски - WESTERN DIGITAL; дисководы, принтеры - EPSON; видеокарты - Trident, WESTERN DIGITAL.

NTT - ЭТО НАДЕЖНОСТЬ. Каждый компьютер интенсивно тестируется (более 100 тестов) и обеспечивается гарантией производителя до 30 месяцев.

NTT - ЭТО ВЫСОКОКЛАССНЫЙ СЕРВИС. Наличие специальной сервисной службы и мощного склада запасных частей позволяет нам осуществлять сервисное обслуживание в течение 48 часов с выездом наших специалистов на место в городах, где есть наши представители (во всех областных центрах Беларуси).

NTT - ИМЕННО ТО, ЧТО ВАМ НЕОБХОДИМО. Мы выполним любой Ваш заказ: каждый компьютер собирается точно в соответствии со спецификацией, указанной клиентом (более 30 тысяч конфигураций) по самым лучшим ценам.



№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА		ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		ТИП / MHz			HDD	CD		DVD	HDD					CD	DVD
		сфера	установка												
КОМПЬЮТЕРЫ															
1	Компьютерный класс			640	3.5"					под заказ	от 1600	12	МПОВТ	327139	
2	Электроника MC 1504			640	5.25"	21	mono			моно ЖКИ	1504	12	БЕЛКОМ	327139	
3	COMPAQ			640	5.25"	21	mono			видеокарта Hercules, с пакетом программ	190	3	КИРС	235523 / 265252	
4	EPSON	8088/10		1	5.25"	42	VGA			видеокарта EGA, с пакетом программ	290	3	КИРС	235523 / 265252	
5		8088/10		1	5.25"	42	VGA				435		БЕЛКОМ	345586 / 346373	
6		286/720		1	5.25"	42	VGA			2 fdd, mouse	604	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	
7	SUNRISE	286/20		1	4	100	IDE/ISA	18	SVGA	любая конфигурация по ценам TAIH	579	12	SUNRISE	344356 / 344470	
8	NTT	386								Intel	491	12	ИНФОРМАТИКА	(0232) 535801	
9	ADING	386/7 SX/25		1	16	85	IDE	13	SVGA		615	12	АДИНГ	783512	
10	EC1863.11	386 SX/25		2	16	170	IDE/ISA	14	VGA	1312687 / 313549	680	12	МПОВТ	239265 / 235528	
11	NTT	386 SX/33		2	16	3.5"	106	IDE/ISA	12	msVGA	527	12	ТАИР	239265 / 235528	
12	NTT	386 SX/33		2	16	3.5"	106	IDE/ISA	12	msVGA	652	12	ТАИР	239265 / 235528	
13	NTT	486 SX/33	128	4	64	3.5"	170	IDE/ISA	12	msVGA	738	24	ТАИР	239265 / 235528	
14	IT	386 SX/40		1	16	3.5"	100	IDE	15	msVGA	553	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341	
15	SUNRISE	386 SX/40		1	16	3.5"	100	IDE/ISA	15	msVGA	685	12	SUNRISE	344356 / 344470	
16	ICS	386 SX/40		1	64	3.5"	120	IDE	12	msVGA	565	15	ИнтерКомСервис	306401	
17	DAINOVA	386 SX/40		1	5.25"	170	IDE/ISA	14	SVGA	mono Philips, ISA	579	15	ДАИНОВА	302356	
18	DAINOVA	386 SX/40		1	5.25"	170	IDE/ISA	14	SVGA	mono Philips, ISA	616	15	ДАИНОВА	302356	
19	DAINOVA	386 SX/40		1	5.25"	170	IDE/ISA	14	SVGA	mouse	708	15	ДАИНОВА	302356	
20		386 SX/40		2	5.25"	40	IDE	14	SVGA	GoldStar monitor, cert. Pф	673	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	
21		386 SX/40		2	16	107	IDE	14	SVGA	сертифик., измен. конфиг.	719	15	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078	
22	American Logic	386 SX/40		2	16	107	IDE	14	SVGA	ISA, IDE, Pad, mouse	746	36	АмериканЛоджик	523312 / 525428	
23		386 SX/40		2	16	107	IDE	14	SVGA	mouse	770	12	Перп.Технологии	361457 / 368361	
24	DAINOVA	386 SX/40		2	16	107	IDE/ISA	14	SVGA	DAINOVA	743	15	ДАИНОВА	302356	
25		386 SX/40		2	16	107	IDE/ISA	14	SVGA	mouse	771	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	
26	SUNRISE	386 SX/40		2	16	210	IDE/ISA	14	SVGA	GoldStar monitor, cert. Pф	760	12	SUNRISE	344356 / 344470	
27	OPTIMUS	386 SX/40		2	16	240	IDE	14	msVGA	Datas, склад	610	18	PHILIP	268429	
28	MAS	386 DX/40	128	2	16	260	IDE/ISA	12	SVGA	CPU AMD	786	18	МАС Электроник	351201 / 351200	
29		386 DX/40	128	2	16	210	IDE	14	SVGA	AMD, Seagate, GoldStar, Panasonic, сертификат	889	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341	
30	IT	386 DX/40	128	4	32	100	IDE	15	msVGA	сертифик., измен. конфиг.	766	15	АмериканЛоджик	523312 / 525428	
31	American Logic	386 DX/40	128	4	32	107	IDE	14	SVGA	любые изменения конфигурации	886	36	СНАМИ	687447	
32		386/7 DX/40	128	4	32	130	IDE/ISA	14	SVGA	ISA, GoldStar, Epson, Quantum	890	24	ТАИР	239265 / 235528	
33	NTT	386 DX/40	128	4	32	3.5"	170	IDE/ISA	12	msVGA	668	12	ТАИР	239265 / 235528	
34	DAINOVA	386 DX/40	8	4	170	IDE/ISA	14	SVGA	256	748	15	ДАИНОВА	302356		
35	DAINOVA	386 DX/40	8	4	170	IDE/ISA	14	SVGA	256	840	15	ДАИНОВА	302356		
36	NTT	386 DX/40	128	4	32	170	IDE/ISA	12	SVGA	ISA, GoldStar, Epson, Quantum	845	12	ТАИР	239265 / 235528	
37		386 DX/40	128	4	32	170	IDE/ISA	12	SVGA	mouse	869	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	
38	HiTech	386 DX/40	128	4	64	210	IDE	14	msVGA	T9000	769	18	Выс.Технологии	207029 / 207911	
39		386 DX/40	128	4	64	210	IDE	14	msVGA	mouse	881	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	
40	HiTech	386 DX/40	128	4	64	210	IDE	14	msVGA	T9000	895	18	Выс.Технологии	207029 / 207911	
41	SUNRISE	386 DX/40	128	4	128	210	IDE/ISA	14	SVGA	GoldStar monitor, cert. Pф	900	12	SUNRISE	344356 / 344470	
42	NTT	386 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	SVGA	ISA, GoldStar, Epson, Western Digital	909	12	ТАИР	239265 / 235528	
43		386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	SVGA	NI	916	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	
44		386 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	SVGA	Assembled in USA, ISA, Trident 9000, mouse	953	24	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078	
45	VALEX	386/7 DX/40	128	4	32	260	IDE/ISA	12	SVGA	CPU AMD	985	12	Перп.Технологии	361457 / 368361	
46	MAS	386 DX/40	128	4	32	270	IDE/ISA	12	SVGA	AMD, Trident, GoldStar	900	18	МАС Электроник	351201 / 351200	
47	ICS	386 DX/40	128	4	64	270	IDE/ISA	12	SVGA	ISA	843	15	ПЛИГРИМ	362481	
48	DAINOVA	386 DX/40	128	4	64	270	IDE/ISA	12	SVGA	ISA	845	15	ИнтерКомСервис	302356	
49	DAINOVA	386 DX/40	128	4	340	IDE	12	SVGA	256	869	15	ДАИНОВА	302356		
50	OPTIMUS	386 DX/40	128	4	340	IDE	12	SVGA	256	891	18	PHILIP	268429		
51		386/7 DX/40	128	8	350	IDE	12	SVGA	256	900	12	Перп.Технологии	361457 / 368361		
52		386/7 DX/40	128	8	350	IDE	12	SVGA	256	1100	12	Перп.Технологии	361457 / 368361		
53	Magnum Office Junior	486 SX/25	2	128	270	IDE/MLB	11	SVGA	28	1108	24	МИКРО EXPRESS	347515		
54	ACER PAC450	486 SX/25	128	4	3.5"	120	IDE	14	VGA	Green PC, AcerView 33D, США	1650	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343	
55	BM2002	486 SX/25	4	32	170	IDE	14	VGA	28	940	12	МПОВТ	327139 / 32674		
56	IBM	486 SX/25	4	3.5"	170	IDE	14	VGA	28	1063	36	СОМТРИС	611211		
57	OLIVETTI M4-40	486 SX/25	8	4	170	IDE	14	VGA	28	1690	24	ТУССОН	365293 / 365931		
58		486 SX/25	256	4	210	IDE	14	SVGA	39	963	12	НОВЫЙ ВЕК	660122 / 668482		
59	CHAMPION	486 SX/25	4	3.5"	210	IDE	13	SVGA	28	1170	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343		
60		486 SX/25	4	64	3.5"	270	IDE/MLB	11	SVGA	Intel, OPTI, Cirrus Logic	1033	24	НИИ ЭВМ	345530 / 625181	
61	INTEL	486 SX/25	4	32	3.5"	270	IDE/MLB	11	SVGA	Intel Champion II, склад	1245	24	НИИ ЭВМ	345530 / 625181	
62	OPTIMUS SA	486 SX/25	128	4	128	3.5"	240	IDE/ISA							



№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА	КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН								
		тип / MHz	cache	установка	max. объем	P/D	объем						тип / диагональ	эргона- доступна	тип	LR	разрешение	память	шрифты	Win. аплс.
151	Vectra N2	486 DX2/50	opt.	8	64	3.5"	210	Fast-IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1875	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552	230780		
152	HP Vectra VL2	486 DX2/50	opt.	8	64	3.5"	270	Fast-IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1740	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552	230780		
153	HP Vectra M2	486 DX2/50	opt.	8	64	3.5"	270	Fast-IDE	12	SVGA	1	MB	DT	1945	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552	230780		
154	NTT	486 DX2/50	256	8	64	3.5"	340	Fast-IDE	12	SVGA	1	MB	MT	1222	24	ТАИР	239265 / 235528	204567		
155	HP Vectra XM2	486 DX2/50	256	8	64	3.5"	340	Fast-IDE	12	SVGA	1	MB	MT	1222	24	ТАИР	239265 / 235528	204567		
156	NTT	486 DX2/50	256	8	64	3.5"	340	Fast-IDE	12	SVGA	1	MB	MT	1222	24	ТАИР	239265 / 235528	204567		
157	HiTech	486 DX2/50	256	8	128	3.5"	340	Fast-IDE	12	SVGA	1	MB	MT	1432	18	Выс.Технологии	207029 / 207911	239010		
158	NTT	486 DX2/50	256	16	64	3.5"	340	Fast-IDE	12	SVGA	1	MB	MT	1692	24	ТАИР	239265 / 235528	207029		
159	OPAL	486/7 SLC2/66	16	4	64	3.5"	340	Fast-IDE	12	SVGA	28	512	ISA	1632	24	ИВА	325122 / 625173	454552		
160	OPAL	486/7 SLC2/66	16	4	64	3.5"	340	Fast-IDE	12	SVGA	28	512	ISA	1279	24	ИВА	325122 / 625173	454552		
161	NTT	486 DX2/66	128	4	64	3.5"	210	IDE/ISA	12	msVGA	39	256	ISA	871	24	ТАИР	239265 / 235528	306401		
162	HiTech	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA	1071	18	Выс.Технологии	207029 / 207911	239010		
163	ADING	486 DX2/66	256	4	256	3.5"	210	IDE/ISA	13	SVGA	39	256	ISA	1095	12	АДИНГ	783512	824		
164	ADING	486 DX2/66	256	4	256	3.5"	210	IDE/ISA	13	SVGA	39	256	ISA	1100	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	231640		
165	SUNRISE	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	210	IDE/ISA	14	SVGA	28	512	ISA	1125	18	SUNRISE	343536 / 344470	239010		
166	DIVERSIFIED	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	210	IDE/ISA	9.7	SVGA	28	1	V.B.	1150	18	КУНИЛИ	520705	239010		
167	BeIAM	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	210	IDE/ISA	12	SVGA	28	1	V.B.	1225	24	БЕЛКОМ	343536 / 344470	239010		
168	IT	486 DX2/66	256	4	32	3.5"	210	IDE/ISA	14	SVGA	28	512	ISA	1271	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341	454552		
169	CHAMPION	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	210	IDE/ISA	13	SVGA	28	512	ISA	1300	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343	454552		
170	HP Vectra VL2	486 DX2/66	128	4	64	3.5"	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	MB	1465	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552	230780		
171	NTT	486 DX2/66	128	4	64	3.5"	270	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA	1068	24	ТАИР	239265 / 235528	204567		
172	ICS	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	270	IDE/ISA	12	SVGA	28	512	ISA	1099	15	ИнтерКомСервис	306401	239010		
173	DAINNOVA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	270	IDE/ISA	12	SVGA	28	512	ISA	1131	24	ДАИНОВА	302356	239010		
174	NTT	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	340	IDE/ISA	12	SVGA	28	512	ISA	1135	24	ТАИР	239265 / 235528	207029		
175	American Logic	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	340	IDE/ISA	12	SVGA	28	512	ISA	1136	36	АмериканЛогик	523312 / 525428	239010		
176	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	340	IDE/ISA	9	SVGA	28	512	ISA	1137	24	СЕМИПАН	372540 / 373721	239010		
177	DAINNOVA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	340	IDE/ISA	9	SVGA	28	512	ISA	1165	24	ДАИНОВА	302356	239010		
178	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	340	IDE/ISA	9	SVGA	28	512	ISA	1205	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	239010		
179	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	340	IDE/ISA	9	SVGA	28	1	V.B.	1341	18	СЕМИПАН	372540 / 373721	239010		
180	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	345	IDE/ISA	12	msVGA	512	ISA	MT	1037	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	239010		
181	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	345	IDE/ISA	12	SVGA	28	512	ISA	1199	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	239010		
182	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	345	IDE/ISA	12	SVGA	28	1	ISA	1499	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	239010		
183	BeIAM	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	352	IDE/ISA	12	SVGA	28	1	V.B.	1238	24	БЕЛКОМ	343536 / 344470	239010		
184	BeIAM	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	405	IDE/ISA	12	SVGA	39	256	ISA	1203	24	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078	454552		
185	UNITEC	486 DX2/66	256	4	3.5"	420	IDE/ISA	12	SVGA	28	512	ISA	MT	1209	12	СОМТРИС	611211	454552		
186	STRATUM	486 DX2/66	256	4	48	3.5"	420	IDE/ISA	13	SVGA	28	1	V.B.	1275	12	ЭЛКО	346609 / 206708	454552		
187	UNITEC	486 DX2/66	256	4	48	3.5"	420	IDE/ISA	13	SVGA	28	512	ISA	MT	1313	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343	236164	
188	MAS	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	420	IDE/ISA	12	SVGA	28	1	V.B.	MT	1367	18	МАС Электроникс	351201 / 351200	239010	
189	HIGHSCREEN	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	420	IDE/ISA	12	SVGA	28	1	V.B.	MT	1430	18	ВЕРСА Компьют.	626267 / 628111	454552	
190	Packard Bell 450B	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	420	IDE/ISA	10	SVGA	28	1	V.B.	MT	1740	18	ООО ЛБ	330097	239010	
191	BeIAM	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	420	IDE/ISA	10	SVGA	28	1	V.B.	MT	1331	24	БЕЛКОМ	343536 / 344470	239010	
192	BeIAM	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	420	IDE/ISA	10	SVGA	28	1	V.B.	MT	1256	18	НОВЫЙ ВЕК	660122 / 668482	454552	
193	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	445	IDE/ISA	11	SVGA	28	1	V.B.	MT	1410	12	СЕМИПАН	372540 / 373721	239010	
194	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	445	IDE/ISA	9	SVGA	28	1	V.B.	MT	124	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	239010	
195	SUNRISE	486 DX2/66	256	4	128	3.5"	445	IDE/ISA	13	SVGA	28	1	V.B.	MT	1435	18	SUNRISE	343536 / 344470	239010	
196	OPTIMUS	486 DX2/66	256	8	128	3.5"	445	IDE/ISA	13	SVGA	28	512	ISA	1265	18	PHILIP	268429	239010		
197	AST Bravo	486 DX2/66	64	4	64	3.5"	270	IDE/ISA	1	SVGA	28	1	V.B.	MT	1303	36	ТехноПаркСети	452087	239010	
198	DANNOVA	486 DX2/66	256																	

ГКО спасают положение

На прошлой неделе сделок с акциями практически не было. Только торговля ГКО несколько оживляла ситуацию на фондовой бирже.

Единственная сделка с акциями была совершена 17 марта — проданы 650 акций АКБ "Приорбанк" по 1.000 руб. за штуку. Предыдущая сделка с акциями была зафиксирована 16 марта по цене 1.700 руб.

16 марта была зарегистрирована 1 сделка с ГКО 5 выпуска. Были проданы 14.414 облигаций по 89.900 руб. 17 марта были совершены две сделки с ГКО: первая — с

4.000 облигаций по 90.600 руб., вторая — с 4.000 облигаций по 90.185 руб. Объем сделок с ГКО за прошлую неделю составил 2.018.958.600 руб.

Всего на торгах БФБ с 6 по 22 марта было заключено 9 сделок с ГКО 5 выпуска на сумму 6,68 млрд. рублей.

Чековый опцион

АКБ "Новоком", Финансовая группа "Буг-Инвест" и Национальная фондовая ассоциация начали оказывать новые услуги на рынке чек — заключение фьючерсных сделок на поставку приватизационных чек и продажу опционов на покупку чек.

Опцион представляет собой контракт, который дает право на покупку или продажу ценных бумаг по фиксированной цене (страйк-цене), действующей в течение оговоренного в контракте срока. Покупатель опциона выплачивает продавцу так называемую премию (цену опциона).

ФГ "Буг-Инвест" предлагает опционы так называемого американского типа, которые предоставляют покупателю право приобрести чеки в любой момент до истечения срока действия контракта. Существующие опционы европейского типа, дающие право совершения сделки с ценными бумагами только по истечении срока действия контракта.

Срок чекового опциона "Буг-Инвеста" — 10 дней, премия — 50 рублей за чек, страйк-цена — 1.650 рублей, количество чек в опционе — 10 тысяч.

Покупатель опциона может не воспользоваться приобретенным правом. В этом случае премия ему не возвращается. Подобная ситуация может возникнуть при падении цены чек в пакетах ниже 1.650 рублей до истечения срока действия опционного контракта.

Фьючерс представляет собой контракт на поставку в будущем по фиксированной цене товара, валюты или ценных бумаг. Покупатель

берет на себя обязательство совершить приобретение по фиксированной цене, а продавец гарантирует необходимые поставки.

Так как обе стороны принимают на себя взаимные обязательства по совершению сделки, то, в отличие от опционов, при осуществлении фьючерсных сделок обычно платит как покупатель, так и продавец. Плата вносится в специальные клиринговые организации. Ее размер должен обеспечить выполнение контракта при отказе покупателя от приобретения или продавца — от поставки.

Фьючерс на поставку приватизационных чек, предлагаемый АКБ "Новоком", ФГ "Буг-Инвест" и Национальной фондовой ассоциацией, представляет собой обычный договор поставки чек с полной предоплатой. Поэтому эти контракты, возможно, и не следовало бы называть фьючерсами.

Продажа пакетов чек проводится в ФГ "Буг-Инвест" в течение одного-двух дней. Цена приватизационных чек с поставкой через 10 дней, естественно, ниже цены чек, перечисляемых практически одновременно с оплатой, так как за срок поставки деньги, взятые в качестве предоплаты, могут принести доход.

Котировки чек "Имущество" на 24.03.95 г.				
Название	Покупка	Работа с пакетами чек	Мин. пакет	
населения	покупка	продажа		
Минск:				
Беларусбанк	1.300	—	—	—
Новокомбанк	1.300/1.300*	1.550	1.690	2.000
Банк "Олимп"	1.300	—	дог.	5.000
Банк "Олимп" ф-л №1	1.300	1.600	1.700	10.000
"Аспасия"	1.250/1.350*	1.400	2.000	500
Джем-Инвест	1.100	1.500	1.800	10.000
"Освея-Инвест"	1.200	дог.	дог.	10.000
"Пуше-Инвест"	1.100	дог.	дог.	10.000
"Актив-Инвест"	800	—	1.750	50.000
ПРИФ	1.200	дог.	дог.	дог.
Интерконтиненталь-Инвест	—	1.650	1.700	10.000
"ДЛД-Инстрах"	1.100/1.300	—	1.600	10.000
"Скай-траст"	—	1.600-1.700	1.750-1.850	1.000
"Финансы и Активы"	1.000	1.600	1.800-2.100	10.000
"Доминатор-Солвент"	1.250-1.350	—	1.800	10.000
"Рамос-Инвест"	1.200	1.400	1.750	10.000
"Инвест. технологии"	1.320/1.320*	1.550	—	10.000
"Интерфинанс"	1.200/1.250*	1.500	1.700	дог.
"Трастактив"	1.200	—	1.800	1.000
"Брейф-Инвест"	1.000	—	1.600	5.000
"Сток & траст"	1.300	дог.	дог.	1.000
"Альвена-Инвест"	—	1.600	1.800	1.000

"Николь-Инвест"	1.300	дог.	дог.	дог.
Брест:				
Комплек-сбанк	1.200	—	—	—
НФА	1.200	1.500	1.650	10.000
"Буг-Инвест"	1.000-1.250	—	1.650	25.000
"Галактика"	—	1.300	1.600	5.000
Витебск:				
ПРИФ	1.150	—	—	—
Виткомбанк	1.050	—	—	—
Витфонд	1.050	—	—	—
"Витфин"	900	—	—	—
Комплек-сбанк	—	1.400	1.650	50.000
"Град-Инвест"	1.150-1.200	1.450	1.850	—
Белпром-стройбанк	1.050	—	—	—
БПСБ, Первомайское отд.	900	—	—	—
Гомель:				
"БелАСКО-Инвест"	1.000	1.400	1.800	100.000
ООО "Эгал-Инвест"	1.100/1.100**	1.100	2.500	—
ООО "Полкар-Инвест"	800	—	1.600	10.000
"Финансовый Экспресс"	1.100	—	—	—
"Крона"	1.100	—	1.650	5.000
Агроинвест (г. Жлобин)	1.100/1.100**	1.600	1.700	5.000
"Финансы и Активы"	1.050	—	—	—

Служба информации ассоциации "RONAS".
Телефоны: Минск — (0172) 328-715;
Витебск — (0212) 369-891;
Гомель — (0232) 535-100;
Брест — (01632) 64-797.

Фьючерсный контракт на поставку приватизационного чек, 27.03.95 г.			
Компания	Срок поставки	Мин. пакет	Цена
АКБ "Новоком"	7 дней	2.000	1.650
ФГ "Буг-Инвест"	10 дней	10.000	1.450
Национальная Фондовая Ассоциация	10 дней	10.000	1.600

Опцион на покупку приватизационного чек, 27.03.95 г.				
Компания	Срок опциона	Цена опциона	Страйк-цена за чек	Количество чек в опционе (шт.)
ФГ "Буг-Инвест"	10 дней	500.000	1.650	10.000

Агентство финансовых новостей, тел.: (0172) 621-603.

Котировка создает равные условия

С начала февраля компания "Сиготроникс Инвест Менеджер" ("СИМ") проводит котировку акций специализированного инвестиционно-го фонда "Сиготроникс Инвест". За это время курс продажи и покупки вырос на 2,4%.

СИФ "Сиготроникс Инвест" является первым фондом в РБ, инвестиционная деятельность которого осуществляется управляющей компанией ("СИМ"). Согласно договору между фондом и "СИМ" размер платы за услуги не может превышать 10% от стоимости суммарного прироста активов фонда.

Основанием для котировки акций фонда служит решение его правления, зафиксированное в "Положении о ценных бумагах, выпускаемых СИФ "Сиготроникс Инвест". Котировка акций фонда проводится с целью защиты имущественных прав акционеров и создания равных условий для них в процессе продажи акций.

По существующему в РБ законодательству степень участия акционера в управлении обществом, а также право на получение дивидендов определяется количеством принадлежащих ему акций (1 акция — 1 голос на общем собрании акционеров).

Однако в условиях инфляции акционеры, покупающие акции в разное время, оказываются в неравных условиях, так как те, кто купил акции позже, вносят в уставный фонд в расчете на одну акцию меньшую сумму, чем те, кто приобрел акции раньше. Получается, что, внося фактически разный вклад в уставный капитал фонда, акционеры приобретают равные права (и наоборот).

В целях создания равных условий для всех акционеров в фонде приняты решение осуществлять продажу акций по цене, которая определяется с помощью специальной методики. Решено установить фиксированный курс акций по отношению к их золотому содержанию на 15 ноября 1994 г.

Номинальная стоимость акций фонда равна 10 тысячам рублей. Согласно расчетам, 10 тысяч рублей соответствовало 15 ноября 0,1036925 г золота. Эта величина и берется в качестве некоторого "золотого эквивалента" акции.

Цена акций фонда рассчитывается управляющей компанией еженедельно в денежных единицах РБ по курсу продажи золота на Лондонской бирже цветных металлов и курсу доллара, устанавливаемому Нацбанком РБ. Если разница курсовой стоимости предыдущей и последующей котировок превышает 5%, то рыночная стоимость изменяется в соответствующую сторону. Управляющая компания имеет право корректировать котировку с учетом динамики изменения курса доллара НБ РБ в пределах 2% от номинальной стоимости.

Так как в течение февраля и марта 1995 года курс доллара в РБ и цена золота на Лондонской бирже цветных металлов не испытывали резких изменений, то и курс акций фонда колебался в пределах 1-2%.

Цена покупки акций фонда на 24 марта составила 14.935 рублей. Так как одна акция фонда по номиналу эквивалентна 4 чекам, то стоимость 1 чека "Имущество", вложенного в акции фонда первого выпуска, приравнена таким образом к 0,025923 г золота, или к 3.733 рублям, что намного выше рыночной цены чека. Эта разница цен открывает возможности физическим лицам и профессиональным участникам рынка ценных бумаг для проведения высокодоходных операций с акциями фонда на вторичном рынке. В компанию "СИМ" уже обращались с предложением приобрести акции фонда за чеки.

Однако подписка на акции фонда первого выпуска уже завершена, и акции на чеки не обмениваются. Вторая же эмиссия пока не сделана. Управляющей компанией и правлением фонда предусматриваются специальные меры, которые позволят исключить возможность нанесения ущерба фонду при проведении различных операций с его акциями на вторичном рынке.

Пока трудно сказать, насколько успешной с точки зрения привлечения средств и защиты инвестора окажется методика котировки акций, выбранная "Сиготроникс". В конечном итоге, только способы и направления вложения денежных средств и чек будут определять успех фонда.

Владимир ТАРАСОВ, обозреватель "БР".

Внебиржевой рынок ценных бумаг. Котировки на 24.03.95 г.

Эмитент	Ценная бумага	Номинал	Компания	Покупка	Продажа	Объем за неделю (шт.)
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	—	1.400	120
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	1.000	2.000	с/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	500	—	с/н
АКБ "Бел-бизнесбанк"	акции	200	ФД "Траст-Активы"	1.000	—	с/н
АКБ "Бел-бизнесбанк"	акции	200	"Инвестиционные технологии"	1.000	—	318
АКБ "Бел-бизнесбанк"	акции	200	"Николь-Инвест"	1.300	—	с/н
АКБ "Бел-внешэкономбанк"	акции	500	ФД "Траст-Активы"	2.000	—	с/н
АКБ "Бел-внешэкономбанк"	акции	500	АО "Интер-Ньюс"	1.000	—	с/н
АКБ "Дукат"	акции, I, II, III выпуски	1.000	"Финансы и Активы"	5.600	9.000	н/н
АКБ "Дукат"	акции	1.000	АО "Интер-Ньюс"	3.000	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	—	2.100	50
АКБ "БелПСБ"	акции, III и IV выпуски	100	"Albarossia"	400	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	600	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	500	—	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1.000	"Albarossia"	1.500	4.000	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1.000	АО "Интер-Ньюс"	2.500	—	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, III выпуск	1.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	—	1.000	с/н
АКБ "Белорусский народный банк"	акции	1.000	ФД "Траст-Активы"	1.000	—	с/н
АКБ "Поиск"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	350	—	с/н
АКБ "Поиск"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	200	—	с/н
АКБ "Поиск"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	300	800	20
АКБ "Поиск"	акции	100	"Нац. Фондовая Ассоциация"	300	700	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	700	2.000	210
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	1.000	2.000	243
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Николь-Инвест"	600-900	1.700-2.000	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	600	—	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции, I, II выпуски	100	"Эгал-Инвест"	400	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	100	"Нац. Фондовая Ассоциация"	700	—	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III, IV выпуски	100	"Эгал-Инвест"	300	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	ФГ "Буг-Инвест"	300	—	с/н
СИФ "Дукат-Инвест"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Основной"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	250	н/н
СИФ "Независимость"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Трастовый"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "БелАСКО-Инвест"	акции	1.000	"Доминатор-Солвент"	—	1.200	50
СИФ "Бел-экономинвест"	акции	2.500	"Доминатор-Солвент"	—	3.000	2.800

СИФ ПРИФ	акции	1.000	"Аспасия"	—	900/2.500	с/н
СИФ "Сиготроникс-Инвест"	акции, I выпуск	10.000	Компания СИМ	14.935	15.682	с/н
НТК "Актив & Инс"	акции	20.000	"Ориентир-Центр"	—	20.000	н/н
АО "Интер-Ньюс"	акции, I выпуск	2.500	АО "Интер-Ньюс"	—	10.000	75
АО "Минский фарфоровый завод"	акции	5.000	ФД "Траст-Активы"	3.000	—	с/н
АО "Коммунарка"	акции	10.000	ФД "Траст-Активы"	8.000	—	с/н
АО "Газопарал"	акции	5.000	ФГ "Буг-Инвест"	15.000	—	с/н
АО "Брест-хлебпродукт"	акции	5.000	ФГ "Буг-Инвест"	7.500	—	с/н
АО "Брест-хлебпродукт"	акции	5.000	"Град-Инвест"	7.600	—	с/н
АО "Барановичи"	акции	1.000	ФГ "Буг-Инвест"	15.000	—	с/н
АО "Минский маргариновый завод"	акции	10.000	ФГ "Буг-Инвест"	6.000	—	с/н
АО "Лако-красочный завод"	акции	5.000	ФГ "Буг-Инвест"	3.000	—	с/н
АО "Лако-красочный завод"	акции	5.000	"Рамос-Интернешнл"	5.000	—	с/н
АО "Лако-красочный завод"	акции	5.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	4.000	—	с/н
АО "Боримак"	акции	10.000	ФГ "Буг-Инвест"	11.000	—	с/н
АО "Боримак"	акции	10.000	"Град-Инвест"	11.500	—	с/н
АО "Боримак"	акции	10.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	10.000	—	с/н
АО "Боримак"	акции	5.000	ФГ "Буг-Инвест"	12.000	—	с/н
АО "Торгово-промышленный союз"	акции	1.000	"Николь-Инвест"	11.000	—	с/н
АО "Торгово-промышленный союз"	акции	1.000	ФД "Траст-Активы"	12.000	—	с/н
АО "Орша-стройматериалы"	акции	2.500	"Град-Инвест"	3.500	—	с/н
АО СМТ "Беларусь-защитстрой"	акции	1.000	"Град-Инвест"	2.300	—	с/н
АО "Экомол"	акции	2.000	"Град-Инвест"	2.700	—	с/н
АО "Случская макаронная фабрика"	акции	10.000	"Град-Инвест"	12.500	—	с/н
АО "Пухо-вский комбинат хлебопродуктов"	акции	10.000	"Град-Инвест"	11.500	—	с/н
АО "Трансэкспедитор"	акции	10.000	"Град-Инвест"	11.500	—	с/н
АО "Березовский комбинат кормовый завод"	акции	10.000	"Град-Инвест"	11.500	—	с/н
АО "Компания Рамос"	акции, II выпуск	1.000	"Рамос-Интернешнл"	—	1.000.000	с/н
АО "Компания Рамос"	акции, III выпуск	1.000	"Рамос-Интернешнл"	—	1.000	с/н
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Аспасия"	—	300.000	с/н
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Рамос-Интернешнл"	—	300.000	с/н
БФБ	акции	5.000	"Albarossia"	1.500.000	—	с/н
БФБ	акции	5.000	"Николь-Инвест"	—	5.000.000	с/н
БФБ	акции	5.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	2.500.000	—	с/н
БФБ	акции	5.000	"Аспасия"	—	4.200.000/4.500.000	с/н
БФБ	акции, I выпуск	5.000	"Скай-Траст"	2.000.000	—	н/н

Агентство финансовых новостей, тел.: (0172) 621-603.



Торговый дом "На Немиге" хотят национализировать

НА ФОНЕ ВЯЛОТЕКУЩЕЙ ПРИВАТИЗАЦИИ В РБ НАЧАЛАСЬ СХВАТКА ЗА ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЛАКОМЫХ КУСКОВ УЖЕ ПРИВАТИЗИРОВАННОЙ СОБСТВЕННОСТИ

21 марта руководство столичного Торгового дома "На Немиге" провело пресс-конференцию, на которой сообщило журналистам, что власти собираются национализировать расположенный в центре Минска современный супермаркет европейского уровня, равного которому в республике нет.

У Торгового дома "На Немиге" своя история. Минчанам хорошо памятен долгострой на Немиге — огромный торговый центр, спроектированный еще в конце 70-х как "Детский мир". К середине 1991 года стало ясно, что у города нет средств закончить строительство. Для решения проблемы было предложено создать СП с целью привлечения иностранных инвестиций. Его назвали "РоденМинск", в состав учредителей вошли нидерландская фирма "Пианофортекс", Мингорисполком, городское управление торговли и концерн "Белпромфинвест", который позже трансформировался в ООО "Белфортекс". СП было зарегистрировано 8 августа 1991 года, а через 8 месяцев сессия горсовета приняла решение о прекращении государственного финансирования строящегося объекта.

делились так: Мингорисполком — 52,67%, "Белфортекс" — 16,44%, "ЛНБ" — 19,08%, СП "РоденМинск" — 11,87%.

По словам С. Гуриновича, год назад "Белфортекс" стал требовать выделить ему торговую площадь для самостоятельной эксплуатации, хотя вопрос его о вхождении в состав СП ни разу не ставился. И после категорического отказа, как заявил на пресс-конференции директор СП "РоденМинск", предприятие стало подвергаться многочисленным проверкам — прокуратуры города, налоговой инспекции, ревизионной комиссии. Контрольная палата осуществляет проверку уже в течение 10 месяцев. Кстати, в плане ее работы на первое полугодие из 6 вопросов 3 посвящены СП "РоденМинск". Штрафные санкции за три года деятельности СП составили сумму, равную половине процента от доходов.

По результатам проверки Контрольной палаты 2 февраля нынешнего года вышел Указ Президента "О предотвращении необоснованной приватизации". Мингорисполкому поручено до 1 марта привести в соответствие с законодательством решения, касающиеся передачи субъектам негосударственной формы собственности объекта по ул. Немига, 8.

Комментируя этот указ, Председатель Комитета по борьбе с коррупцией в органах государственной власти и управления администрации Президента Ю. Малумов обвинил СП "РоденМинск", созданное для реализации инвестиционного проекта по строительству объектов торговли, в том, что своей цели оно не достигло, ибо зарубежные инвестиции в республику не привлечены. Отмечено, что деятельность СП осуществляется с нарушением нормативных актов и без сформированного уставного фонда. Сделан упрек Мингорисполкому, поскольку он не использовал своего права привлечения инвестиций на конкурсной основе. Кроме того,

приватизации во время создания СП дало Контрольной палате право утверждать, что СП что-то "прихвятизовало". Юрист убеждена, что в деятельности "РоденМинск" нет "прихвятизации", а есть создание новой собственности.

В ближайших планах СП "РоденМинск" — открытие универсама "Немижский", в котором запланирован продовольственный отдел и предприятие быстрого питания по типу "Комби, С". Готовится проектная документация на куполообразное застекление платформы на втором этаже комплекса, где предполагалось разместить зимний сад, зону отдыха, павильоны. В планах — открытие на Немиге еще одного промтоварного магазина и ресторана, цеха по производству детского питания. Для дальнейшей нормальной работы СП необходимо 20-30 млн. USD. Есть договоренность, что при гарантиях правительства или Национального банка кредиты будут выделены банками Швейцарии и Испании.

Когда создавалось СП, в республике еще не было закона о разгосударствлении и приватизации (он появился в феврале 1993 года) — действовал закон об инвестиционной деятельности. В нем сказано, что инвестор по своему усмотрению подбирает себе соинвестора, но имеет право провести торг или конкурс, если не нашел инвестора сам. "Вышедший в 1993 году закон о приватизации уже говорил, что нужен конкурс, но к этому времени мы уже Торговый дом открыли", — сказала И. Громова.

С. Гуринович заметил, что в СП отсутствует только один документ, который требует закон — договор между горисполкомом и участниками инвестиций. Но есть договор между УКСом, который представлял горисполком, и участниками инвестиционного процесса. Именно из-за этой "заковыки", считает директор СП, формально и разгорелся весь сыр-бор.

По словам С. Гуриновича, СП четырежды направляло документы на регистрацию в МВЭС — непонятно, по каким причинам они откладывались. "А мы отклонили по формальным признакам, там заявка не там поставлена", — заявил сотрудник этого министерства директору СП. Сам же С. Гуринович предполагает, что кому-то было выгодно, чтобы документы не прошли.

И. Громова считает, что Хозяйственный суд должен принять решение о перерегистрации и не признавать "Белфортекс" учредителем. "Если Хозяйственный суд будет выигран, у нас останется один учредитель — управление торговли Мингорисполкома, — говорит И. Громова. — Следующий шаг — создание АО, куда бы вошли предприятия-поставщики, белорусские и иностранные компании". Преобразование в АО, считает руководство СП, позволит сохранить ему организационную систему и определить право создателей этого коллектива.

Благодаря усилиям дирекции СП долгострой был превращен в супермаркет западного образца. Достаточно пройти по его залам, увидеть товары, почувствовать стандарты обслуживания, чтобы согласиться, что это — самый современный универсам в Беларуси. Кому же в таком случае выгодно нагнетание страстей? Этот вопрос рефреном звучал на пресс-конференции. Отвечая на него, С. Гуринович сказал, что принятая очевидная попытка передела собственности теми силами, которые могут определять ход приватизации в республике.

Татьяна МАНЕНОК.

Ваучеризация закончилась

В Чешской Республике закончился шестой раунд второй волны массовой приватизации, который стал завершающим этапом программы ваучерной приватизации. А уже с 1 марта акции, купленные в течение второй волны, начали обращение на Пражской бирже.

Для первой волны массовой приватизации в бывшей единой Чехословакии на продажу выставилось 1.491 предприятие общей стоимостью около 300 млрд. чешских крон. Кроме масштабов и высоких темпов для ваучерной приватизации Чехии характерны некоторые особенности.

Здесь были разделены различные аспекты приватизационной программы: Министерство приватизации занималось подготовкой и отбором предприятий, а Центр массовой приватизации и Министерство финансов — распределением и выдачей чеков. "Разделение властей" преследовало цель: ускорить процесс и повысить эффективность работы и контроля за бюджетом организаций.

Отбор и подготовка предприятий для приватизации осуществлялись в сжатые сроки благодаря тому, что предприятия по собственной инициативе готовили приватизационные планы и представляли их на рассмотрение в Министерство приватизации и Фонд по управлению государственным имуществом.

В отличие от большинства постсоциалистических стран, где получение приватизационных чеков осуществлялось бесплатно или по низким ценам, в Чехии были установлены относительно высокие цены. Правительство исходило из того, что в этом случае население лучше осознает ценность чеков и проявит больший интерес ко всему процессу, а государство не только покроет свои расходы по приватизации, но и получит некоторую прибыль (за счет стимулирования спроса на акции объектов приватизации).

Инвестиционные фонды в Чехии могли приобретать до 40% акций одного предприятия, однако фонды одного основателя — 20%.

Во время первого этапа приватизации цены на акции определялись на основе балансовой стоимости и публиковались до начала приватизации. В случае недостаточного спроса на акции, цены на них корректировались в ряде раундов, пока спрос и предложение не уравнивались (что потребовало пяти раундов во время первой волны). ИФ имели возможность аккумулировать приватизационные чеки только во

время предварительного раунда, когда ни один объект приватизации еще не был выставлен на продажу. Во время последующих раундов, если спрос превышал предложение менее чем на 20%, заявки от частных лиц удовлетворялись полностью, а заявки от ИФ — пропорционально. Если же предложение превышало спрос, полученные заявки удовлетворялись по предложенной цене, а остаток акций выставлялся на продажу по более низкой цене на следующем раунде. Непроданные в результате 5 раундов акции остались пока в руках государства. Торги осуществлялись через государственную компьютерную сеть.

Затем в программу были внесены некоторые коррективы. Во второй волне приватизации смогли участвовать уже не только ИФ, являющиеся акционерными обществами, но и закрытые и открытые товарищества (в которых право голоса имеет только директор). В отличие от первой волны, реализованные акции передавались покупателям после каждого раунда.

По итогам заключительного этапа массовой приватизации из 861 предприятия, предложенного для второй волны, 268 проданы полностью, а в 402 компаниях реализовано около 99% акций.

ИФ удалось разместить все свои ваучеры, за исключением 0,13%. Индивидуальным инвесторам не удалось пристроить 45%, или 33 миллиона своих ваучеров.

Два инвестиционных фонда, учредителем которых стал Агробанк, аккумулялировавшие 309 миллионов инвестиционных чеков, купили акции 97 предприятий химической, телекоммуникационной, энергетической и перерабатывающей отраслей.

В Чехии только треть государственной собственности передана в руки новым владельцам, большая же часть предназначена для прямой продажи или для бесплатной передачи муниципальным властям. Большинство предприятий, которые не затронула приватизация, будут проданы по конкурсу.

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ.

Помогут приватизироваться

Фирмы и консультанты, прошедшие аттестацию в Мингосимущество на право проведения работ по реформированию собственности предприятия

Консультационные фирмы (индивидуальные консультанты)	Виды работ	Ф. И. О. директоров, телефон
ООО "Финко-Консалт", г. Минск	Весь комплекс работ по разгосударствлению и приватизации	Кузнецова Райна Алексеевна. Тел: 20-41-39, 20-48-51
АО "Международный центр аудита и экономики", г. Минск		Ковтунович Александр Николаевич. Тел: 32-50-83
ООО "Арина-3", г. Минск		Папковский Анатолий Иванович. Тел: 66-35-39
Консультант Иванова Людмила Федоровна, г. Минск		Тел: 61-76-65
Консультант Врублевский Бронислав Иванович, г. Гомель	Весь комплекс работ (кроме оценки им-ва)	Тел: 52-70-19
Закрытое АО "Атлас-Инвест", г. Минск		Гавин Игорь Геннадьевич. Тел: 34-50-32
Международное закрытое акционерное финансово-инвестиционное общество "Рамос-Интернешнл", г. Минск		Кизило Дмитрий Леонидович. Тел: 63-49-79
ООО финансово-инвестиционная компания "Финансы и активы", г. Минск		Станкевич Игорь Борисович. Тел: 26-41-13
Закрытое акционерное общество "Достояние", г. Минск	Весь комплекс работ (кроме оценки имущества и аудита)	Бусько Виталий Николаевич. Тел: 36-91-94
Отдел экономических исследований института "Дорстройтехника", НПО "Белавторпрогресс", г. Минск		Филиппов Игорь Васильевич. Тел: 54-11-33
Консультант Ковалевич Игорь Николаевич, г. Витебск		Тел: 37-21-64
Консультант Ковалевич Игорь Николаевич, г. Витебск		Тел: 37-21-64
ООО "БелАудитИнвест" г. Минск	Весь комплекс работ	Тарлецкий Александр Иосифович. Тел: 21-64-47, 77-63-20
НПО "Центрсистем"		Орлова Нина Михайловна. Тел: 21-75-04, 21-78-23
ООО по оказанию аудиторских и консультационных услуг "Союзавит"		Першина Валентина Ивановна
Довгер Георгий Константинович		Бекешенко Жанна Александровна. Тел: 26-43-44
Совместное белорусско-американское предприятие "БелАльфа-Аудит"		Лемеш Яков Матвеевич. Тел: 34-17-62, 34-17-22
Институт независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов (ЗАО "ИНЭП")		Постовский Валерий Владимирович. Тел: 20-31-14
ЗАО "Спринг" г. Минск		Ополюк Александр Михайлович. Тел: 29-39-28
ЛКФ "Эрнис" (ООО), г. Минск		Быкова Татьяна Петровна. Тел: 20-97-78
Научно-аудиторская фирма "Эдип", ЛТД, ООО, г. Минск		Арсенов Василий Васильевич. Тел: 68-82-21
ООО "Амкор-Инжон"		Розина Татьяна Матвеевна
ЗАО "Финвайт"		Варавко Владимир Васильевич. Тел: 25-16-31
ЗАО "Гермес-Бел", г. Минск		Баранова Лилия Модестовна. Тел: 39-49-90
ООО "Трастэксперт"		
Консультанты: Горбачевский Михаил Меерович, (г. Минск, пр. Рокоссовского, 114/198), Онуфрий Олег Евгеньевич, (г. Бобруйск), Рамоненко Николай Сергеевич, (г. Бобруйск), Белокринкин Владимир Дмитриевич, (г. Минск).		

В состав СП "РоденМинск" входит 3 торговых предприятия — Торговый дом "На Немиге", магазин "Детская одежда", магазин "Чай" и 3 предприятия общественного питания — кафе "Ванда", бар-ресторан "Варшайнер" и кафе "Чабор". Численность работающих в СП — 754 человека. Розничный товароборот за прошлый год составил 47,7 млрд. рублей (в фактических ценах вырос в 23 раза, в сопоставимых — в 2,3 раза).

Тогда и появилась идея найти предприятие, которое могло бы стать соучредителем СП и оказать помощь в инвестировании Торгового дома "На Немиге". Ей стала фирма "ЛНБ".

В конце 1992 года в составе учредителей произошли изменения. Вместо голландской фирмы "Пианофортекс" вошла немецкая "Хартманн", вместо управления торговли города — производственно-коммерческая фирма "ЛНБ", а Мингорисполком передал свои функции управлению госимущества и приватизации. В новый устав было внесено существенное дополнение, обязывающее участников СП, проинвестировавших строительство торгового комплекса, предоставить площади, являющиеся их собственностью, в долгосрочную аренду совместного предприятия.

В марте 1993 года здание приняли в эксплуатацию с освоением проектной стоимости на 75%. А в августе был подписан протокол собрания инвесторов о разделе площадей Торгового дома. В зависимости от вклада финансирования доли в строительстве распре-

Ю. Малумов утверждает, что после завершения строительства 50% государственности будет принадлежать незаконно привлеченной к финансированию строительства частной фирме "ЛНБ". Названы другие нарушения при отчуждении госсобственности.

Во исполнение указа Мингорисполком принимает решение передать площади Торгового дома, принадлежащего СП, на баланс ЖРЭО Центрального района Минска. Итак, национализировать предприятие, созданное коллективным трудом, куда вложен капитал на сумму более 4 млрд. рублей. О компенсации не говорится ни слова.

Сегодня документы о правах учредителей находятся на рассмотрении в Высшем хозяйственном суде. По словам главного юриста СП Ирины Громовой, "РоденМинск" рассчитывает, что суд примет конкретные решения. Недоумение юриста прежде всего вызывает то, как можно отобрать выданное свидетельство о праве собственности без решения Хозяйственного суда?

И. Громова считает, что несовершенство законодательной базы по

Конъюнктура и цены



Ликеро-водочные и винно-коньячные изделия, мелкооптовый оборот

Месяц — срок небольшой, однако коммерческий рынок ликеро-водочных и вино-коньячных изделий весьма чутко реагирует на изменение конъюнктуры.

Представляется, что после недавнего подорожания потенциал роста цен на отечественные спиртные напитки исчерпан на продолжительный срок. Еще одно "урегулирование" и Петрофф и Сидорофф вышибут нашего производителя с рынка.

С 20.02.95 г. греческие дорогие коньяки подешевели на 4-15%, "Белый аист" — на 10-15%, только "Солнечный берег" подорожал на 10-13%.

Цена дорогих вин не изменилась, а шампанское в преддверии весны подешевело на 8-10%. После подорожания отечественных водок у импортных открылось второе дыхание: "Петров" — +4, "Барбаросса" — +15.

Усредненные цены предложения (Минск, 21-26.03.95г.)

Наименование	Цена	Валюта
Бренди и коньяки		
Бренди "Солнечный берег", 0,5 л, Болгария	1,3	USD
Бренди "Тамарис", 0,5 л	15,000	BRB
Бренди "Солнечный берег", 0,7 л, Болгария	0,95-1,15	USD
Коньяк "Атраус", 0,7 л, 5 звездочек, Греция	4,0	USD
Коньяк "Белый аист", 0,5 л, Молдова	2,0-2,3	USD
Коньяк "Класс", 0,7 л, 5 звездочек, Греция	5,0	USD
Вина		
Вермут "Гельвеция" бел./роз, 0,7 л, 16 град. США	1,5	USD
Вермут "Чин Чин Сан" в асорт., 1 л, Болгария	3,50	USD
Вина марочные "Верес", 1 л, Венгрия	1,5	USD
Вино "Капучино", 0,7 л, Испания	2,0	USD
Вино крепленое "Аромат Садов", 0,7 л, Украина	0,4	USD
Вино "Лукафер", 0,7 л, Молдова	5,500	BRB
Вино марочное "Изабелла", 0,7 л, Молдова	7,500	BRB
Вино марочное "Роза Молдавии", 0,7 л, Молдова	1,0	USD
Вино "Прометей", 0,5 л, Молдова	0,32	USD
Вино "Рене Барбье" красное, розовое, 0,75 л	5,35	USD
Вино "Сангрия", 7 градусов, 1 л	1,5	USD
Вино "София" в асортименте, 0,75 л, Болгария	2,40	USD
Вина сухие белые, Болгария, 0,7 л	0,85-1,1	USD

Вина сухие типа "Каберне", 0,7 л, Болгария	0,75-1,2	USD
Вино сухое "Мускат", 0,7 л, Болгария	0,75-1,2	USD
Вино "Токай", 0,75 л, Италия	3,05	USD
Вино элитное в асортименте, 0,75 л, Германия	3-3,1	USD
Вино элитное "Золотые Капли", 0,75 л, Германия	3,0	USD
Шампанское "Спунанте", 0,7 л, Италия	1,35-1,5	USD
Шампанское "Брюг", 0,75 л, Испания	11,0	USD
Шампанское "Дюбуа", 0,75 л, Испания	4,55	USD
Шампанское "Карта Невада", 0,75 л, Испания	8,40	USD
Шампанское "Кордон Negro", 0,75 л, Испания	8,98	USD
Шампанское "Советское полусухое", 0,75 л	1,5	USD
Шампанское "Тройка", 0,7 л, Венгрия	1,8	USD
Водочные изделия		
Водка "Селико", 0,7 л	1,33	USD
Водка "Звезда", 1 л, 45%, Голландия	21,180	BRB
Водка "Александр I", 1 л, Германия	1,20-1,25	USD
Водка "Барбаросса", 1 л, Германия	1,55	USD
Водка "Белорусская", 0,5 л	0,7	USD
Водка "Данска", 1 л	11-13	USD
Водка "Дыневая", 1 л, Франция	2,5	USD
Водка "Егоров", 1 л, Германия	1,3	USD
Водка "Лимонная", 0,5 л	0,7	USD
Водка "Линия Нинице", 0,5 л	1,04	USD
Водка "Петров", 1 л, Германия	0,75-1,4	USD
Водка "Питерская", 1 л	1,51	USD
Водка "Русская", 0,5 л, Витебск	7,800	BRB
Водка "Смирнов", 1 л	4,51-6,0	USD
Водка "Столичная", 0,5 л, Украина, экспорт	12,000	BRB
Водка "Тико", 0,75 л, Болгария, Италия	15,000	BRB
Водка "Толстой", 1 л, Германия	0,75-1,55	USD
Водка, Финляндия, 1 л	1,55-2,0	USD
Ликеры		
Ликер "Банан"	2,30	USD
Ликер "Амаретто" фруктово-ягодный, 0,7 л, Италия	3,55	USD
Ликер "Мандариновый", 0,7 л, Германия	1,7	USD
Ликер "Яблоко", 0,7 л, Германия	1,83	USD
Ликеры фруктово-ягодные, 1 л, Канада	5	USD
Ликеры, 0,5 л, Венгрия	1,5	USD

Infomarket. 1995.

Базы данных:

"Производители РБ",
"Промышленность Балтии,
России и Украины",
"Беларусь коммерческая".
Телефон: (0172) 69-58-51.

Технически сложные товары, розница

Стояние доллара наиболее заметное влияние оказывает на рынок сложнотехнической техники. Если в обороте, посвященном продуктам питания, отмечалось, что они дорожают независимо от стабилизации курса СКВ, то с техникой картина прямо противоположная: большинство изделий осталось в той же цене. Вывод: цены уперлись в покупательную способность населения. Его подтверждаются и немногочисленные примеры подорожания в этой группе: "подтянулись" в основном дешевые изделия, значительная часть которых покупается для перепродажи в России и Польше. Это кофемолки, миксеры, механические часы, утюги... И если в апреле, как обещает правительство, доллар не двинется, то цены на сложнотехнические изделия, скорее всего, останутся прежними: поднимать их просто бесполезно.

рождения в этой группе: "подтянулись" в основном дешевые изделия, значительная часть которых покупается для перепродажи в России и Польше. Это кофемолки, миксеры, механические часы, утюги... И если в апреле, как обещает правительство, доллар не двинется, то цены на сложнотехнические изделия, скорее всего, останутся прежними: поднимать их просто бесполезно.

Цены в госторговле г. Минска

Наименование товара	Розничные цены в тыс. руб. (USD)			Изменение цен в %	
	16.03.94	22.02.95	22.03.95	с 22.02.95 по 22.03.95	с 16.03.94 по 22.03.95
Телевизор "Горизонт" 51T11418D	139,84	2,900 (248,5)	2,900 (248,5)		1,975
Телевизор "Горизонт" 51T11411DVI	175,76	3,782,3 (324)			2,052
Телевизор "Горизонт" 51T1151011	180,04	3,948,8 (338)	3,948,8 (338)		2,093
Автоматизированная "Гродно-304"	26,0	420 (36)	420 (36)		1,515
Холодильник "Минск-126-1"	182,4	3,396,0 (291)	3,396 (291)		1,762
Холодильник "Минск-130-3M"		4,354,0 (373)	4,354 (373)		
Холодильник "Минск-215-M-1M"	168,0	3,029,0 (259,6)	3,029,0 (259,6)		1,703
Морозильник "Минск-131"	177,6	2,900 (248,5)	3,335 (285,7)	15	1,778
Стиральная машина "Росинка"	141,29	3,122,081 (267,5)	3,122,081 (267,5)		2,112
Стиральная машина "Мара"	21,3	624 (53,5)	700 (60)	12	3,186
Швейная машина "Чайка-143"	104,5	2,100 (180)	2,100 (180)		1,909
Печь СВЧ "Плутон", Гомель	180,0	1,785 (153)	1,785 (153)		892
Эл./миксер "Вихрь"	11,035	195,0 (16,7)	195,0 (16,7)		1,667
Эл./миксер МРВ-1Е	10,75	193,56 (16,5)	450,9 (38,6)	132	4,094
Кофемолка (Термопласт)	4,75	58,5 (5,14)	97,5 (8,39)	67	1,952
Соковыжималка "Садовая"	12,31	196,3 (16,8)	196,3 (16,8)		1,495
Кухонный процессор "Купава"	35,1		208 (17,8)		593
Эл./дрель (Белвар)	40,13	645,4-950,7 (81,3)	950,7 (81,3)		1,269
Эл./плитка 1 комфор.	5,46				1,907
2 комф.	11,7	213,4 (18,3)	213,4 (18,3)		1,724
Эл./кипятильник 0,5 Вт			15 (2,1)		
Эл./кипятильник 1,2 Вт		24,5 (2,1)	15,3-24,5 (2,1)		
Фотоаппарат "Эликон", 35 см.	3,75	109,5 (9,38)	109,5 (9,38)		2,820
Фотоаппарат "Зенит ЕТ" с объективом "Гелиос 44-7"	10,35	300,43 (25,7)	300,43 (25,7)		2,803
Эл./утюг (Белвар)	5,67	150,0 (12,9)	200 (17)	33	3,427
Эл./утюг (Гомель)		74,7 (6,4)	74,7 (6,4)		
Эл./мясорубка без шинковки	20,915	300,15 (25,7)	300,15 (25,7)		1,335
Часы наруч. мужск. "Электроника"	1,51	48,4 (4,1)	48,4 (4,1)		2,817
Часы наруч. кварцев. женск.	2,53	70 (5,9)	77,2 (6,6)	50	2,951
Часы наруч. механич. женск. хром.	2,86	91 (7,8)	91 (7,8)	10	3,082
Часы наруч. механич. мужск.	1,8	61,5 (5,3)	90 (7,7)	60	4,900
Часы будильник эл.-мех. "Слава"		50,4 (4,2)			
Часы будильник мех. "Слава"		53,2 (4,5)	86 (7,3)	62	
Пылесос "Автоматик-2000"		2,080,0 (178)	2,080,0 (178)		

Нефть и нефтепродукты:

Страсти по нефти

С начала 1995 г. развитие событий на рынке нефти и нефтепродуктов России, а значит и СНГ определялось главным образом противоречивым взаимодействием следующих факторов:

- колебаниями спроса на российскую нефть в Европе;
- сокращением добычи нефти и ростом издержек нефтяников;
- спадом деловой активности на нефтяном рынке в ожидании документов, регулирующих поставки за границу;
- борьбой вокруг проблемы либерализации экспорта.

Уже в декабре 1994 г. вследствие роста спроса в Европе наметилось приближение цен на уральскую нефть (так на профессиональном жаргоне называют тяжелую, богатую сернистыми соединениями российскую нефть) к ценам на традиционно более дорогую легкую нефть (бренд-смесь), поставляемую из стран Персидского залива. Разница, которая обычно составляла примерно 40-50 центов за баррель, в январе уменьшилась до 10-20 центов.

Среди прочих причин этого явления в качестве основных называются следующие: неудовлетворенный спрос на европейском рынке на дешевое сырье с повышенным содержанием серы, сокращение поступления "кислых" сортов нефти из стран Персидского залива.

Ужесточение экологических стандартов в странах ЕС заставило европейских нефтепереработчиков увеличить инвестиции в оборудование для высококачественной переработки нефти.

Для того, чтобы быстрее окупить затраты, предпочтение отдается более дешевому сырью. Кроме того, ряд технологий переработки предусматривает получение в качестве побочного продукта серы и ее соединений, являющихся ценным химическим сырьем.

Другим фактором, повлиявшим на переориентацию рынка, явился прогноз развития нефтедобычи в Латинской Америке, где были открыты богатые залежи именно сернистой нефти.

Авторитетные эксперты на Западе в силу этого предсказывали увеличение доходов российских экспортеров дополнительно на 400 млн. USD в год.

К факторам краткосрочного действия следует отнести некоторое сокращение поставок нефти из России в конце 1994 — начале 1995 г., вызванное ожиданием правительства постановления, регламентирующего экспорт нефти и нефтепродуктов.

В конце января сигналы о повышении спроса достигли производителей в России, что совпало с выходом Постановления правительства РФ "О вывозе нефти и нефтепродуктов за пределы таможенной территории России с 1 января 1995 года". И на средиземноморский свободный рынок (основной рынок для российской нефти) хлынула нефтяная река. Всего за первые два месяца 1995 г. Россия вывезла 17,7 млн. тонн нефти, в том числе в дальнее зарубежье 14,5 млн. тонн, что на 26% больше, чем за соответствующий период 1994 г. Очень быстро вместо дефицита образовался избыток, а так как разрыв в ценах на уральскую нефть и более качественные легкие сорта был минимальным, закупки российской нефти начали сокращаться.

Однако есть все основания считать, что этот спад будет краткосрочным, так как цены на наличную бренд-смесь опять существенно оторвались от стоимости уральской нефти (табл. 1).

Поскольку вопросы регулирования нефтяного экспорта из России будоражили всех имеющих отношение к экономике всю вторую половину 1994 г. и начало 1995 г., есть резон несколько подробнее рассмотреть соответствующие документы, так как их положения будут влиять на развитие большинства республик бывшего СССР в течение длительного периода.

Упомянувшееся выше постановление "О вывозе..." отменило квоты и лицензии на экспорт нефти.

В окончательный вариант не вошло долго бывшее предметом нешуточной борьбы положение об обязательной поставке 65% добытой нефти для внутренних нужд РФ. Ставка вывозной пошлины на первый квартал устанавливалась в размере 23 ЭКЮ за тонну вместо прежних 30.

Однако, вместо квот была введена процедура допуска к экспортным нефтепроводам, а объемы транспортировки нефти определялись согласно объему ее добычи. Предматривалось и сохранение на неопределенное время института спецэкспортеров.

Главной мерой тарифного регулирования экспорта взамен квотирования должна была стать процедура регистрации экспортных контрактов. Обязательной стала проверка количества и качества вывозимой продукции, а также соответствие цен на нее мировому уровню.

Не требуется большой проницательности, чтобы предположить, что результатом реализации всех этих мер явилось бы расширение поля для чинов-

ничных злоупотреблений.

Госквоты, связанные с выполнением обязательств России по межправительственным соглашениям, сохраняются и на 1995 г. Распределение их между экспортерами должно производиться на конкурсной основе. Получившие право на госквоту одновременно получают право закрепиться у "трубы" — что и является главным стимулом для участников, особенно для (Продолжение на 14-й странице).

1. Уровень цен на наличную нефть на европейском рынке по заключенным сделкам по состоянию на конец указанных месяцев*		
Месяц	USD/баррель	
	бренд-смесь*	уральская**
декабрь 1994	15,95	15,80
январь 1995	16,78	16,68
февраль 1995	17,10	16,50

* Североморский рынок наличного товара (Амстердам-Роттердам-Антверпен);

** Средиземноморский рынок наличного товара

По данным журнала "Коммерсант".

2. Уровень внебиржевых цен предложения на нефть и нефтепродукты в РФ по состоянию на 02.03.95 г.		
Наименование вида товара	Цена за тонну	
	тыс. руб. РФ	USD*
Нефть сырая (без оплаты транспорта)	190	42,22
Бензин А-76 (неэтилированный)	962,2	213,82
Бензин А-76 (этилированный)	983,1	218,47
Бензин А-92 (этилированный)	1,129,6	251,02
Бензин А-92 (неэтилированный)	1,100,1	244,47
Дизельное топливо, летнее	692,1	153,8
Дизельное топливо зимнее	770,9	171,31
Авиакеросин ТС-1	579,2	128,71
Мазут М-100	325,2	72,27

* По курсу ММВБ на соответствующую дату.

3. Уровень внебиржевых цен на нефтепродукты (Минск 21-28.03.95 г.)		
Наименование товара	Условия поставки	Цена за единицу (USD/литр)
А-76	заправка с АЗС, Минск, безнал.	0,17
А-76	Минск, Фаниполь, бензовоз, безнал.	0,155
А-92	заправка с АЗС, Минск, безнал.	0,19
А-93	Минск, Фаниполь с доставкой, бензовоз, безнал.	0,175
Дизельное топливо	Минск, Фаниполь с доставкой, бензовоз, безнал.	0,145
Дизельное топливо	заправка с АЗС	0,155
Дизельное топливо	Минск, Дзержинск, склад, бензовоз, безнал.	0,141

4. Уровень биржевых цен предложения на нефть и нефтепродукты в РФ на 09.03.95 г.

Биржа	Наименование товара	Кол-во (тонн)	Цена за тонну		Место-нахождение	Форма оплаты
			руб. РФ	USD*		
rtsb	Авиакеросин ТС-1	370,00	532.000,00	117,05	г. Рязань	по дог.
mnef	Бензин А-76	2.500,00	660.000,00	145,21	г. Пермь	предоплата 100%
mnef	Бензин А-76	250,00	773.000,00	170	г. Нижний Новгород	предоплата 100%
mnef	Бензин А-92	2.500,00	830.000,00	182,62	г. Пермь	предоплата 100%
mnef	Бензин АИ-95	2.500,00	920.000,00	202,42	г. Пермь	предоплата 100%
mnef	Дизельное топливо ДТА	2.500,00	520.000,00	114,41	г. Пермь	предоплата 100%
mnef	Дизельное топливо ДТЗ 0,2	2.500,00	515.000,00	113,31	г. Пермь	предоплата 100%
mnef	Дизельное топливо ДТЗ 0,5	2.500,00	510.000,00	112,21	г. Пермь	предоплата 100%
mnef	Дизельное топливо ДТЛ 0,2	2.500,00	417.000,00	91,75	г. Пермь	предоплата 100%
mnef	Дизельное топливо ДТЛ 0,2	250,00	683.500,00	150,39	г. Нижний Новгород	предоплата 100%
mnef	Дизельное топливо ДТЛ 0,5	2.500,00	400.000,00	88	г. Пермь	предоплата 100%
bmet	Дизтопливо зимнее ДЗ-03-35 ГОСТ 305-82	1.000,00	445.000,00	97,91	Моск. обл.	предоплата 100%
mnef	Мазут М-100	2.500,00	200.000,00	44	г. Пермь	предоплата 100%
mnef	Мазут М-40	2.500,00	200.000,00	44	г. Пермь	предоплата 100%
mnef	Мазут М-40	10.000,00	296.000,00	65,13	г. Нижний Новгород	предоплата 100%
rtsb	Масло М-10-Г2	120,00	2.000.000,00	440	г. Нижний Новгород	по дог.
rtsb	Масло М10Г2К	100,00	2.470.000,00	543,45	г. Рязань	по дог.
rtsb	Масло М8В	100,00	1.448.000,00	318,59	г. Рязань	по дог.
rtsb	Масло моторное КАМАЗ, КРАЗ М1022К	1.000,00	1.650.000,00	363,04	г. Москва	любая
rtsb	Масло осевое	100,00	439.073,00	96,61	г. Ярославль	любая
rtsb	Масло трансформаторное	100,00	1.230.000,00	270,63	г. Ярославль	предоплата 100%
rtsb	Масло универсальное диз. карбюратор. ЗИЛ, ГАЗ М86	3.000,00	1.450.000,00	319,03	г. Москва	любая
mtb	Нефть сырая	50.000,00	250.000,00	55	г. Сургут	по дог.
mtb	Нефть сырая	100.000,00	—	55	Вост. Сиб.	безнал.
rtsb	Нигрол	100,00	383.897,00	84,47	г. Ярославль	предоплата 100%
mnef	Топливо печное	2.500,00	250.000,00	55	г. Пермь	предоплата 100%
rtsb	Топливо реактивное ТС	2.500,00	410.000,00	90,21	г. Омск	предоплата 100%
rtsb	Уайт-спирит в цистернах	100,00	801.000,00	176,24	г. Абакан	предоплата 100%

Как обеспечить качество импортируемого сливочного масла

В конце 1994 — начале 1995 г., в связи с дефицитом сливочного (коровьего) масла, отмечается значительная активность на рынке этого товара. Наличие неудовлетворенного платежеспособного спроса значительно расширяет реализацию сливочного масла на коммерческих условиях. Становится выгодным закупать масло за границей для последующей продажи в РБ. В этих обстоятельствах особое значение приобретает правильное оформление контракта, в частности тех его разделов, которые содержат требования к потребительским свойствам, качеству, условиям доставки и хранения этого достаточно нежного продукта.

В порядке оказания методической помощи приводим выдержки из реальных контрактов на поставку сливочного масла, касающиеся технических условий на продукт, санитарно-гигиенических и ветеринарных требований к качеству.

Технические условия на сливочное несоленое масло

Масло должно быть изготовлено из натуральных, пастеризованных сливок, выработанных из молока от здоровых коров, что должно подтверждаться органом санитарного надзора страны происхождения.

Добавление в масло каких-либо консервирующих веществ не допускается. Качество масла должно отвечать следующим условиям:

- содержание жира — не менее 82%;

- содержание влаги — не более 16%.

По органолептическим показателям масло должно отвечать следующим требованиям:

а) запах — чистый, характерный для данного вида масла, без посторонних привкусов (кормовой, кисловатый, прогорклый);

б) консистенция — при температуре 10-12 градусов по Цельсию — плотная, однородная, поверхность масла на разрезе слабо блестящая и сухая на вид или с наличием одиночных мельчайших капелек влаги; при разрезе масло не должно крошиться;

в) цвет — от белого до светло-желтого, однородный по всей массе масла. Масса нетто монолита — 25 кг. Температура в монолите масла в момент перегрузки на погрузочной станции должна быть не выше

минус 6 градусов по Цельсию. Возраст масла на дату отгрузки — не более 3 месяцев со дня изготовления товара.

Ветеринарные требования на сливочное масло

К ввозу в Республику Беларусь допускаются продукты, полученные от здоровых животных из хозяйств, благополучных по инфекционным заболеваниям, в том числе туберкулезу, бруцеллезу, ящуру, сибирской язве.

В молочных продуктах должны отсутствовать патогенные микроорганизмы, что подтверждается выдачей ветеринарного сертификата о пригодности их в пищу человеку без каких-либо ограничений, подписанного ветеринарным врачом, состоящим на государственной службе.

Примечание:

Белорусские партнеры перед заключением контракта на закупку импортного сливочного масла должны учесть производственные возможности продавца-изготовителя и требования к качеству товара.

ра, обусловленные в нормативно-технических документах, действующих в нашей республике.

Доставка сливочного масла должна осуществляться в рефрижераторном транспортном средстве, в котором при перевозке товара температура не должна превышать минус 10 градусов по Цельсию.

Отгруженное сливочное импортное масло должно сопровождаться следующими документами:

- транспортной накладной — 1 оригинал и 3 копии;
- сертификатом о качестве — 1 оригинал и 2 копии;
- санитарным сертификатом — 1 оригинал и 2 копии;
- ветеринарным сертификатом — 1 оригинал и 2 копии;
- спецификацией — 1 оригинал и 2 копии;
- сертификатом о происхождении товара, выданного ТПП страны продавца — 1 оригинал.

Феликс ЛОЗОВСКИЙ,
главный консультант-эксперт ПКФ "ШЭНЬ".

Наша справка

Качество сливочного масла регламентируется еще советским стандартом ГОСТ 37-91 и Масло коровье и Международным стандартом А-1 Комиссии Кодекса Алиментариус.

Согласно обоим стандартам продукт "сливочное масло" должен состоять только из молочного жира, правда, в различной концентрации.

По содержанию жира выделяются различные сорта масла: вологодское, сливочное несоленое, любительское, крестьянское, бутербродное, топленое. Содержание молочного жира в топленом масле — 98%, в сливочном несоленом — 82,5%, в бутербродном — 61,5%.

Кроме молочного жира в масле могут содержаться: остаток не полностью отделенной молочной сыворотки, вода, белок, молочный сахар и минеральные элементы. Как подкрашивающее вещество может применяться только бета-каротин.

Сорта масла с наполнителями: шоколадное, кофейное, медовое, фруктовое и др. изготавливаются только с использованием одного вида жира — молочного.

Калорийность сливочного масла — от 760 Ккал на 100 г. Степень усвояемости — 96-97%. В состав масла входят витамины А и Д, попадающие туда естественным путем.

Продукт, содержащий кроме молочного другие животные жиры и натуральные растительные масла (пальмовое, кокосовое, рапсовое, кукурузное и т. п.), сливочным маслом не является, вне зависимости от надписи на этикетке. По классификации стандарта это маргарин.

Маргарин производится из пищевых растительных или (и) животных жиров (в том числе с использованием сливочного масла). Жидкие растительные жиры подвергаются отверждению — гидрогенизации. В качестве основы могут использоваться твердые растительные жиры (пальмовое, кокосовое).

В зависимости от предназначения добавляются эмульгаторы и различные вкусовые добавки. Бутербродные маргаины как и сливочное масло могут содержать различные наполнители, их вкусовые качества подобны сливочному маслу.

Изготовленные с соблюдением стандартов и технических условий маргаины оптимально сочетают полноценные животные жиры и натуральные растительные масла. Как правило, в отличие от сливочного масла они не содержат холестерина, однако усвояемость маргаина несколько хуже и естественно хуже вкус.

Органами здравоохранения рекомендуется чаще использовать маргаины с большим содержанием натурального растительного масла или так называемые мягкие маргаины.

Кулинарные и кондитерские жиры предназначены только для конкретных технологических этапов приготовления пищи и не рекомендуются в качестве самостоятельных источников жира в рационе питания.

Презентации

Королевскую посуду — в каждый дом

Миссионеры здоровья — так называют себя представители швейцарской фирмы "Zepher Int.", уже довольно хорошо известной своей экологической посудой и в Беларуси.

Представительство фирмы действует в Минске меньше года, а в рядях распространителей посуды Zepher в Беларуси уже более 500 человек (фирма реализует свою продукцию по системе личных продаж), покупателей же — более 3 тысяч только в Минске, сообщили представители фирмы на своей презентации.

Количество покупателей показало действительно большим, когда журналисты узнали о ценах на эту посуду — от 700 до 2,5 тыс. долларов США в зависимости от количества предметов в наборе и назначения самого набора. Отдельную же посуду (то есть кастрюлю, но представители фирмы их называют исключительно "по-

судами") в принципе можно купить за 250-400 долларов. Дорого, но... дешево. У фирмы "Zepher" есть секреты успеха.

Во-первых, посуду можно купить в рассрочку от нескольких месяцев до двух лет (без уплаты процентов). А во-вторых, и в главных — Zepher действительно "королевская посуда для экономных людей". Изготовленная из специальной медицинской стали, она обеспечивает здоровое питание нескольким поколениям ее владельцев. Дело в том, что в этой посуде можно готовить при температуре от 60 до 90 гр., благодаря чему в пищу сохраняются витамины и минералы. Кроме того, в одной посуде одновре-

менно можно готовить мясо, рыбу, и, к примеру, запекать яблоки. При этом, как утверждают поклонники Zepher, эти продукты даже не пропитываются запахами друг друга благодаря технологическим секретам производства посуды.

Эти и многие другие секреты и позволяют фирме давать пожизненную гарантию на свою посуду, а ее покупателям — экономить время на приготовление пищи, получать здоровое питание и создавать уют на кухне. Такую возможность, кстати, получила совершенно бесплатно семья жителя Беларуси Михаила Мороза, который благодаря участию в совместном конкурсе газеты "Труд" и фирмы "Zepher" выиграл набор посуды "Принц-6" стоимостью более 700 долларов.



(Окончание.
Начало на 13-й странице).

посредников, доступ которых к нефтепродуктам ограничен правительственным постановлением. В обычных условиях плата за доступ составляет 51 USD из 90-100 за каждую тонну.

Однако новый порядок экспорта существовал недолго.

Международные финансовые институты, представляющие интересы зарубежных держателей акций российского нефтегазового комплекса, потребовали дальнейшей либерализации экспортных операций и отпуща внутренних цен на нефть. МВФ пригрозил приостановлением поступления уже выделенных кредитов и поставил выделение кредита stand-by в размере 6,3 млрд. USD в зависимости от снятия нетарифных ограничений.

Так как эти деньги уже были включены в доходную часть бюджета, Президент РФ Борис Ельцин, идя навстречу рекомендациям МВФ, подписал указ о полной либерализации внешней торговли.

Количественные ограничения по экспорту и импорту и любые другие нетарифные ограничения сохраняются только при выполнении правительством международных обязательств, для поддержания обороноспособности и в некоторых особых случаях. Полностью упраздняется институт спецэкспортеров и многочисленные таможенные льготы отдельным категориям экспортеров.

Ситуация на мировом рынке и в московских кабинетах власти незамедлительно и самым непосредственным образом влияла на рынок нефти и нефтепродуктов в России и СНГ. В декабре-январе нефть подорожала более чем на 75% в рублях РФ. К середине января наступила пауза и цены предложения зафиксировались на уровне 195 тыс. руб. РФ/тонна (около 50-52 USD). Правда, цены реальных сделок были существенно ниже — в среднем 152 тыс. руб./тонна (до 40 USD).

В феврале рост цен на нефть и нефтепродукты продолжился, однако более низкими темпами. Нефть дорожала быстрее нефтепродуктов (на 20% в рублях РФ) и вскоре возможности роста цен на нее при действующих экспортных тарифах были практически исчерпаны. Во-первых, разрыв внутренних и мировых цен сократился до такой степени, что если закупить нефть для экспорта по цене 195 тыс. руб./тонна, то цена FOB составит около 110 USD/тонна (50 USD — собственно нефть и 60 USD — пошлины и накладные расходы).

При мировом уровне цен на нефть, который колеблется около 120 USD/тонна, это дает продавцу непримлемо малый доход, что усугубляется отменой тарифных льгот для экспортеров, так как проигрыш продавца будет включен в цену и оплачен покупателем.

Во-вторых, к началу марта сократился экспорт нефти. Это произошло не только за счет уменьшения поставок на запад, но еще и потому что в первые два месяца 1995 г. из бывших республик Союза и бывших союзных поставок осуществлялись только в Беларусь и на Украину как транзитные территории. Причина — в неподготовленности межгосударственных договоров на 1995 г.

Если перечисленные выше факторы противодействуют росту внутренних цен, то продолжающееся и в этом году сокращение уровня нефтедобычи при непрерывном росте издержек производителей однозначно говорит о предстоящем росте цен. Прогноз профессионалов, работающих в этом секторе рынка, дает на ближайшее будущее уровень отпускных цен производителей около 210-240 тыс. руб. РФ/тонна (или 55-60 USD).

Чтобы в этих условиях (при росте отпускных цен) поддержать доходность экспортных операций хотя бы в прежних пределах, производители просто вынуждены будут усилить давление на правительство РФ, требуя дальнейшего снижения вывозной пошлины и платы за прокачку по трубопроводам, так как в условиях неплатежей нефтяники только и существуют за счет поступлений от экспорта. Однако необходимость пополнения бюджета ставит предел уступчивости правительства в этих вопросах.

Понятно, что наращивание цен на энергоносители еще более усугубит положение производителей, которые (ввиду отсутствия инвестиций на реконструкцию) не смогут сократить нормы расхода и единственным вариантом экономии для них станет сначала периодическая, а затем и окончательная остановка производства.

Вполне естественно, что подорожание нефти отразилось на стоимости продуктов ее переработки, однако главным фактором роста явилось включение нефтеперерабатывающими заводами в цену своей продукции затрат на погашение задолженности добывающим предприятиям. По оценкам журнала "Коммерсант", возврат долгов нефтяникам обусловил примерно 60%

Нефть и нефтепродукты:

Страсти по нефти

прироста цен на нефтепродукты и лишь 40% пришлось на повышение издержек переработки.

Так как задолженность НПЗ весьма велика, рост цен на нефтепродукты по этой причине будет продолжаться и в будущем.

А это, несомненно, породит проблемы со сбытом. Если учесть, что в декабре-январе цены на нефтепродукты в рублях РФ подскочили на 50-80%, а в феврале в РФ произошло повышение на 26% тарифов на железнодорожные перевозки, то вполне реальна ситуация, когда импорт нефтепродуктов из-за пределов СНГ может оказаться выгоднее его закупок по внутрироссийским ценам.

Если бы не разница в ширине железнодорожной колеи на территории бывшего СССР и в Европе (а перестановка полных цистерн на границе сейчас достаточна дорога), то поток западно-европейского бензина уже сейчас хлынул бы в пределы СНГ.

Соответственно возникают проблемы с экспортом российских нефтепродуктов. Единственным реальным путем их разрешения, как и в предыдущем случае, может быть снижение вывозных пошлин российским правительством.

Очень деликатной является ситуация с транзитом российской нефти и нефтепродуктов в Европу через территории Беларуси и Украины.

Если в Беларуси борьба вокруг стоимости транзита только разгорается, то Украина с 1 января 1995 г. в одностороннем порядке повысила стоимость транзита с 1,3 до 2,5 USD/тонна. В связи с этим Россия уже несколько раз приостанавливала поставки нефти в Чехию, Словакию и Венгрию, зависящим в этом вопросе исключительно от России.

Восточно-европейские страны не намерены долго терпеть такую ситуацию и предпринимают попытки найти альтернативных поставщиков, тем более, что в Европе растущая невелика и существует достаточно разветвленная сеть трубопроводов.

Чехия, например, намерена построить в текущем году свою ветку для присоединения к Трансальпийскому нефтепроводу.

Что терять Россия понятно, но неясно, что приобретает Украина. На начало марта средняя внебиржевая цена нефти без учета стоимости транспортировки составляла 190 тыс. руб. РФ/тонна или в районе 42 USD.

9 марта на Московской товарной бирже стоимость контракта на 100.000 тонн восточно-сибирской нефти составила 55 USD/тонна. (Подробнее см. табл. 4).

Коммерческая цена сырой нефти с поставкой в Беларусь оценивается в пределах 90-95 USD/тонна.

Хотя нет полной ясности, стоимость нефти по межгосударственным поставкам на 1995 г. для Беларуси, вероятно, не превысит 75 USD/тонна.

Чтобы сразу исключить спекуляции на этих цифрах, скажем, что сравнение их с ценами на Лондонской бирже неправомерно, так как там нефть продается на условиях FOB — Северо-Западной Европы. Во что обойдется поставка промышленных объемов этой нефти из портов Северного и Балтийского морей в Беларусь подсчитать довольно трудно из-за многофакторного влияния. Тут и односторонняя направленность трубопроводов из Беларуси, разница в ширине колеи железных дорог и т. д. и т. п.

Ясно одно, что железнодорожные перевозки по европейским тарифам резко поднимут конечную цену.

То что на будущее надо диверсифицировать источники нефти — это факт, но и то, что на сегодняшний момент Россия для Беларуси является единственным реальным источником нефти — это факт еще более неопровержимый.

(По данным Минстата РБ, с начала 1995 года увеличились поставки нефти в Беларусь из России (см. табл. 5), что стимулировало работу НПЗ. Переработано за 2 месяца 1995 г. 2,235 млн. тонн нефти, что на 62,7% выше уровня прошлого года. Выработка автомобильного бензина составила 319,2 тыс. тонн (прирост 65,6%), дизельного топлива — 577 тыс. тонн (76,1%), мазута — 1,059 млн. тонн (56,5%). Вся нефть поступала в республику на коммерческих условиях. Собственно белорусской нефти добыто 318,3 тыс. тонн или на 1,5% меньше, чем в 1994 г.)

Оценивая все вышеизложенное можно сказать, что после бурных событий конца 1994 — начала 1995 годов как на внутреннем рынке СНГ, так и на международном наступила некоторая стабилизация, которая по всем признакам не будет долгой.

5. Динамика поставок энергоносителей из РФ в РБ за 1990-1995 г. г.

Вид энергоносителя	1990 г.	1993 г.	1994 г.	январь 1994	1995
Нефть, млн. тонн	37,5	11,8	11,2	0,4	0,7
Газ, млрд. куб. м.	18,8	16,3	14,3	1,5	1,6



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
МОДЕМЫ					
CROCUS	144000, цифровой, 2-wire, 11.5 км	858	АКСИОМА	774144	
GVC SM24V ext.	2400, V.42bis, MNP 5, серт.	от 139	АТЕХ	589336	
HAYES OPTIMA ext.	2400, V.42bis, MNP5, до 9600 bps, 220V, кабель	150	БЕЛСОФТ	253745	
Interface cable 9-25, 25-25		10	ДАЙНОВА	302356	
ФАКС-МОДЕМЫ					
ACTER 4	144000/19200, MNP/V.42bis, LCD, keyboard, callback	от 977	АКСИОМА	774144	
FAX-MODEM 1414V0E ext.	V.32, V.32bis, 1 г.г., софт	130	ЛИМЕНС	237913	
GVC 14.4 int.	V.32bis, V.42, V.42bis	150	Выс. Технологии	207911	
GVC 14.4 ext.	voice, V.32bis, V.42, V.42bis	195	Выс. Технологии	207911	
GVC FM144V ext.	14.4, V.32b, V.42b, MNP, сборка GVC Technologies, 3 г.г.	190	ДАЙЛЭНД	394990	
GVC F1114V/R6 ext.	14.4, V.32b, V.42b, MNP, сборка GVC Technologies, 3 г.г.	195	ДАЙЛЭНД	394990	
GVC F1114V/R2 ext.	14.4, V.32b, V.42b, MNP, сборка GVC Technologies, 3 г.г.	210	ДАЙЛЭНД	394990	
GVC ext./int.	2400-14400	от 119	АТЕХ	586122	
Hayes Optima 24+fax6 PCMCIA, 2400 bps, V.42/bis, 2 г.г.		260	DATA STREAM	261786	
HAYES ACCURA 24B ext./fax6 int., V.22, V.42bis, MNP 5, 2 г.г.		125	БЕЛСОФТ	253745	
HAYES ACCURA 144/fax144B int., V.32bis, V.42bis, 1 г.г., софт		180	БЕЛСОФТ	253745	
HAYES ACCURA 144/fax144 ext., V.32bis, V.42bis, MNP 5, 2 г.г.		200	БЕЛСОФТ	253745	
HAYES OPTIMA 24+fax6 ext., V.22, V.42bis, MNP 5, 2 г.г.		170	БЕЛСОФТ	253745	
HAYES OPTIMA 24+fax6 for PCMCIA ext., V.22, V.42bis, MNP 5, 2 г.г.		240	БЕЛСОФТ	253745	
HighScreen LC 2496	packet, 9600/2400, MNP 5, V.42bis, Hayes	99	АКСИОМА	774144	
Internal 9624	9600/2400 bps, V.42bis, MNP 5, MNP 4	63	ДАЙНОВА	302356	
OEM 9624VOH int.	2400/9600 bps, V.22bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	67	МАС Электроник	351201	
OEM 1414VOH int.	14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	125	МАС Электроник	351201	
PENRIL DIX 19.2 ext.	2-4L, remote control, LCD, V.32b, V.42b, MNP 5, серт.	1089	АТЕХ	589336	
POCKET Fax-Modem	ext, 9600/2400, софт, 1 г.г.	75	ЛИМЕНС	236164	
ROCCWELL 1414H int.	V.32, V.32bis, 14400, бит/нос, 6 мес. гар.	93	ПРОГРАММА	328735	
SMART ONE 1442F int.	14400 bps, MNP 5, V.42 аппаратура	170	DETRIMEX	345818	
SuperModem int.	V.32, V.32bis, софт, 1 г.г.	110	ЛИМЕНС	236164	
SuperModem, U.S. Robotics, 9600/14400/28800, софт		от 60	ТРИУМФ	661609	
U.S. Robotics Sportster 14400 int., V.32bis, V.42bis, 1 г.г., софт		155	ЛИМЕНС	237913	
U.S. Robotics Sportster 14.4 int., V.32bis, V.42/bis, PO, 2 г.г.		180	DATA STREAM	261786	
U.S. Robotics Sportster 14.4 ext., V.32bis, V.42/bis, кабель, PO, 2 г.г.		200	DATA STREAM	261786	
U.S. Robotics WorldPort DS PCMCIA, V.32bis, V.42/bis, PO, 2 г.г.		380	DATA STREAM	261786	
U.S. Robotics Sportster V.34 ext., 28800 bps, V.42/bis, кабель, PO, 2 г.г.		370	DATA STREAM	261786	
U.S. Robotics Courier V.34 ext., 28800 bps, V.42/bis, кабель, PO, 2 г.г.		680	DATA STREAM	261786	
ZOOM 14.4 ext.	V.32bis, V.42, V.42bis	245	Выс. Технологии	207911	
ZXEL U-1496B+ 19.2 int., 2 wire, 3 voice mode, 3 г.г.		410	COMTRIS	611211	
ZXEL U-1496B int.	16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, PO, софт, 2 г.г.	315	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496E ext.	16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, PO, софт, 2 г.г.	330	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496F	портальный, 16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, 2 г.г.	430	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496E+ ext.	19200bps, MNP 2-5, ZYCELL, PO, софт, 2 г.г.	425	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496S+ ext.	19200bps, MNP 2-5, ZYCELL, 2/4wire, PO, 2 г.г.	630	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496F+	карта для модуля, 19200bps, MNP 2-5, ZYCELL, 2/4wire	650	DATA STREAM	261786	
ZXEL RS-1602	стойка для 1-16 модемов серии R, 2 г.г.	1150	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496S Plus	3 голосов. режима, ЖКИ, 2 FAX для DOS, режим работы по 2х, 4х проводным линиям, 2 г.г.	650	БЕЛСОФТ	253745	
ZXEL U-1496E Plus	19200+14400fax, 3 голос. режима, 2 FAX для DOS, 2 г.г.	445	БЕЛСОФТ	253745	
ZXEL U-1496E	19200+14400fax, 2 голос. режима, 2 FAX для DOS, 2 г.г.	345	БЕЛСОФТ	253745	
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
кабель RG-58	лицензионный, 1 м	0.4	БЕЛСОФТ	253745	
кабель RG-58	1 м, 6 мес. гар.	0.48	ПРОГРАММА	328735	
кабель RG-62 Aenet, 1 м, Германия		0.5	ЛИС	360157	
кабель ETHERNET RG-58/U, 1 м, софт		0.65	ЛИМЕНС	237913	
кабель RG-58, 50 Ом, 1 м, Helukabel Германия		0.65	БЕЛСОФТ	253745	
кабель UTP категории 5, 1 м, BICCS Brand-Rex, UK		0.65	БЕЛСОФТ	253745	
кабель сетевой	компьютер-монитор, софт, 1 г.г.	5	ЛИМЕНС	236164	
кабель сетевой	"Елорэ", софт, 1 г.г.	5	ЛИМЕНС	237913	
коннектор/терминатор BNC, софт		2/3	ЛИМЕНС	236164	
коннектор BNC для RG-58		2	ДАЙНОВА	302356	
Terminator for RG-58 (50 Ohm)		2	ДАЙНОВА	302356	
коннекторы, терминаторы, розетки		от 1.6	БЕЛСОФТ	253745	
коннекторы, терминаторы, 6 мес. гар.			ПРОГРАММА	328735	
Remote boot rom for Ethernet		16	ДАЙНОВА	302356	
Crimping Tool RG-58, софт		25	ЛИМЕНС	237913	
ЮТА	2Мбит/10Мбит+ПО, 3 г.г.	31/39	ЭКОМПРОЕКТ	540846	
Pocket Lan Adapter	5V, NE 2000 TP port, серт. Novell	130	БЕЛСОФТ	253745	
Pocket EtherNet Adapter BNC/UTP/2Cetronics		130	БЕЛСОФТ	253745	
CNet Ethernet Repeater, 2BNC port + 2AU ports		290	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET repeater 2/4-Ports		245/450	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET repeater 2/4 port 10BASE2/5T, display, 1 г.г.		260/470	СЕРВЕР	239268	
ETHERNET repeater 4BNC port + 2AU port		450	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 8 bit	10 Mbit/s, T-BNC connector, 1 г.г.	35	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 16 bit ISA	CNet2000, NE2000, BNC with T-connector, серт. Novell	47	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 16 bit ISA	CNet6000, NE2000, TP, серт. Novell	47	БЕЛСОФТ	253745	
Ethernet 16 ISA Combo	CNet6000 Plus, NE2000, TP&BNC, jumperless, серт. Novell	54	БЕЛСОФТ	253745	
EtherLink III 16 bit	3Com, ISA, тех. упаковка	130	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 16	NE2000 comp. (BNC/UTP), Novell cert., jumperless	50	БЕЛСОФТ	253745	
ARCNET 16	Complex STAR/BUS, 1 г.г.	54	СЕРВЕР	239268	
ETHERNET 16	Complex EN2000 Combo, w. BootRom, 1 г.г.	60	СЕРВЕР	239268	
ETHERLINK III 16	3Com, ISA, Combo (AU/BNC/UTP)	135	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 32	YESA LB, CNet 10BT/AT Combo, jumperless, серт. Novell	190	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 32 EISA	CNet 911 E, 32bit BNC with T-connector, серт. Novell	245	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET III 32 bit	3Com, EISA, тех. упаковка	285	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 32	Complex PC/M/EISA Combo, 1 г.г.	215/250	СЕРВЕР	239268	
Intel EtherExpress Flash 32 EISA, софт		346	РЕСТА	784100	
ETHERNET NE 2000 jumper/jumperless BNC&UTP		43	ДАЙНОВА	302356	
ETHERNET NE 2100 BNC/UTP/AUI		70	ДАЙНОВА	302356	
ETHERNET PCI	BNC/UTP, серт. Novell, 1 г.г.	170	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET PCMCIA	BNC/UTP, 1 г.г.	220	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET HUB	8UTP/1BNC, 1 г.г.	170	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET	3Com EtherLink III	от 150	ДРАЙВ	235489	
Ether PCMCIA II, GVC low power, hot card insert, LEDs, NE2000 совм., 1 г.г.		234	АКСИОМА	774144	
HP Ether Twist PC Link 10Base-T, софт		от 145	РЕСТА	784100	
CNet TP Hub	8 TP ports, 1 BNC port, серт. Novell	230	БЕЛСОФТ	253745	
HP Ether Twist HUB 8, 8 twisted pair ports, софт		516	РЕСТА	784100	
3Com LinkBuilder FMS II TP HUB, софт		883	РЕСТА	784100	
HP AdvanceStack ET II HUB, софт		929	РЕСТА	784100	
HP Ether Twist HUB Plus, 12 twisted pair ports, софт		1342	РЕСТА	784100	
3Com ETHERLINK III TP, софт		от 129	РЕСТА	784100	
3Com ETHERLINK III BNC, софт		от 139	РЕСТА	784100	
3Com ETHERLINK III TP EISA, софт		346	РЕСТА	784100	
3Com ETHERLINK III BNC EISA, софт		346	РЕСТА	784100	
NSS WNIC Compression Add on Adapter, софт		1557	РЕСТА	784100	
NSS LAN 2 LAN/MPP Compression ISA, софт		3011	РЕСТА	784100	
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
PROCARRY	пакет сетевых программ	80	КЭРРИКОМ	397726	
LANtastic V.6.0	одноранговая ЛВС, софт для гос. и учебн. учрежд.	от 98	АКСИОМА	774144	
LANtastic V.6.0	одноранговая ЛВС, софт для гос. и учебн. учрежд., 1 г.г.	от 109	ТехноПаркСети	452087	
CoStream server	выделенный сервер для LANtastic V.6.0, 1 г.г.	от 787	ТехноПаркСети	452087	
3Com Transcend Workgroup Manager for Windows		486	РЕСТА	784100	
Сетевые ARCserve NLM V.5.01		1635	РЕСТА	784100	
Novell NetWare 3.11 R, 20 users		1755	РЕСТА	784100	
Novell NetWare 3.12 R, 25/50 users		2495/3295	РЕСТА	784100	
UnixWare Appl. Serv.		1299	БЕВАЛЕКС	499011	
NetWare 3.12	5/100 users	795/4595	БЕВАЛЕКС	499011	
NetWare 3.12 R	5/250 users	от 730	СЕРВЕР	239268	
NetWare 3.12 R	5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users	от 795	БЕЛСОФТ	253745	
NetWare 4.02	5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users	от 1395	БЕЛСОФТ	253745	
NOVELL DOS 7.0	+Personal NetWare	66	БЕЛСОФТ	253745	
NOVELL DOS 7.0	+Personal NetWare (3.5"/5.25")	68	БЕЛСОФТ	253745	
NetWare 3.12/4.1 R	5/10/25/50/100/250 users, CD-ROM/3.5"	от 795	БЕЛСОФТ	253745	
ЛВС	под ключ		БЕЛСОФТ	253745	
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 55	РЕСТА	784100	
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"			ТехноПаркСети	452087	
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	DATA STREAM	261786	

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
УСТРОЙСТВА БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
TRIPP LITE BC INT	250, 500, 600, 750	150-413	БЕВАЛЕКС	499011	
TRIPP LITE OMNI INT	500, 600, 750, 900	318-622	БЕВАЛЕКС	499018	
TRIPP LITE SMART INT	250, 400, 500, 900	313-701	БЕВАЛЕКС		
Back UPS Pro 280 VA/PC, 175 Вт, работа от батарей 5 мин		230	ДАЙНОВА	302356	
Back UPS Pro 420 VA/PC, 260 Вт, работа от батарей 11 мин		330	ДАЙНОВА	302356	
Back UPS Pro 650 VA/PC, 410 Вт, работа от батарей 22 мин		470	ДАЙНОВА	302356	
OFF-line UPS Eteco E800T 800 VA, 480 Вт, работа от бат. 10 мин, асинхрон. Back UPS		748	ДАЙНОВА	302356	
ON-line UPS Eteco V15 1500 VA, стабилиз., 1000 Вт, работа от бат. 10 мин, асинхрон. Back UPS		1330	ДАЙНОВА	302356	
ON-line UPS Eteco P500 500 VA, стабилиз., 400 Вт, работа от бат. 15 мин, асинхрон. Back UPS		1590	ДАЙНОВА	302356	
EXIDE ONE UPS	250 VA, standby, США, 1 г.г.	170	МАС Электроник	351201	
EXIDE ONE UPS	400 VA, standby, LAN, США, 1 г.г.	259	МАС Электроник	351201	
EXIDE ONE UPS	600 VA, standby, LAN, США, 1 г.г.	378	МАС Электроник	351201	
EXIDE ONE UPS	900 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	635	МАС Электроник	351201	
EXIDE ONE UPS	1200 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	817	МАС Электроник	351201	
EXIDE PRESTIGE EXT	1000 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	1129	МАС Электроник	351201	
EXIDE PRESTIGE EXT	1250 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	1522	МАС Электроник	351201	
EXIDE PRESTIGE EXT	1500 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	1600	МАС Электроник	351201	
EXIDE PRESTIGE EXT	3000 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	3063	МАС Электроник	351201	
TRIPP LITE BC INT 250.../1250, 2 г.г., софт		135, 545	РЕСТА	784100	
TRIPP LITE OMNI INT 500.../1250, 2 г.г., софт		281, 706	РЕСТА	784100	
TRIPP LITE SMART INT 250.../1250, 2 г.г., софт		273, 786	РЕСТА	784100	
UPS SB-300	300 VA, 1 г.г., Германия	170	БЕЛКОМ	354586	
UPS APC BEST	от 250VA до 2200kVA, 2 г.г., софты, ТО, США	от 145	БЕЛКОМ	354586	
BACK UPS 250	софт, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	175	НОВЫЙ ВЕК	664404	
BACK UPS 400	софт, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	263	НОВЫЙ ВЕК	664404	
BACK UPS 600	софт, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	384	НОВЫЙ ВЕК	664404	
BACK UPS 900	софт, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	656	НОВЫЙ ВЕК	664404	
BACK UPS 1200	софт, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	832	НОВЫЙ ВЕК	664404	
SMART UPS 250/400/600, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)		348-550	НОВЫЙ ВЕК	664404	
SMART UPS 900	сервис, ПО, софт, 2 г.г., APC (США)	872	НОВЫЙ ВЕК	664404	
SMART UPS 1250	сервис, ПО, софт, 2 г.г., APC (США)	1155	НОВЫЙ ВЕК	664404	
SMART UPS 2000	сервис, ПО, софт, 2 г.г., APC (США)	1784	НОВЫЙ ВЕК	664404	
BACK UPS Pro	280/420/650 VA, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	220-440	НОВЫЙ ВЕК	664404	
MATRIX 3000 VA	софт, 2 г.г., APC (США)	5224	НОВЫЙ ВЕК	664404	
Back-UPS series	250/400/600/900/1250/2000 VA	от 175	БЕЛСОФТ	253745	
Smart-UPS series	250/400/600/900/1250/2000 VA	от 348	БЕЛСОФТ	253745	
BACK/SMART UPS	250, 400, 600, 900, 1250, 2000	от 210	ДРАЙВ	235489	
LINE-R 600/1250 APC	США, фильтр-стабилизатор, сервис, 2 г.г.	231/300	НОВЫЙ ВЕК	664404	
Фильтр ACAR	2.2кВ, 5 розеток, 1 г.г., отпайные софты	21/19	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	
Фильтр PILOT-350	5 европротект, 2 предохранителя, 2.2кВ, 1 г.г.	25	НОВЫЙ ВЕК	664404	
Фильтр PILOT 1/G/L	1.3кВ, 2.2кВ, 4 розетки, 6 мес. гар.	23/27	ПРОГРАММА	328735	
Фильтр PILOT 1/G/L	1.3кВ, 2.2кВ, 4 розетки, 2 г.г., от софтов, доставка	27/32	Удачный Выбор	565852	
Фильтр PILOT 350W-2	6500A, 2.2кВ, 5 розеток, 380х55х50мм	25	ДАЙНОВА	302356	
СЕЛЕНОВЫЕ БАРАБАНЫ					
HP LJ P3/39/4P	longlife	45	Электросервис и К	660215	
CANON FC/PC	Германия	46	Р.Т.С.	355973	
CANON FC/PC	Германия	49	Электросервис и К	660215	
CANON NP	1010, 1020, 6010, Германия	72	Электросервис и К	660215	
CANON NP	1530, 1550, 2020, 6020, Германия	89	Электросервис и К	660215	
Panasonic KD-PDME	для KX-P4400/4401	101	МЕГАГЕРЦ	637113	
CANON NP	1215, 1520 в сборе, Япония, опт от 10шт./розница	125/137	Электросервис и К	660215	
CANON 1550	в сборе, Япония, опт от 10шт./розница	255/284	Электросервис и К	660215	
CANON, RICOH, MITA			ТОРИС	262519	
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
девелопер картридж	для MITA DC-1555	37	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	WorldWide к Epson LQ-100, Украина	2	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	WorldWide к Epson LQ-800/FX-850, Украина	2.2	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	к Хундай 920	3	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	к Star LC-20	3	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	EPSON, SYLICO, STAR, HYUNDAI (fullmark)	3-5	ЭКОМПРОЕКТ	540846	
картридж картридж	STAR LC-10/NX-1000	4	МЕГАСОФТ	217001	
картридж картридж	к Fujitsu DL700	4.5	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	к EPSON LQ-100	5	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	к Star LC-16	5	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	к CPF-135	5.5	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	к OKI Microline 100/280/320/321	8	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	к FUJITSU DL3800	12	ДАЙНОВА	302356	
картридж к ксерокоп-факсу HITACHI		13	ДАЙНОВА	302356	
картридж с тонером картридж	к OKI Microline OL400хх/OL410хх	21	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	к Fujitsu Brezite 100+ с печатающей головкой	23	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	к HP Descaljet, склад	25	РЕСТА	784100	
картридж BC-02	для принтера CANON BJ-200	36	ЛИМЕНС	237913	
картриджи, чернила для картриджа	для CANON BJ-10EX	38/14	ПРОГРАММА	328735	
картридж с тонером картридж	к принтеру HP LaserJet 4L/4P, склад	95	ЛИМЕНС	237913	
картридж с тонером картридж	к лазерному принтеру Star LS-5 TT	99	ДАЙНОВА	302356	
картридж картридж	CANON A-30, E-30 для FC, PC, скотчи	99	КРИСЕВИЧ	293554	
тонер-картридж картридж	к HP LaserJet, склад	от 100	РЕСТА	784100	
карта эмуляции для картриджа	Fujitsu Brezite 100 Plus, Epson LQ-850, IBM 4207	112	ДАЙНОВА	302356	
картриджи картриджи	A-15, E-16		Электросервис и К	660215	
картриджи картриджи	для CANON, RICOH, MITA		ТОРИС	262412	
картриджи картриджи	к принтерам EPSON, STAR		НОРОКОН	769387	
картриджи FULLMARK	EPSON		ПРОГРАММА	328735	
картридж картридж	OKI ML 180-391, seamless, system re-ink	2.95	СП ЛАСЕР		
картридж картридж	HYUNDAI HDP 910/920, лента HD	3.3	СП ЛАСЕР		
картридж картридж	Epson FX-1000, лента HD	3.4	СП ЛАСЕР	267456	
картридж картридж	Epson LX-100, seamless, system re-ink	3.8	СП ЛАСЕР	236811	
картридж картридж	STAR NX 1500/LC15/24-10, лента HD	3.85	СП ЛАСЕР	0 (15) 52	
картридж картридж	AMSTRAD DMP 4000, seamless, system re-ink	3.9	СП ЛАСЕР	442150	
картридж картридж	Panasonic KX-P 1124, seamless, system re-ink	3.9	СП ЛАСЕР	0 (22) 22	
картридж картридж	Epson LQ-100, seamless, system re-ink	3.95	СП ЛАСЕР	263706	
картридж картридж	Seikoshia MP 5300/5350, лента HD	12	СП ЛАСЕР		
красящая лента картридж	25, 4, 12.7, 10, 8, 6, 3.5 мм, HD, четырехцветная	от 0.8	СП ЛАСЕР		
красящая лента картридж	(Fullmark), CPF-136 (плена), EPSON LX/FX/LQ (13мм)	4	ПРОГРАММА	328735	
тонеры, картриджи для картриджа	CANON, RICOH, MITA, SHARP, HP LJ		ЭПЛАЙ Химсервис	330218	
тонер картридж	CANON NP, FC, PC, туба, 190г, качество, софты	8	КРИСЕВИЧ	293554	
тонер картридж	MITA DC-1205/1255, Германия	8	Электросервис и К	660215	
тонер картридж	CANON NP 1215/1550, 190г туба, софты	10	ИНТЕКС	0 (16) 22	
тонер картридж	RX5009/30	7/10	ФОРТЕКС	568304	
тонеры картриджи	CANON 1215, 330, RICOH, MITA, доставка	от 10	Удачный Выбор	565852	
тонер картридж	Panasonic KX-P455B, для KX-P4400/4401	18	МЕГАГЕРЦ	637113	
тонер картридж	RICOH M100/FT2010, Германия	19	Электросервис и К	660215	
тонер картридж	CANON NPJ-1, туба, опт от 32 печалов/роз.	22/23	Электросервис и К	660215	
тонер картридж	CANON 1010, 1020, 6010, 2х105, Германия	25	ДАЙНОВА	302356	
тонер картридж	для MITA CC-30	36	ДАЙНОВА	302356	
тонеры картриджи	для CANON, RICOH, MITA		ТОРИС	262519	
тонеры, девелоперы, заправка картриджа	MITA DC-1205/1255, Германия	46	Р.Т.С.	355973	
девелопер картридж	для струйных принтеров HP, Epson, 2 баллона	40	Удачный Выбор	565852	
красящая лента картридж	двухцветная ЮЗ-сервис, замена в картриджах Epson, Star, OKI, Silizen, софты	1-6	МЕГАСОФТ	217001	
красящая лента картридж	Panasonic KX-P1151 для KX-P1150/1695, черная	8	МЕГАГЕРЦ	637113	
красящая лента картридж	Panasonic KX-P145RJ для KX-P1211, черная	8	МЕГАГЕРЦ	637202	
БУМАГА					
MINOLTA LUX PAPER XEROX	для к/а, писчая, A4, 70-80 г/м кв., 500 л для принтеров, рулон, 210х420 мм	3.4 1.9/3.8	RIA	395143 394587	
	A4/A3, 80 г/м кв, 500 л, Copy Laser Inkjet Offset A4, 500 л	5/10 6	CONCEPTION LTD	372710 397686	
	DATA COPY A4/A3, 500л	4-5-12	ЧЕРО И К	783609 780349	
	KASKAD COPY A4, 28 цетов, 500л мелованная 90-240 г/м кв, 1 кг	8 2	ЧЕРО И К		
ЛЕК для принтеров в столе и в ручках	210 - 420 мм с откидн. перфорат. раздвижной, многослойная, с клеевой и самокл.		ЛЕКО	307815 0 (22) 22	
для кассов. аппарат	от 38 мм до 69 мм, евростандарт		ЛЕКО	234438 0 (16) 22	
для к/а, писчая	A4, A3		ЛЕКО	416467	
для оргтехники	500 л., DATA COPY A4/A3	4.35/10	НОВИК	273803	
калька для принтер.	100 л., Германия A4/A3	10/20	НОВИК	273803	
самозакрывающаяся	250 л., Швеция A4/A3/A2	20-70	НОВИК	273803	
цетная	500 л., KASKAD A4	8-16	НОВИК	273803	
для принтеров	перфорированная, 2000 л., Швеция A4/A3	20/40	НОВИК	273803	
плотная бумага	125-350 г/м, Швеция, 1 кг	1-5.6	НОВИК	273803	
ТЕРМОБУМАГА					
RENKER	210х30, Германия	29.6	АЛЬВИТОН	201329	
	210х30, Германия		ZIKO	768213	
ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ					
РОМАШКА	рус/лат, память, 2 г.г.	2400	В&K	785395	
РОМАШКА			ЦТИ	394307	
OLIVETTI ETP-510	A4, рус/лат/бен, авт. коррек., 80 экзос.память, 1 г.г.	245	ТУССОН	365293	
OLIVETTI ETP-540	рус/лат/бен, ЖХИ, память 3 стр., 1 г.г.	305	ТУССОН	365293	
OLIVETTI ET-2450	A3, рус/лат/бен, ЖХИ, 3296 г/м., 1 г.г.	750	ТУССОН	365293	
PRINCESSA GT	рус/лат/бен, механическая	117	ЗИКО	768213	
SAMSUNG SG 1000	рус/лат, электронная	199	ЗИКО	768213	
Triumph Adler	механическая, переносная	125	СНАМИ	687447	
Картридж к пишущей машинке "РОМАШКА"		5	ЦТИ	394307	
Копироваль. ленту к пиш. машинкам Olivetti 510, 2450, одностр. А4/А3/А2		9/11	ДЖЕНОКО	330968	

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Т.БЕР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
BISTEC	8-16 разрядов, 1 г.г.	4-29	ТУССОН	365293	
BISTEC	16 разрядов, часы, календарь, 6 мес. гар.	25	СЕОС-Minsk	587693	
CITIZEN SB-745P	10 разрядов	136	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN 344	12 разряд, бухгалтер, дв. пит.	20.09	ЗИКО	768213	
CITIZEN SDC-760N	12 разрядов, карм.	139	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-888	12 разряд, дв. пит., 1 г.г., опт. скидки	18	РАСЕАНД	623697	
CITIZEN SDC-888	12 разрядов, дв. питание, 1 г.г.	20.8	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN 888	12 разряд, бухгалтер	20.8	ЗИКО	768213	
CITIZEN 895	16 разряд, бухгалтер	32	ЗИКО	768213	
CITIZEN 123CX	12 разряд, бухгалтер, печать	60.9	ЗИКО	768213	
CITIZEN 140CX	14 разряд, бухгалтер, печать	73.08	ЗИКО	768213	
CITIZEN 462DP	16 разряд, бухгалтер, скор. печать	174	ЗИКО	768213	
CITIZEN	8-14 разряд, карм., бухгалтер, банк, 1 г.г.	7-29	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN	10-14 разряд, 1 г.г.		ТУССОН	395293	
CITIZEN	8-14 разряд, карм., бухгалтерские		ЗИКО	768213	
CITIZEN, AURORA	10-16 разряд, бухгалтер, карм.		С.С.М.	493006	
OLIVETTI LOGOS 92	12 разряд, пит. от сети и батар., печать, 1 г.г.	30	ТУССОН	365293	
OLIVETTI 354	парал. печать, 14 разряд, питание от сети, 1 г.г.	48	РАСЕАНД	623697	
OLIVETTI	8-16 разрядов, карманные и бухгалтер., 1 г.г.	7-99	ТУССОН	365293	
AURORA	8-16 разрядов, карм. и бухгалтер., 1 г.г.	5.5-38	ТУССОН	365293	
AURORA PR-170	16 разрядов, бухгалтер, печать, 1 г.г.	95	ФРИАЛ	364019	
AURORA DB-465A	16 разрядов, 2-питание	26	ФРИАЛ	364019	
AURORA DB-465A	16 разрядов, дв. питание, печать, 1 г.г.	30.8	МИНТЕХПРОМ	208201	
AURORA	14-16 разрядов, дв. пит., бухгалтер, 1 г.г.		МИНТЕХПРОМ	208201	
CASIO PJ-160L	16-р., бухгалтер, ЖК, струйный принтер, лоток 50 мм, 1 г.г.	197	МИНТЕХПРОМ	208201	
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ					
CITIZEN MB-60R	68 тел. номеров	12.81	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED1500RX	8 Кб, русиф.	35.07	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED1500RX	8 Кб, русиф., 1 г.г.	38-168	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN	русифицированные, 1 г.г.	50	ПОЛИОРТЕХ	395518	
CITIZEN ED3000	32 Кб, склад, 1 г.г.	45	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN ED3000RX	32 Кб, русиф.	49.27	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED3000RX	32 Кб, русиф., IBM-совмест.	151.2	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN ED7700RX	32 Кб, русиф., связь с IBM	174	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED7700RX	64 Кб, рус./англ., 1 г.г.	185	ТУССОН	365293	
CASIO SF-R10	128 Кб, IBM-совместим.	360	НОВЫЙ ВЕК	668482	
CASIO SF-R20	128 Кб, табл. Lotus, RAM карта	318	ЗИКО	768213	
ДИКТОФОНЫ					
PANASONIC RN-202	2-х кан., встроен. микр. гнездо для наушников, 1 г.г.	45	ФРИАЛ	364019	
PANASONIC RN-202	2-х кан., встроен. микр. гнездо для наушников, 1 г.г.	46	Электросервис и К	660215	
PANASONIC RN-302	2-х кан., авто-контроль, авто. микр. гнездо для наушн.	51	Электросервис и К	660215	
PANASONIC	микрорасс., 1 г.г.		МЕГАТЕРЦ	637113	
ДИСКЕТЫ					
"3M"	3.5" 2 HD, 6 мес. гар.	0.65	СЕОС-Minsk	587693	
"3M"	3.5" DS/HD, 10 шт.	9	ДАЙНОВА	302356	
BASF MEGA	3.5" 2 HD, США	1.25	ТУССОН	365293	
BASF EXTRA	3.5" 2 HD, гарантия, розница, скидки	0.8	БелСибПромСоюз	635629	
BASF MEGA	3.5" 2 HD, DOS формат., гарантия, розница, скидки	0.89	БелСибПромСоюз	635629	
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2 HD, 10 шт., пл. бокс	11.3	СОМТРИС	611211	
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2 HD	0.72/0.82	ТАИР-ЛУВР	269207	
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2 HD	0.98/0.98	СОМТРИС	611211	
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2 HD, DOS формат., пластик "Радуга"	1.05/1.06	ТАИР-ЛУВР	269661	
SONY	3.5" 2 HD, 20 шт. в боксе	19.5	МИНТЕХПРОМ	208201	
TOYAN	3.5" 2 HD, гарантия, США	0.5	БРС	646467	
VERBATIM	3.5" HD, DataLife, позн. гарант.	0.9	ИНФОТРОНИК	637260	
VERBATIM	3.5" HD, DataLife, гарантия DataLife	0.9	БЕЛХАРД	269508	
VERBATIM	3.5", неформат.	0.9	SVI-TRADE	524157	
VERBATIM	3.5", HD, DataLife, гар. Lifetime, форм./неформ.	0.91/0.9	ДРАЙВ	235489	
VERBATIM	3.5" HD, DataLife, формат., позн. гарант.	0.91	ИНФОТРОНИК	637260	
VERBATIM	3.5", формат.	0.94	АмериканПодшип	523312	
VERBATIM	3.5" HD, DataLifePlus, телефон, формат., позн. гар.	1.13	ИНФОТРОНИК	637260	
VERBATIM	3.5", телефон, формат.	1.13	SVI-TRADE	524157	
"3M"	5.25" DS/HD, 10 шт.	7	ДАЙНОВА	302356	
BASF EXTRA	5.25" 2 HD, гарантия, розница, скидки	0.5	БелСибПромСоюз	635629	
BASF ДИАЛОГ	5.25" 2 HD, гарантия, розница, скидки	0.5	БелСибПромСоюз	649105	
BASF DIA/EXTRA	5.25" 2 HD	0.47/0.59	ТАИР-ЛУВР	269661	
DYSAN	5.25", 10 шт., пластик, контейнер, склад, 1 г.г.	8	ЛИМЕНС	236164	
UNIMEX	5.25"	6	МЕГАСОФТ	217001	
VERBATIM	5.25" HD, DataLife, гар. Lifetime, форм./неформ.	0.73/0.71	ДРАЙВ	235489	
"3M"	5.25"/3.5", 10 шт., склад, 1 г.г.	7/10	ЛИМЕНС	236164	
BASF	5.25"/3.5" 2 HD	0.39/0.73	ТАИР-ЛУВР	269207	
BASF	5.25"/3.5" 2 HD, 10 шт.	7.5/9.5	МИНТЕХПРОМ	208201	
POLAROID	5.25"/3.5", 10 шт.	7/10	POLAROID RB	634545	
VERBATIM	5.25"/3.5" 2 HD, телефон	0.73/1.1	ТАИР-ЛУВР	269661	
VERBATIM	5.25"/3.5" HD, DataLife plus, телефон, форматир.	0.75/1.1	БЕЛХАРД	269508	
VERBATIM	5.25"/3.5" HD, DataLife plus, телефон	0.81/1.13	ДРАЙВ	235489	
Боксы BASF для дискет 3.5" x 10 / x 40 / x 80 с замком		1/1.6	ТАИР-ЛУВР	269207	
Боксы для дискет	5.25" x 10, склад	3	ЛИМЕНС	236164	
MULTIMEDIA					
CDU-31A	single speed, internal, склад, 1 г.г.	80	ЛИМЕНС	237913	
SONY-55E/PANASONIC	MC-562B, IDE, 2 speed, внутр., 1 г.г.	179/183	ПИРИТ	394207	
MITSUMI FX001D	double speed, internal, 1 г.г., склад	170	ЛИМЕНС	237913	
MITSUMI FX001D	double speed, internal, с контроллером, 1 г.г., склад	190	ЛИМЕНС	236164	
MITSUMI FX001D	double speed, IDE, internal, 1 г.г., склад	190	ЛИМЕНС	237913	
MITSUMI	Quad speed, IDE, internal, 1 г.г., склад	350	ЛИМЕНС	237913	
PLEXTOR 43CS	SCSI II, 4 speed, 256 Кб, внутр./CADDY, 1 г.г.	398	ПИРИТ	394207	
Ultra Sound Max	16-bit stereo, Waveable, 400 lines SB, Roland MT-32, 2-кан., интерфейс CD-ROM (Sony, Mitsumi, Panasonic)	260	ДЕТРИМЕХ	345818	
Sound Blaster 16	MCD/ASP, Creative Labs, 1 г.г.	137/196	ПИРИТ	394207	
Sound Blaster 32 AWE	Creative Labs, 1 г.г.	299	ПИРИТ	394207	
Sound Blaster RT 300	Creative Labs, 1 г.г.	573	ПИРИТ	394207	
ОПТИЧЕСКИЕ ЗАПОМИНАЮЩИЕ УСТРОЙСТВА					
SyQuest 3.5"	270 Mb, IDE, 13.5 ms, internal, 1 г.г.	450	ЛИС	360157	
MEGA Bernoulli Multidisk	150 Mb, IDE internal, 18 ms, 1 см. диск 150 Mb	650	ДЕТРИМЕХ	345818	
OMEGA Bernoulli Disk	150 Mb, сменный диск для OMEGA Bernoulli, 150 Mb	105	ДЕТРИМЕХ	345818	
FUJITSU MF-230-KS	3.5", 230 Mb, 35 ms, SCSI II, внутр., 1 г.г.	734	ПИРИТ	394207	
FUJITSU ID-230-KS	230 Mb, 28 ms, 3.5", 2 г.г.	947	БЕЛХАРД	394792	
FUJITSU ID-128	128 Mb, 30 ms, 3.5", 2 г.г.	от 1000	БЕЛЛОТ	394793	
FUJITSU M252A2 3.5"	230 Mb, + контроллер SCSI-2 Western Digital, набор драйверов, диск 230 Mb, диск для чистки головок, пересол, 1 г.г.	1040	ДАЙНОВА	302356	
FUJITSU ID-230	230 Mb, 35 ms, 3.5", 2 г.г.	от 1100	БЕЛЛОТ	394793	
FUJITSU IED-230-K1	перезаписываемый, 1 г.г.	1173	ЭЛЕНГ	204567	
QUIMPUS	дискетод 230 Mb, внешний комплект	1300	ДРАЙВ	235489	
FUJITSU ID-1300-A	1300 Mb, 28 ms, 3.5", 2 г.г.	2336	БЕЛХАРД	394792	
Smart & Friendly	CD-R 1002, 650 Mb, Double Speed, Corel CD-Creator, 1 г.г.	2510	ЛИМЕНС	236164	
MAXOPTIX T3-1300	5.25", 1.3Gb, менее 19ms, SCSI-2, внутр./внеш., 1 г.г.	2519/2624	ПИРИТ	394207	
Pinnacle Micro	RCO-1000, 650 Mb, double speed, PC/Mac, 1 г.г.	2750	ЛИМЕНС	236164	
NEC	дискетод 1.3 Gb, внешний комплект	2800	ДРАЙВ	235489	
RICOH	CD-WRITER, устройство для записи CD-дискет, 1 г.г.	2850	ДРАЙВ	235489	
BASF 3.5"	128 Mb	33	БелСибПромСоюз	635629	
BASF 3.5"	230 Mb	43	БелСибПромСоюз	649105	
VERBATIM 3.5"	128 Mb, сменный MO-диск	36	ИНФОТРОНИК	637260	
VERBATIM 3.5"	MO перезаписываемые диски 128 Mb	39.78	ДРАЙВ	235489	
FUJITSU 230Mb	перезаписываемый	45	ДАЙНОВА	302356	
VERBATIM 5.25"	MO перезаписываемые диски 650 Mb	108.2	ДРАЙВ	235489	
записываемый CD-ROM 550 Mb, 63 мин		14	ЛИМЕНС	237913	
записываемый CD-ROM 650 Mb, 74 мин		15	ЛИМЕНС	236164	
записываемый CD-ROM VERBATIM/записи и дублирование CD-ROM		15/7	ДРАЙВ	235489	
картридж SyQuest 3.5" SQ327, 270 Mb, 1 г.г.		80	ЛИС	360157	
СТРИММЕРЫ И КАСЕТЫ К НИМ					
CONNER 420Mb	IDE, int., картридж, склад, 1 г.г.	305	ДАЙЛЭНД	394990	
HP Colorado Jumbo 250	внутренний, 250 Mb, 1 г.г.	259	ВЕРСА Компьют.	626267	
Colorado Tracker	250 Mb, внешний, склад	456	РЕСТА	784100	
JUMBO 120 Mb	внутренний, склад	171	РЕСТА	784100	
JUMBO 250 Mb	внутренний, склад	241	РЕСТА	784100	
Colorado Power Tape	1 Gb, SCSI-II, 12 Mb/min, внутренний, 1 г.г., склад	750	ЛИМЕНС	236164	
Verbatim 3.5"	DC 2120, гар. Lifetime	17	БЕЛХАРД	269508	
QIC 3.5" Verbatim	DC 2120 120 Mb, кассета, 1 г.г.	19.15	ДРАЙВ	235489	
QIC 5.25" Verbatim	DC 6250 250 Mb, кассета, 1 г.г.	28.08	ДРАЙВ	235489	
кассета	DYSAN DY 2120, 250 Mb	17	ЛИС	360157	
кассета	BASF DC 2120, 120/250 Mb	17	БелСибПромСоюз	635629	
кассета	Verbatim DC2120, 250 Mb, QIC-80	19	ИНФОТРОНИК	637260	
кассета	DYSAN DY 6250, 250 Mb	24	ЛИС	360157	
картридж	к стримеру 3M, DC2120, 1 г.г., склад	18	ДАЙЛЭНД	394990	
картридж	SONY, QW5122, 400 Mb, форматир., склад, 1 г.г.	30	ДАЙЛЭНД	394990	
картридж к стримеру 3M, DC6255, 1 г.г., склад		36	ЛИМЕНС	237913	
чистящая кассета для стримера 3M DC2000, склад		37	ЛИМЕНС	236164	

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Т.БЕР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
CANON PC-300	A4, с картриджем E-16, 6 мес. гар.	640	ФРИАЛ	369813	
CANON PC-310	A4, картридж, 12.2	665	УНИВЕСТ	395939	
CANON PC-320	A4, картридж E-16, а/подача, 6 мес. гар.	735	ФРИАЛ	364019	
CANON PC-330	1 г.г.	720	АЛЬВИТОН	201329	
CANON FC-330	с картриджем	798	Рефал-Алгоритм	521451	
CANON FC-330	A4, автомат, инст. рус., 1 г.г., CIF/розн.	935/1060	Электросервис и К	660215	
CANON NP 1550	A3, 15ppm, 50-200%, 1 г.г., CIF/розн.	2700/3065	Электросервис и К	660215	
стенд для кассет к CANON NP1550, 1 г.г.		365	Электросервис и К	660215	
автоподача оригиналов к CANON NP1550, 1 г.г.		1420	Электросервис и К	660215	
сортер к CANON NP1550, 1 г.г.		850	Электросервис и К	660215	
CANON NP 6010	B4/A4, 10ppm, 70-120%, CIF/розн., 1 г.г.	1660/1890	Электросервис и К	660215	
CANON NP 4540	A3, 40 ppm, 50-200%, 2-х-двусторон. печат., 1 г.г.	2300	БИС	263858	
устройство контроля доступа к CANON (принтер, набор карт)		547	Электросервис и К	660215	
CANON NP3050	A3, 30 к/мин, двусторонняя печать, 1 г.г.	5695	Электросервис и К	660215	
стенд для кассет к CANON NP3050, 1 г.г.		1386	Электросервис и К	660215	
сортер-считатель к CANON NP3050, 1 г.г.		3091	Электросервис и К	660215	
автоподача оригиналов к CANON NP 3050, 1 г.г.		2007	Электросервис и К	660215	
картридж для сортера к CANON NP3050, 1 г.г.		77	Электросервис и К	660215	
CANON CLC1	использ. лазер. А3, 5-10ppm, 50-400%, сканер-принтер, 1 г.г.	8500	БИС	263858	
CANON CLC-10	A4, 50-200%, full color, принтер, сканер, 1 г.г.	4035	ЭЛКО	346809	
CANON CLC-350	A3, лазер. 50-400% расп. мат. на 2000 коп., блок интеллектуал. обраб. под заказ, 1 г.г.	20150	Электросервис и К	660215	
KONICA U-BX 1015	A3, 15 к/мин, масштаб., 1 г.г.	3137	НИССА	646129	
KONICA U-BX 3135	A3, 35 к/мин, масштаб., 1 г.г.	7256	НИССА	646129	
LANIER 6112	A4, 12 ppm, 3000 к/мес., 1 г.г.	1500	ГРЕНАДА		
LANIER 6616	A3, 15 ppm, 50-200%, 8000 к/мес., 1 г.г.	3000	ГРЕНАДА		
LANIER 6735	A3, 35ppm, Duplex, доплост. RADF, сортер, 50-200%, 20000 к/мес., 1 г.г.	6600	ГРЕНАДА	365936 368641	
LANIER	10-100 ppm, официальный дистрибутор		ГРЕНАДА		
LANIER	A4-A3, 12-100 ppm, 1 г.г., любая комплектация		ГРЕНАДА		
OLIVETTI 8006	A4, 6 ppm, портативный, 1 г.г.	884	ТУССОН	365293	
OLIVETTI 8020	A3, 20 ppm, 50-200%, барабан, 1 г.г.	2937	ТУССОН	365293	
RICOH FT-4060	A3, 20 ppm, 65-115%, 1 г.г.	1300	БИС	263858	
RICOH FT-5070	A3, 30 ppm, 50-200%, двустор. печат., 1 г.г.	1700	БИС	263858	
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин, гарант.	620	СНАМИ	645444	
SHARP Z-20/25	A4, 1 г.г.	609/719	ФОРТРЕС	568304	
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин, гарант.	733	СНАМИ	645444	
SHARP Z-30	A4, 5 к/мин, гарант.	890	СНАМИ	645444	
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масштаб., гарант.	2000	СНАМИ	645444	
SHARP SF-7800	A3, 15 к/мин, масштаб., гарант.	2640	СНАМИ	645444	
SHARP SF-2022	A3, 22 к/мин, масштаб., гарант.	4099	СНАМИ	645444	
SHARP SF-7830	A3, 15 к/мин, масштаб., гарант.	2890	СНАМИ	645444	
SHARP SF-7850	A3, 15 к/мин, масштаб., гарант.	3096	СНАМИ	645444	
TOSHIBA 1210	A4, 12 к/мин, 3000 коп/мес., 1 г.г.	1300	ТрансКИФ	628111	
TOSHIBA 1350	B4, 13 к/мин, 65-141%, 4500 коп/мес., 1 г.г.	1950	ТрансКИФ	626267	
XEROX 5009	A4	1045	АСТРОН	396794	
XEROX 5009 RE	A3, 8 ppm, 1 г.г.	937	COMTRIS	611211	
XEROX 5009 RE	A4, масштаб.	1210	АСТРОН	396794	
XEROX 5220	A4, 5 ppm, 1 г.г.	725	COMTRIS	611211	
XEROX 5316	A3, 13 ppm, масштабирование, 1 г.г.	2603	COMTRIS	611211	
XEROX 5316	13 ppm, ум-ув	2800	АСТРОН	396794	
XEROX 5317	расход. - 80000 копий	3150	ГРАНО	206835	
XEROX 5331	A3, 28 к/мин, ум-ув.	4450	АСТРОН	396794	
XEROX 5331	пусковой комплект с расход. - 100000 коп	4300	ГРАНО	265621	
РИЗОГРАФЫ					
RICOH Priort V1730	A4, 60-130 ppm, 400 dpi, 1 г.г.	6155	БИС	263858	
RICOH Priort SS950	A3, 60-130 ppm, 1 г.г.	6100	БИС	263858	
RICOH Priort VT2105	A4, 60-130 ppm, 50-200%, 400 dpi, 1 г.г.	9120	БИС	263858	
RICOH Priort VT3500	A4, 60-130 ppm, 50-200%, 400 dpi, цвет, RADF, зап. резант, 1 г.г.	14020	БИС	263858	
RISO 6300	130 ppm, A3, 400 dpi, 9 цветов, ресурс 8 млн ризограф. дол. оборудование, раск. материалы	14900	БЕЛФОРТ	340252	
RISO			RISOLA	348609	
СКАНЕРЫ					
GENIUS Color page I, A4, 1200 dpi, 1 г.г.		633	БелАВМ	347972	
GENIUS Color page II, A4, 2400 dpi, 1 г.г.		995	БелАВМ	347972	
HS GreyScan 256	800 dpi, 256 grey, ручной, Twain, 1 г.г.	124	ВЕРСА Компьют.	626267	
HS ColorScan 24 bit	800 dpi, 16M color, ручной, Twain, 1 г.г.	329	ВЕРСА Компьют.	628111	
Image Artist (Mustek)	800 dpi, 64/256 grey, ручной, 1 г.г.	125	МАС Электроникс	351201	
TwainScan Color 800 Mustek	800 dpi, 16M color, 256 grey, ручной, Twain, 1 г.г.	335	МАС Электроникс	351201	
PrintScan (Mustek)	400dpi, 64gray/262144color, ручн. для NoteBook/LPT, Twain, 1 г.г.	240/330	МАС Электроникс	351201	
ScanPlus (Mustek)	600/1200 dpi, 256gray/16M color, листовый, Twain, 1 г.г.	350/530	МАС Электроникс	351201	
Paragon (Mustek)	600/1200/1600/1200 dpi, 16Mcolor, 256 grey, плоск., Twain, 1 г.г.	1202/815	МАС Электроникс	351201	
Slide Module for Paragon, 1 г.г.		380	МАС Электроникс	351201	
HP SCANJET IIp	A4, до 1200 dpi, 256 grey, OCR, 1 г.г., склад	616	РЕСТА	784100	
HP SCANJET IIp	8bit mono, 256gray, до 1200dpi, OCR, склад, 1 г.г.	651	БЕЛХАРД	239010	
HP SCANJET IIip	8 bit grey shades, 1200 dpi, OCR	685	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
PARAGON Mustek	600x600dpi, color, 1 г.г.	340	ЭЛКО	346809	
HP SCANJET IIcx	A4, до 1600 dpi, 24 bit color, OCR, 1 г.г., склад	1233	РЕСТА	784100	
HP SCANJET IIcx	b/w,color,OCR capabilities, до 1600 dpi, 8bit grayscale, 24bit color, склад, 1 г.г.	1302	БЕЛХАРД	239010	
HP SCANJET IIcx	24 bit color, 8 bit grey shades, 1600 dpi, OCR	1370	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
Transparency adapter for HP ScanJet IIcx		890	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
ПЛОТТЕРЫ					
Roland PNC 900/1850	для резки цветной самоклеющейся пленки	2750	ДРАЙВ	235489	
HP DraftPro Plus	8 pen drafting plotter, A1-A4	4480	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
HP Design Jet 220	600 dpi, 2 Mb, A1-A4	3280	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
HP Design Jet 220	A4-A1, 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW, склад	3375	РЕСТА	784100	
HP Design Jet 220	A4-A0, 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW, склад	4491	РЕСТА	784100	
HP Design Jet 600	600 dpi, 4 Mb, A1-A4	6050	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
HP Design Jet 650C	600 dpi mono, 300dpi color, 4 Mb, A1-A4	8325	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
HP 7550 Plus	A3/A4, 8 ppm	4599	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
МОНИТОРЫ					
TARGET	14", msVGA, 1 г.г.	125	МАГНЕТИК	255870	
CD-COM	14", mVGA, сертификат соответствия, опт. экран	130	ИНФОТЕХ	262681	
SAMSUNG	VGA 14" color monitor 640x480, 0.31", 1 г.г.	182	BelComData	494405	
	0.39 LR, opt от 10 шт.	192	ПИЛИГРИМ	368491	
	sVGA, 0.39 LR, Green, GS	225	ОРМАСЭЙЛ	333707	
	0.28 LR, NI, opt от 10 шт.	228	ПИЛИГРИМ	368491	
	0.28 LR, NI, opt от 10 шт.	232	ПИЛИГРИМ	368491	
HP Mono	14", EPA, склад	236	РЕСТА	784100	
BRIDGE CAD-135M	sVGA, 0.39, 1 г.г.	240	Персп.Технологии	361457	
	sVGA, 0.28 LR, Green, GS	255	ОРМАСЭЙЛ	333707	
HP D2801 B	14", mVGA, белый, плоский, EPA	263	Евроконтакт	454552	
Begonia Visicam BU	433N, 14", sVGA, 0.28, non-glare, 1 г.г.	265	Персп.Технологии	361457	
	sVGA, 0.28 LR NI, Green, Smile	285	ОРМАСЭЙЛ	333707	
SONICA	14", sVGA, 0.28, сертификат соответствия, опт. экран	285	ИНФОТЕХ	262681	
HP Entry-Level	14", 0.39, sVGA, EPA, склад	314	РЕСТА	784100	
ACER View 33DL	14", 1024x768, 0.28 LR, PowerSaver, MPR II, 1 г.г.	325	BelComData	494405	
HP D2802A	14", sVGA, 0.39, EPA	349	Евроконтакт	454552	
HP 1024	14", 0.28, sVGA, EPA, Full scan, MultiSync, склад	358	РЕСТА	784100	
HP Ergonomic	14", 0.28, sVGA, MPR-II, EPA, Full scan, MultiSync, склад	381	РЕСТА	784100	
ASTVision 4I	14", analog 0.28, 1024x768, Multiscan, 3 г.г.	389	ТехноПаркСети	452087	
HP D2804A	14", sVGA, 0.28, EPA, MultiSync, Full scan	398	Евроконтакт	454552	
HP Ergonomic SVGA D2814A	14", sVGA, 0.28, EPA, MPR II, MultiSync, Full scan	424	Евроконтакт	454552	
ASTVision 4L	14", Dig.0.28, 1024x768, NI, LR, MPR-II, 3 г.г.	478	ТехноПаркСети	452087	
HP Ergonomic 1024 D2805, 14", sVGA, 0.28, EPA, MPR II, MultiSync, Full scan		503	Евроконтакт	454552	
INTRPA 15"	1280x1024, 0.28, 65kHz/100Hz, Flat Screen, 1 г.г.	380	МАС Электроникс	351201	
ACER View 56L	15", 1024x768, 0.28 flat screen, LR, PS, MPR II, dig. control, 1 г.г.	466	BelComData	494405	
HP Ergonomic Ultra	15", 1024x768, 0.28, MPR-II, EPA, Full scan, MultiSync, opt	578	РЕСТА	784100	
HP Ergonomic UMGA D2806A	15", 1024x768, 0.28, EPA, MPR II, MultiSync, Full scan	642	Евроконтакт	454552	
ASTVision 5L	15" FST Digital 0.28, 1024x768 NI, LR, MPR II, Multiscan, 3 г.г.	644	ТехноПаркСети	452087	
GoldStar T2757M	17", 0.28, multi sync, fullidigital, LR, MPR-II, 1 г.г.	825	SUNRISE	344356	
ACER View 76i	17", 1280x1024, 0.28 flat screen, LR, PS, MPR II, dig. control, 1 г.г.	912	BelComData	494405	
ASTVision 7L	17" FST Digital 0.28, 1024x768 NI, LR, MPR II, Multiscan, 3 г.г.	1049	ТехноПаркСети	452087	
HP Ultra VGA 1280M	17", 1280x1024, 0.28, MPR-II, EPA, Full scan, MultiSync, opt	1084	РЕСТА	784100	
HP UNGA 1280 D2807A	17", 1280x1024, 0.28, EPA, MPR II, MultiSync, Full scan	1275	Евроконтакт	454552	
PHILIPS 4CM6088 17"	17", Trinitron, sVGA, 0.26 NI LR	1326	ДАЙНОВА	302356	
PHILIPS 4CM6282 17A"	17", sVGA, 0.26 NI LR	1427	ДАЙНОВА	302356	
ASTVision 20N	20", Digital 0.31, 1280x1024 NI, LR, MPR II, Multiscan, 3 г.г.	2491	ТехноПаркСети	452087	
HP UNGA 1600 ColorDisplay D1199A, 21", 1600x1200, 0.28, EPA, MPR II, MultiSync, Full scan		2990	Евроконтакт	454552	
SAMPO, 14", 15", 17", 20", NI 1280x1024/1600x1280, 0.26-0.28, 1 г.г.		310-1400	МАС Электроникс	351201	
SMILE	14", 15", 17", sVGA, LR, MPR II		ПРОГРАММА	328078	



№ п/п	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	УЗВ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ												
315	TARGA series II	486 SX/33	4			mVGA 14"	512	0.28 LR, Net card Accton Accel, mouse, ISA 5422, Intel, Workstation, sept. Novell, Германия	849	12	ЛИС	360157 / 364312
316	DELL OptiPlex	486 SX/33	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	сетевая станция, IDE, 0.28 LR, VESA, Win acc.	1635	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
317	ACER ACROS	486 SX/50	4	270	3.5"	sVGA 14"	512	Германия, Green PC, Chip-up, U-VGA граф. акс., DOS/Win, sept. Novell, Unix, Windows	1098	24	BelComData	494405
318	DELL OptiPlex	486 DX/50	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	сетевая станция, IDE, 0.28 LR, VESA, Win acc.	1735	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
319	COMPAQ	486 DX/50	8	340	3.5"	sVGA 14"	1	Proline, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TalWorks, Desktop	2049	36	БелАВМ	347972 / 348105
320	COMPAQ	486 SX/66	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	Presario460, IntegrMonit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TalWorks, 0.28 NI	1562	36	БелАВМ	347972 / 348105
321	COMPAQ	486 SX/66	4	420	3.5"	sVGA 14"	1	Presario 520, Multimedia, IntegrMonit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TalWorks, 0.28 NI	1976	36	БелАВМ	347972 / 348105
322	Acer Altos 7000	486 DX2	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	K=256, Германия, Green PC, VLB/ISA, enh. IDE, twin channel SCSI II, sept. Novell, Unix, multiproc. option	3434	24	BelComData	494405
323	DELL OptiPlex	486 DX2/66	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	сетевая станция, K=128, IDE, 0.28 LR, VESA, Win acc.	1850	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
324	DELL OptiPlex	486 DX2/66	4	365	3.5"	sVGA 14"	1	0.28 LR, VESA, IDE, Win acc.	2010	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
325	ACER ACROS	486 DX2/66	4	420	3.5"	sVGA 14"	512	Германия, U-VGA граф. акс., Chip-up, Green PC, DOS/Win, sept. Novell, Unix, Windows	1298	24	BelComData	494405
326	AST Premium	486 DX2/66	8	420	3.5"	sVGA 14"	1	VLB, MT, DOS, Windows, mouse	2861	36	ТехноПаркСети	452087
327	ACER POWER	486 DX2/66	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	K=256, Германия, Ultra-VGA граф. акс., Chip-up, Green PC, DOS/Win, enhanced IDE	1767	24	BelComData	494405
328	ACER POWER VP	486 DX2/66	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. акс., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, enhanced IDE	1893	24	BelComData	494405
329	OPTIMUS SA	486 DX2/66	8	540	3.5"	msVGA 14"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI-2	3047	18	СЕМИПЛАН	372540 / 373721
330	HP NetServer LC	486 DX2/66	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	Intel, склад	3136	36	РЕСТА	784100
331	HP NetServer LC	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	1	Intel, SCSI-2, склад	3618	36	РЕСТА	784100
332	HP NetServer LC	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	3625	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
333	HP NetServer LF	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	1	Intel, K=256, SCSI-2, CD-ROM, склад	4657	36	РЕСТА	784100
334	HP NetServer LF	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	1	K=256, Intel, CD-ROM, двухканальный дисковый массив, склад	5616	36	РЕСТА	784100
335	HP NetServer LF	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, SCSI-2, CD-ROM	6240	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
336	OPTIMUS SA	486 DX2/66	16	1	3.5"	msVGA 14"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI-2	3794	18	СЕМИПЛАН	372540 / 373721
337	HP NetServer LM	486 DX2/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	6455	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
338	COMPAQ	486 DX4/100	8	525	3.5"	sVGA 14"	1	Proline, Intel, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TalWorks, Desktop	2790	36	БелАВМ	347972 / 348105
339	ACER ACROS	486 DX4/100	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	K=256, Герм., Ultra-VGA граф. акс., Chip-up, Green PC, DOS/Win, sept. Novell, Unix, Windows	1893	24	BelComData	494405
340	ACER POWER VP	486 DX4/100	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. акс., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, enhanced IDE	2131	24	BelComData	494405
341	HP NetServer LC	486 DX4/100	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	3880	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
342	HP NetServer LF	486 DX4/100	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2, CD-ROM	4950	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
343	HP NetServer LF	486 DX4/100	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, SCSI-2, CD-ROM	6465	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
344	DELL OptiPlex	P/60	8	365	3.5"	sVGA 14"	1	графическая станция, K=256, IDE, 0.28 LR, PCI, Win acc.	2350	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
345	DELL PowerEdge	P/60	8	535	3.5"	mVGA 14"	1	сервер, K=256, SCSI, 0.28 LR, EISA/PCI	6080	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
346	OPTIMUS SA	P/60	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	LAN Server 5X/60, 8 EISA, Intel XPress, Streamer Tandberg, Fast SCSI-2, двухкан. контр. IDE	4751	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
347	OPTIMUS SA	P/60	16	1	3.5"	msVGA 14"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI-2	4794	18	СЕМИПЛАН	372540 / 373721
348	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	4565	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
349	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	K=256, Intel, SCSI-2, склад	4842	36	РЕСТА	784100
350	HP NetServer LF	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2, CD-ROM	5860	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
351	HP NetServer LM	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, SCSI-2	9330	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
352	DELL OmniPlex	P/75	8	535	3.5"	sVGA 14"	1	графическая станция, K=256, SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc.	4630	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
353	ACER Power575	P/75	8	1	3.5"	sVGA 14"	1	cache 256Kb, Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. акс., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, enh. IDE	2608	24	BelComData	494405
354	DELL OptiPlex	P/90	8	535	3.5"	sVGA 14"	1	графическая станция, K=256, SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc.	3790	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
355	DELL OmniPlex	P/90	8	535	3.5"	sVGA 15"	2	графическая станция, K=256, SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc.	5090	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
356	Acer Altos 900	P/90	8	1	3.5"	sVGA 15"	1	K=256, Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. акс., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, IDE/Fast SCSI II	3456	24	BelComData	494405
357	Acer Altos 7000	P/90	8	1	3.5"	sVGA 15"	512	K=256, Германия, Green PC, VLB/ISA, enh. IDE, twin channel SCSI II, sept. Novell, Unix, multiproc. option	4072	24	BelComData	494405
358	Magtron Server	P/90	16	1	3.5"	mono 14"	512	LSI SCSI, VLB, K=512, BT, США	4317	36	МИКРО EXPRESS	347515
359	Acer Altos 7000P	P/90	16	1	3.5"	mono 14"	512	256Kb, Green PC, PCI/ISA, enh. IDE, twin channel SCSI II, dual pentium option, U-VGA PCI граф. акс., HotDeskSwap	4998	24	BelComData	494405
360	OPTIMUS SA	P/90	16	1	3.5"	msVGA 14"	512	Intel LAN server LX, Fast SCSI-2	5500	18	СЕМИПЛАН	372540 / 373721
361	OPTIMUS SA	P/90	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	LAN Server 5MX/90, 8 EISA, Intel XPress, Streamer Tandberg, Fast SCSI-2, двухкан. контр. IDE	6124	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
362	AST Manhattan	P/90	16	1	3.5"	sVGA 14"	1	HDD PCI SCSI-2, VLB, CD-ROM, mouse, Tower, DOS	6790	36	ТехноПаркСети	452087
363	DELL PowerEdge	P/90	16	1	3.5"	mVGA 14"	1	сервер, K=512, SCSI, 0.28 LR, EISA/PCI	8232	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
364	COMPAQ	P/90	16	1x2	3.5"	mVGA 14"	1	ProSignia 300, Intel, 7 PCI, NetWork controller, Fast SCSI-2, CD-ROM, Tower	6378	36	БелАВМ	347972 / 348105
365	COMPAQ	P/90	16	1x2	3.5"	mVGA 14"	1	ProSignia 500, Intel, 8 PCI, NetWork controller, Fast SCSI-2, CD-ROM	7950	36	БелАВМ	347972 / 348105
366	Magtron CAD&DTP	P/90	32	1	//	sVGA 17"	1	ViewSonic, PCI, K=512, BT, ATI XPression, США	5729	24	МИКРО EXPRESS	347515
367	DELL PowerEdge	P/90	64	1x2	3.5"	mVGA 14"	1	сервер, K=512, SCSI, 0.28 LR, ECC RAM, CD-ROM	20500	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK												
368	IBM	486 SX/25	4	80		mVGA 9.5"		1/2, F/M, ПО	1280	12	ИсконерноеДело	251558
369	SAMSUNG	486 SX/25	4	120		9.5"		Dual Scan, 540x480 VGA, passive color, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, кейс	2190	12	ИНТЕХ К.С.	688034
370	HALKAN	486 SX/25	4	128	3.5"	mLCD 10"	512	fax/modem	1400	12	ЭЛКО	346609 / 206708
371	Handy SubNote	486 SX/25	4	170	3.5"	mono 8.5"	256	64 gray, ISA, 1.9K, NiCad bat., 1xPCMCIA2 port, DOS/Win/WinWorks 2, кейс, trackball	1520	12	АКСИОМА	774144 / 787334
372	GoldStar	486 SX/25	4	170	3.5"	color	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22, сумка	2055	12	SUNRISE	344356 / 344470
373	PICO	486 SX/25	4	170	3.5"	color	1	Dual Scan, кейс, trackball, аккумулятор, 2PCMCIA	2155	12	ПИЛИГРИМ	368491
374	OPTIMUS SA	486 SX/25	4	250	3.5"	mono 10"	512	кейс, trackball, PCMCIA, DOS 6.22, Windows	1484	18	СЕМИПЛАН	372540 / 373721
375	SAMSUNG	486 SX/25	4	260	3.5"	mVGA 9.5"	512	640x480VGA, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, кейс	1590	12	ИНТЕХ К.С.	688034
376	PICO	486 SX/25	4	340	3.5"	color	1	TFT, кейс, trackball, аккумулятор, 2PCMCIA	3161	12	ПИЛИГРИМ	368491
377	IBM	486 SL/25	4	120	3.5"	9.2"	512	ThinkPad 350C, passive color, склад	1970	12	ЛИМЕНС	237913 / 236164
378	NEC	486 SL/25	4	120	3.5"	9.5"	1	VERSA 25C, active color, склад	2610	12	ЛИМЕНС	237913 / 236164
379	NEC	486 DX/25	4	180		color 9.5"	512	Versa 25C, cache 8Kb, 1/2, PCMCIA, active color	2650	12	ИсконерноеДело	251558
380	COMPAQ	486 DX/25	4	210	3.5"	LCD	512	active color, кейс, склад	2350		Организация	290491 / 290107
381	TOSHIBA	486 SX/33	4	200	3.5"	8.5"	512	T1910CS, passive color	2190	12	ЛИМЕНС	236164 / 237913
382	LEO Notebook	486 SX/33	4	250	3.5"	mono 9.5"	1	sound blaster, trackball, PCMCIA III, IDE, VESA, Win acc.	1760	12	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
383	SAGER NP800	486 SX/33	4	250	3.5"	mono 10"	512	K=8int, IDE/VLB, TB, PCMCIA				

Положение обязывает

Согласно ГОСТу 6.38-90, все документы, оформленные на бланках формы А4, должны иметь заголовок к тексту. Заголовок должен кратко раскрывать содержание документа и предназначен для облегчения поиска, для регистрации в канцелярии без предварительного прочтения текста, при контроле исполнения.

Тем не менее, 40 документов Минфина РБ и 35 документов ГГНИ, опубликованных в журнале Минфина РБ "Нормативные документы по финансам, налогам, бухгалтерскому учету" (НДФНБУ) в 1994 г., заголовков не имеют. Один значится как документ ГГНИ, хотя в нем содержится информация Минфина РБ за подписью заместителя министра финансов. Двенадцать значится как документы Минфина РБ, хотя в них содержится информация ГГНИ и подписаны они заместителями начальника ГГНИ. Как должны восприниматься такие документы?

Согласно Постановлению Совмина РБ от 13.05.93 г. № 316, нормативные акты министерств, госкомитетов и ведомств, касающиеся прав, свобод и обязанностей граждан или носящие

межведомственный характер, независимо от срока действия и характера содержащихся в них сведений, подлежат государственной регистрации в Минюсте РБ. Из журнала НДФНБУ явствует, что в Минюсте РБ зарегистрировано 12 из 75 вышеуказанных документов без заголовков. В условиях, когда предпринимательство осуществляется физическими лицами, подавляющее большинство издаваемых документов в той или иной мере регламентируют действия граждан и, следовательно, должны быть зарегистрированы.

Согласно Положению "О порядке государственной регистрации нормативных актов...", Минюст РБ мог отказать Минфину РБ в регистрации нормативных актов, оформленных с нарушением требований. Но не сделал

этого. Спрашивается, являются ли 63 незарегистрированных документа (из числа 75 опубликованных) нормативными актами, имеющими юридическую силу? Если да, то почему они не прошли государственную регистрацию? Если нет, то почему помещены в специализированном журнале "Нормативные документы...", хотя ряд востину нормативных актов Минфина РБ, зарегистрированных в Минюсте РБ и опубликованных в бюллетене нормативно-правовой информации, в журнал НДФНБУ не попал.

В заключение напомним, что в актах управления реализуются полномочия соответствующих госорганов, содержатся правила и предписания, обязательные к исполнению. Соответственно, документы должны содержать все реквизиты, обеспечивающие им необходимую юридическую силу.

Валентин ПАВЛОВ,
тел.: (0172) 39-51-73.



Все о залоге

ПРОДОЛЖАЕМ ПУБЛИКАЦИЮ МАТЕРИАЛОВ ОБ ОДНОМ ИЗ СТАРЕЙШИХ ИНСТИТУТОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Залог товаров в обороте характеризуется следующими особенностями: заложенный товар остается у залогодателя; залогодатель имеет право заменять одни предметы заложенной товарной массы другими в пределах ассортимента и суммы, обусловленной сторонами. Залогодержатель не ограничен в правах владения, пользования, распоряжения предметом залога. При реализации товара последний перестает быть предметом залога с момента перехода права собственности к приобретателю. Таким образом, при данном виде залога отсутствует необходимая индивидуализация заложенного объекта, которая необходима для существования вещного права. Отсутствует право следования, то есть реализованные залогодателем заложенные товары не могут быть истребованы залогодержателем у третьих лиц. Указанные особенности залога товаров в обороте наводят на мысль, что этот вид залога не является вещным правом. По своей сути — это привилегия залогодержателя в отношении других кредиторов залогодателя. При этом преимущественное положение залогодержателя находится в зависимости от исполнения залогодателем возложенных на него обязанностей.

Нельзя приравнивать данный вид залога к залому имущества, которое может поступить в собственность залогодателя в будущем (в дальнейшем — "залог будущих вещей"). Так при залоге будущих вещей существует и право преимущественного приобретения, а залогодатель ограничен в правах распоряжения заложенной вещью. При залоге товаров в обороте поступившие к залогодателю товары могут быть свободно реализованы.

Специфика рассматриваемого вида залога определила и некоторые специфические права и обязанности сторон. В частности, залогодатель должен следить за тем, чтобы общая стоимость товаров, входящих в предмет залога, не уменьшалась, и вести особый учет операций по заложенному товару. Залогодержатель имеет право в любое время проверять количество, вид, стоимость и условия хранения товара. При невыполнении залогодателем условий договора о залоге залогодержатель вправе требовать передачи ему заложенного товара или оставить товар у залогодержателя под замок или печатью залогодержателя, или досрочно взыскать долг, обеспеченный залогом. Таким образом, можно сделать вывод о том, что по требованию залогодержателя залог товаров в обороте трансформируется в заклад (твердый заклад).

В этих условиях особое значение приобретает вопрос, что считать нарушением. Сюда следует отнести, в частности, отсутствие особого учета залогодателем заложенных товаров (отдельные реестры, журналы учета), отказ в праве проведения проверки, смена места хранения товара (части товара), а также реализация товара, ведущая к уменьшению общей стоимости предмета залога — то есть если залогодатель реализовал товар (переработал сырье) и не приобрел нового либо приобрел товар, не попадающий под заклад. Будет ли нарушением, если залогодатель утром реализовал товар, а вечером приобрел новый? Закон гласит: "...залогодатель предоставляется право заменять предмет залога, с тем, чтобы общая стоимость товара была не меньше, чем определенная в договоре о залоге". То есть даже кратковременный разрыв во времени между реализацией и приобретением является нарушением.

При залоге товаров в обороте приобретенные залогодателем товары, предусмотренные в договоре о залоге, становятся предметом залога с момента возникновения на них права собственности или полного хозяйственного ведения у залогодателя (ст. 43 Закона о залоге). При подобном подходе неизбежно возникает вопрос конкуренции залоговых прав, когда залогодатель заключил несколько договоров залога со схожим предметом залога. В такой ситуации с момента возникновения у залогодателя права собственности на товар одновременно возникает несколько залоговых прав и фактически залогодатель может сам определять порядок удовлетворения претензий залогодержателя, внося записи в книгу залога и указывая, в чью пользу ус-

танавливается залог на тот или иной товар. Несомненно, подобный подход очевиден.

Предметом залога могут быть товары, сырье, полуфабрикаты, комплектующие изделия, готовая продукция. Можно сделать вывод, что предмет залога может не только отчуждаться, но и перерабатываться (из сырья будет произведен готовый товар). Для сравнения: Закон Российской Федерации "О залоге" именует аналогичный вид залога "залогом товаров в обороте и переработке". При переработке сырья полуфабрикаты, комплектующие превращаются в готовую продукцию — то есть в другую вещь. Переработку может производить как сам залогодержатель, так и третье лицо. При этом право залога прекращается вследствие гибели предмета залога (ст. 28 Закона о залоге). Но для этого переработка должна быть существенной — она должна изменить суть вещи. То есть сортировка, упаковка, комплектование, простые монтажные операции не изменяют сути товаров и эти товары остаются предметом залога. Закупаемые залогодателем новые сырье, материалы включаются в предмет залога. Кроме того, можно включить в предмет залога саму готовую продукцию, выработанную из заложенных сырья, материалов. Для этого надо указать эту продукцию в списке товаров, которыми могут заменяться заложенные товары.

Ст. 43 Закона о залоге говорит, что "залог товаров в обороте может осуществляться путем передачи залогодержателю товарораспределительного документа". Что такое товарораспределительный документ? Действующее законодательство Республики Беларусь не содержит подобного понятия. Если считать, что законодатель имел в виду товарораспределительные документы, то неясно значение передачи подобных документов, так как все равно остается предписанная законом обязательность заключения договора залога в письменной форме (ст. 9, 44 Закона о залоге). Остается загадкой, что хотел выразить законодатель.

При применении залога в обороте представляется разумным предпринять следующие меры со стороны залогодержателя:

- 1) включать как можно больше видов товаров в предмет залога для того, чтобы иметь выбор при необходимости обращения взыскания;
- 2) подробно оговаривать условия и место хранения. Желательно оговорить отдельное хранение заложенных товаров от иных товаров (например, в отдельном помещении или в отдельных штабелях);
- 3) заранее определить условия залога, который может возникнуть по требованию залогодержателя в случае нарушения залогодателем своих обязанностей, в частности уплату залогодателем налогов и сборов, связанных с заложенным имуществом, и условия страхования;
- 4) следует помнить, что товары имеют покупную и отпускную цену, цены также включают оптовые, розничные и комиссионные скидки и надбавки. Оговаривайте, какая именно цена будет являться базовой для исчисления стоимости товара;
- 5) при данном виде залога следует учитывать инфляцию. Например, если в мае сторонами была определена общая стоимость заложенного товара в размере 1.000.000 рублей, а в качестве предмета залога выступали холодильники ценной по 10.000 рублей, то интересы кредитора обеспечивались сотней холодильников. В августе цена холодильника поднялась до 25.000 рублей и физическое обеспечение уменьшается до 40 холодильников. Рекомендуется пользоваться различными видами оговорок, снижающими инфляционный риск, в частности валютными ("Общая стоимость товара будет не меньше эквивалентного количества USD в пересчете покупной цены товара по курсу Нацбанка РБ на день соответствующей проверки").

Андрей ВАШКЕВИЧ,
инвестиционно-консультант
фирмы "Системное бизнес-консультирование",
тел.: (0172) 76-81-71.

По следам выступлений

За чтение газет налог не платят

В. Павлов в заметке "Иногда знание закона помогает читать газеты" ("БР" № 7) поставил интересующий практически всех хозяйственников вопрос об отнесении на себестоимость затрат на подписку газет и журналов.

После публикации на страницах журнала "Финансы, учет, аудит" № 7/94 г., в которой утверждалось, что вышеуказанные расходы не включаются в состав себестоимости, от членов нашего союза к нам поступило большое количество запросов: все ли здесь верно.

Союз предпринимателей был вынужден обратиться за разъяснением в Главную государственную налоговую инспекцию РБ. (В скобках заметим, что в случае необходимости наш Союз всегда оперативно получал квалифицированные, а главное — аргументированные консультации в ГГНИ).

В данном случае на наш вопрос: "Каким образом осуществляется списание денежных средств, израсходованных на оплату подписки на газеты и иные издания, необходимые для осуществления хозяйственной деятельности и повышения квалификации работников, такие как: газеты "Национальная экономическая", "Белорусский рынок", "Биржи и банки", "Торговая газета", "Коммерсант Беларуси", "Республика", "Деловой мир", "Экономика и жизнь" и т. д., а также соответству-

ющие сборники законов, указов Президента, постановлений и распоряжений Кабинета министров и иных нормативных актов министерств и ведомств?" — был получен четкий и однозначный ответ (в письме № 05-3/107 от 6.01.95 г.): "Расходы на подписку периодических изданий, необходимых для целей производства и управления им, включаются в себестоимость выпускаемой продукции (работ, услуг). Расходы по подписке на периодические издания для личного потребления работников производства осуществляются за счет прибыли, остающейся в распоряжении предприятия (пункт 9 Основных положений по составу затрат, включаемых в себестоимость выпускаемой продукции (работ, услуг), введенных в действие с 1 января 1993 г.)".

Думается, данный документ будет полезен для всех субъектов хозяйствования республики.

Семер ДРЕЙЗЕНШТОК,
член совета
Союза предпринимателей РБ.

Эхо события

Можно ли то же сделать по закону?

Немало вопросов оставляет освобождение от должности главного редактора "Народной газеты" И. Середича в соответствии с Указом Президента № 113 от 17 марта 1995 г.

Ведь в соответствии с принятым и вступившим в силу Законом РБ "О печати и других средствах массовой информации" (ст. 3) граждане имеют право "беспрепятственно распространять информацию при помощи средств массовой информации и свободно выражать через них свои мысли, взгляды и убеждения". По Закону цензура массовой информации, в том числе требование от редакции со стороны государственных органов, их должностных лиц, предпринимателей, согласовывать сообщения и материалы, не допускается.

В указе причиной увольнения И. Середича названа публикация материала под названием "Письмо к Президенту", который "призывает к насилию и гражданскому противостоянию". Но в перечне ст. 5 указанного Закона нет подобных оснований, которые не допускают использования средств массовой информации. Кроме того, согласно ст. 20 Закона, главный редактор назначается и освобождается от должности учредителем на основании заключенного договора. Не трудно узнать, что учредителем "Народной газеты" является Верховный Совет РБ, который и назначил Середича главным редакто-

ром этого издания. По логике, освободить его от занимаемой должности мог только Верховный Совет, если иное не предусмотрено уставом редакции.

Закон также дает право редакции не называть источник информации и не раскрывать имя лица, представившего сведения, без согласия этого лица, за исключением требования суда, лица, осуществляющего дознание либо следствие. Автор или другое лицо, обладающее правами на произведение, могут определить условия и характер использования предоставленного редакции материала.

Президент со своей стороны мог бы предложить более законный способ — требование опровержения опубликованных сведений от редакции, если сведения не соответствуют действительности или унижают честь и достоинство.

Сергей ТИТОВ,
юрист.

БЭСТ

**ПРОГРАММА
АВТОМАТИЗАЦИИ
БУХУЧЕТА,
СКЛАДСКИХ И
ТОРГОВЫХ
ОПЕРАЦИЙ**

Приглашаем к сотрудничеству дилеров.
НПЦ "Оргсервис", тел. (0172) 253-222, 303-971.

• Бухгалтерский учет в мультивалютном варианте с мощной аналитикой и удобным интерфейсом.

• Генератор выходных и отчетных форм.

• Работа на отдельном РС и в локальной сети.

• Программа работает в торговых, страховых, строительных, производственных и многопрофильных фирмах.

Четырежды лауреат IV международного конкурса бухгалтерских программ (1994 г.)

Учет всегда в цене

Для сравнения бухгалтерского учета операций договора купли-продажи и договора комиссии предлагается материал из брошюры Министерства финансов Российской Федерации "Бухгалтерское оформление договора" (на основе нового плана счетов). Москва. 1993 г.

ОТРАЖЕНИЕ НА СЧЕТАХ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ОПЕРАЦИЙ ОСНОВНОГО ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ И ДОГОВОРА КОМИССИИ

Договор купли-продажи

По договору купли-продажи продавец обязуется передать имущество (товар, МБП, материалы) в собственность покупателя, а покупатель обязуется принять имущество и уплатить за него определен-

ную денежную сумму (цену). С получением товара покупатель приобретает право собственности и может по своему усмотрению владеть, пользоваться, распоряжаться этим имуществом. Существует несколько

ко разновидностей договоров купли-продажи (основной договор, с залогом со стороны продавца, с залогом со стороны покупателя, с условной продажей, с условной покупкой).

1. Позиция Покупателя

1.1. Если Покупатель производит оплату после получения товаров, то в этом случае сначала возникают изменения на соответствующих данным товарам активных счетах в сторону увеличения с одновременным возникновением задолженности, зафиксированной на пассивном счете. Это отражается следующим образом:

Д 10 "Материалы", 12 "МБП", 41 "Товары" или другие счета по учету ценностей.
Д 20 "Основное производство" — при использовании предмета купли в производстве.
Д 08 "Капитальные вложения" — при приобретении основных средств.
К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами" (в данном случае — с кредиторами).

Данная проводка составляется на сумму стоимости товарно-материальных ценностей, увеличенную на транспортные расходы, если они осуществляются за счет Покупателя, для которого таким образом определяется фактически стоимость купленных ценностей.

Кроме того, одновременно на сумму налога на добавленную стоимость производится запись:

Д 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС"
К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами".

которая показывает, что данная сумма НДС причитается к уплате поставщику-продавцу (кредитуются пассивные счета 60, 76).

Заготовление и приобретение материальных ценностей, относящихся к средствам в обороте (включая МБП и др.), может быть отражено, согласно новой методике, и через счет 15 "Заготовление и приобретение материалов". В этом случае при поступлении расчетных документов от Продавца имеет место следующая запись:

Д 15 "Заготовление и приобретение материалов".
К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами".

При оприходовании материальных ценностей их стоимость списывается со счета 15 проводкой:

Д 10 "Материалы", 12 "МБП".
К 15 "Заготовление и приобретение материалов".

Сумма разницы в стоимости приобретенных материальных ценностей, исчисленной в фактической себестоимости приобретения и учетных ценах, списывается со счета 15 на счет 16 "Отклонение в стоимости материалов".

Эти отражения операций фиксируются в соответствующих учетных регистрах (журналах-ордерах, ведомостях — в зависимости от формы бухгалтерского учета) после оформления приходных накладных, ордеров, актов в случае установления расхождения при приеме ценностей. Данные документы в свою очередь составляются на основании поступивших товарно-транспортных накладных, счетов поставщика.

После наступления срока платежа Покупатель производит оплату за полученные ценности. Эта операция производится Покупателем либо через банк с оформлением платежного поручения или заранее аккредитива, расчетов чеками, а также могут быть использованы наличные расчеты — в этом случае выписывается расходный кассовый ордер.

В учете оплата долга Продавцу отражается следующей проводкой, составленной на сумму, увеличенную на сумму причитающегося к оплате НДС:

Д 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками" или
76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами".
К 51 "Расчетный счет", или
50 "Касса", или
55 "Специальные счета в банках" — в случае оплаты чеками или аккредитивами.

При этом в результате перечисления денежных средств Покупателем (кредитуются активные счета 50, 51, 55) погашается его задолженность перед поставщиком-кредитором (дебетуются пассивные счета 60, 76).

1.2. Если счет поставщика оплачивается до поступления ценностей, а при приемке их обнаружилась недостача против отфактурованного количества, то сначала на сумму акцепта (то есть согласия на оплату) производится соответствующая запись:

Д 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками".
К 51 "Расчетный счет" — при перечислении денежных средств с расчетного счета.
Операция же оприходования ценностей отражается на счете 10 по их фактически имеющейся в наличии стоимости. Сумма в пределах норм естественной убыли относится Покупателем на счет 84, а недостача сверх норм, несоответствие цен по договору и арифметические ошибки — на счет 63:

Д 10 "Материалы", 12 "МБП", 41 "Товары" и др.
Д 84 "Недостачи и потери от порчи ценностей".
Д 63 "Расчеты по претензиям".
К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками".

Эта проводка показывает, что долг Продавца — дебитора погашается за счет оприходования ценностей (дебет активных счетов 10, 12, 41), списания убытков от порчи в пределах норм и, кроме того, часть его фиксируется в виде претензий.

Если в дальнейшем эта сумма не может быть взыскана с Продавца по решению арбитража, то она переносится на счет 84:

Д 84 "Недостачи и потери от порчи ценностей".
К 63 "Расчеты по претензиям".
Взыскание же с Продавца недостачи отражается на ее сумму проводкой:
Д 51 "Расчетный счет".
К 63 "Расчеты по претензиям",

которая показывает, что полученные средства на расчетный счет (дебет активного счета 51) погашают задолженность Продавца по предъявленному ему претензиям (кредит активного счета 63).

1.3. Если по условиям Договора Покупатель обязан заплатить аванс Продавцу в счет оплаты ценностей, то его перечисление с расчетного счета оформляется платежным поручением и фиксируется в учете на счете 61:

Д 61 "Расчеты по авансам выданным".
К 51 "Расчетный счет".
В этом случае за счет перечисленных денежных средств (кредит активного счета 51) возрастает сумма выданных авансов (дебетуются активный счет 61).

Затем на сумму по предъявленным документам Покупатель делает проводку:

Д 10 "Материалы", 12 "МБП", 41 "Товары",
07 "Оборудование к установке",
08 "Капитальные вложения" и др.
Д 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС".
К 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками".

Таким образом, у Покупателя имеется задолженность перед продавцом на сумму акцептованных документов (кредитуются пассивный счет 60).

Затем при зачете Продавцом выданного ранее аванса в счет оплаты Покупатель отражает эту операцию на счетах 60, 61:

Д 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками".
К 61 "Расчеты по авансам выданным".

В этом случае за счет погашения выданного аванса поставленными ценностями (кредитуются активный счет 61) фиксируется погашение задолженности Продавцу.

1.4. Кроме описанных операций, в случае ненадлежащего выполнения условий договора могут возникнуть непредвиденные прибыли и убытки:

а) В случае признания Продавцом претензий со стороны Покупателя или присуждения арбитражем штрафов, неустоек их сумма фиксируется на счете 80:

Д 63 "Расчеты по претензиям".
К 80 "Прибыли и убытки",
показывая таким образом, что данная прибыль (кредит счета 80) получена за счет признанных или присужденных к оплате претензий (дебет активного счета 63).

При поступлении средств, например на расчетный счет, их сумма снимается с учета на счете 63, что отражается записью:

Д 51 "Расчетный счет".
К 63 "Расчеты по претензиям";

б) В случае же оплаты присужденных или признанных Покупателем претензий Продавцу он при перечислении денежных средств, например с расчетного счета (кредит активного счета 51), сразу относит их на убытки от внебюджетных операций (дебет счета 80):

Д 80 "Прибыли и убытки".
К 51 "Расчетный счет".

Позиция Продавца

2.1. Если оплата Продавцу происходит по Договору после получения ценностей Покупателем, то сначала в учете Продавца отражается отгрузка ценностей. В зависимости от принятого на предприятии порядка учета реализации могут быть использованы счета 45 "Товары отгруженные" или 46 "Реализация продукции (работ, услуг)" (в случае основных средств — счет 47, прочих активов — счет 48).

Новый инструкцией к Плану счетов рекомендовано считать моментом реализации время предъявления расчетных документов Покупателем:

а) Тогда на сумму предмета продажи, указанную в этих документах, Продавцом делается проводка:

Д 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками".
К 46 "Реализация продукции (работ, услуг)",
47 "Реализация и прочие выбытия основных средств",
48 "Реализация прочих активов",

которая показывает, что задолженность покупателей (дебетуются активный счет 62) возникла в результате реализации (кредит 46, 47, 48).

Одновременно себестоимость отгруженных ценностей списывается в дебет счетов 46, 47, 48:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 10 "Материалы", К 12 "МБП", 01 "Основные средства", 04 "Нематериальные активы" и т. д.
45 "Товары отгруженные" — если договором обусловлен отличный от общего порядок перехода права владения.

Аналогично списываются расходы, связанные с реализацией (на тару, упаковку, транспортные расходы и др.), которые ранее были собраны на счете, например 43:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 43 "Коммерческие расходы";

б) При оплате счета Покупателем, Продавец погашает в своем учете его задолженность проводкой:

Д 51 "Расчетный счет", 50 "Касса", 52 "Валютный счет", 55 "Специальные счета в банках".
К 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками".

То есть в результате поступления денежных средств (дебетуются активные счета 50, 51, 52, 55) уменьшилась задолженность Покупателя (кредитуются активный счет 62).

Сумма налога на добавленную стоимость, полученная от Покупателя по реализованным ценностям и учтенная на счетах реализации в составе выручки, отражается Продавцом следующей проводкой:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС".

Таким образом, возросшая задолженность в бюджет по НДС (кредитуются пассивный счет 68) списывается на затраты от реализации (дебет счетов 46, 47, 48);

в) После отражения реализации от данной операции продажи на счетах 46, 47, 48 в зависимости от предмета продажи имеется сальдо, которое является для продавца либо прибылью, либо убытком. Имеющийся остаток данных счетов списывается на счет 80 проводкой:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 80 "Прибыли и убытки",

которая показывает, что прибыль получена (или будет получена) от реализации.

В случае дебетового сальдо счетов 46, 47, 48 имеет место обратная проводка, которая фиксирует убыток от реализации.

2.2. Когда Продавец по Договору получает аванс от Покупателя за планируемую отгрузку ценностей, то он в своем учете использует счет 64 "Расчеты по авансам полученным":

а) Получение аванса, например на расчетный счет, Продавец фиксирует проводкой:

Д 51 "Расчетный счет".
К 64 "Расчеты по авансам полученным",
которая показывает, что увеличение денежных средств на расчетном счете (дебетуются активный счет 51) произошло в результате появившейся задолженности Покупателем — полученного аванса (кредитуются пассивный счет 64);

б) После получения оплаты Продавец отгружает ценности. При предъявлении Покупателем расчетных документов Продавец при соответствующем порядке учета реализации отражает ее факт, учитывая сумму полученного аванса:

Д 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками" — на сумму, причитающуюся к оплате дополнительно.

Д 64 "Расчеты по авансам полученным" — на сумму аванса.

К 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.

Таким образом, Продавец фиксирует, что в результате реализации (кредит счетов 46, 47, 48) погашена задолженность по полученному авансу (дебетуются пассивный счет 64) и возникла дополнительно задолженность Покупателя (дебетуются активный счет 62).

Одновременно на счета по учету реализации списываются себестоимость ценностей, затраты по их реализации:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 10 "Материалы" и др. счета по учету товарно-материальных ценностей, основных средств, нематериальных активов.

К 43 "Коммерческие расходы";

в) После проведения окончательных расчетов по Договору Продавец фиксирует полное погашение долга Покупателя (кредитуются активный счет 62) за счет получения средств, например на расчетный счет (дебетуются активный счет 51):

Д 51 "Расчетный счет".
К 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками".

Сумма НДС, полученная от Покупателя за реализованные ценности, подлежит взносу в бюджет (кредитуются пассивный счет 68) и относится на затраты по реализации (дебет счетов 46, 47, 48) проводкой:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС";

г) Таким образом, после окончания действий по Договору на счетах 46, 47, 48 имеется сальдо, которое списывается на счет 80. В случае кредитового сальдо, оно списывается в дебет счетов 46, 47, 48 проводкой:

Д 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47, 48.
К 80 "Прибыли и убытки".

В этом случае за счет реализации (дебет 46, 47, 48) получена прибыль (кредит счета 80).

Если же на соответствующих счетах получено дебетовое сальдо, то обратная проводка фиксирует убыток от реализации.

2.3. При выполнении Договора Продавец, как и Покупатель, может платить или получать штрафы, пени, неустойки:

а) В случае признания Покупателем выставленных ему Продавцом претензий или присуждения их арбитражем Продавец на соответствующую сумму составляет проводку:

Д 63 "Расчеты по претензиям".
К 80 "Прибыли и убытки",

которая показывает, что за счет признанных или присужденных Покупателем штрафов, пени, неустоек (дебет активного счета 62) получена прибыль (кредит счета 80).

Когда происходит оплата данного счета Покупателя, то Продавец фиксирует эту операцию записью:

Д 51 "Расчетный счет".
К 63 "Расчеты по претензиям".

В этом случае поступившие средства (дебет активного счета 51) погашают задолженность Покупателя по расчетам по претензиям (кредит активного счета 63);

б) Если же Продавец признает справедливость выставленных ему Покупателем штрафов, неустоек или их присуждает арбитраж, то оплату данных сумм, например с расчетного счета, он отражает следующим образом:

Д 80 "Прибыли и убытки".
К 51 "Расчетный счет".

2.4. После совершения договора купли-продажи Продавец обязан доплатить налог на добавленную стоимость в бюджет. Оплату эту с расчетного счета он фиксирует проводкой:

Д 68 "Расчеты с бюджетом" субсчет "По НДС".
К 51 "Расчетный счет".

При этом за счет перечисления денежных средств (кредитуются активный счет 51) гасится образовавшаяся за счет получения от Покупателя суммы начисленного НДС задолженность бюджету по НДС (дебетуются пассивный счет 68).

(Окончание следует).

Опыт есть, толку — нет

Долгое время государство, в котором мы жили, помпезно называлось общенародным. Это надо было понимать так: каждый гражданин являлся непосредственным собственником всего богатства страны. Потом государство назвали демократическим, но богатство страны осталось государственным. В том числе и землю. В настоящее время происходит своеобразная аграрная "китаизация", в результате которой государство осуществляет порционный раздел земли на дачные и садово-огородные участки, выделяя в частную собственность граждан от 10 соток до одного гектара.

Если бы такие участки выделялись искусным земледельцам — китайцам, да еще в Китае, огромное население этой страны завалило бы продовольствием весь мир. У нас этого, естественно, не получится.

Пока же идет шум по поводу аграрной реформы, и внимание общества направлено на замену лошади в государственной символике на серп и солидарный с ним молот, ситуация в сельском хозяйстве страны продолжает ухудшаться.

Так, валовая продукция агросектора за январь-февраль текущего года снизилась по сравнению с аналогичным периодом года прошлого в сопоставимых ценах на 14%, за февраль — на 15%. Задолженность сельхозпредприятий за приобретенные топливо, электроэнергию, корма, минеральные удобрения, стройматериалы, на оплату труда, за услуги сторонних организаций составила 454 млрд. рублей. У колхозов и совхозов тоже есть долги, но они не могут оплатить "всего" 275 миллиардов.

При этом среднемесячная зарплата колхозников и работников совхозов составила 158 тыс. рублей (по народному хозяйству в целом в январе текущего года — 340, в промышленности — 450 тыс. рублей) и снизилась по сравнению с декабрем на 14%.

Избегая политических и иных спекуляций по этому поводу, "БР" предоставляет сегодня свою аграрную полосу ученым, занятым проблемами организации агропромышленного производства и трансформации существующих хозяйств в рыночные структуры. Как утверждают наши авторы, опыт их решения накоплен в мире. Есть он и в нашей стране.

Технология производства

Впереди планеты всей

По уровню производства важнейших продуктов сельского хозяйства Беларусь не уступает развитым странам мира, а по некоторым превышает мировой уровень. Например, в 1986-1990 годах у нас получали в среднем на душу населения мяса — 177, молока — 725, картофеля — 1.085 кг, а в США и странах ЕЭС соответственно 122, 268, 68 и 88, 359, 159 кг. Но затраты труда на производство одного центнера прироста крупного рогатого скота у нас были выше, чем в США в 18,5 раза, свиней — почти в 32 раза, птицы — более чем в 7 раз.

Мясную проблему в республике долгие годы пытались решить, увеличивая и поддерживая большое поголовье скота, но не обеспечивали его полностью сбалансированными кормами. Так, соотношение между белковыми концентратами и кормовым зерном в США составляет 1:4, в странах Западной Европы — 1:3, в Беларуси — примерно 1:17.

Важна структура производства. В США первое место занимает мясо птицы, затем идет говядина и свинина. У нас же на первом месте говядина. Американцы получают большее количество дешевого мяса именно за счет бройлеров. Повышению спроса на мясо птицы в США и европейских странах способствовали новые технологии глубокой переработки тушек. Производство бройлеров там — наиболее динамичная отрасль мясного комплекса.

Промышленная выработка мяса в развитых странах превышает 90%: в США — свыше 98, в Великобритании — около 90, в ФРГ — 98, в Австрии — 92, во Франции — 100 процентов. В Беларуси же она значительно меньше и составляет приблизительно 70 процентов. Самые слабые звенья мясного подкомплекса — переработка, хранение, транспортировка и реализация готовой продукции.

Структура нашей мясной промышленности в свое время была скопирована с американской 20-30-х годов. Это предопределяет большие потери в ней, а также крайне низкий уровень технологической оснащенности мясной промышленности.

Низкий технический уровень производства (устарело 60% конвейерных линий, термокамер) и санитарного состояния предприятий отрасли вызывает большие потери и падение качества продукции.

На местах (непосредственно в колхозах, совхозах, арендных, фермерских хозяйствах) или в цехах, построенных на основе межхозяйственной кооперации, процесс переработки можно рационализировать. Однако из-за слабости и несовершенства производственно-технической базы и здесь наблюдаются значительные потери ценных продуктов.

В последние годы научны-

ми и проектными институтами республики предложен ряд недорогих проектов мясоперерабатывающих предприятий малой мощности. Так, "Белгипромасомолпром" разработал проект комплекса, предназначенного для убой скота, переработки мяса (до 2,5 т в смену) и производства колбасных изделий (1,2 т/см) в колхозах, совхозах, подсобных хозяйствах промышленных предприятий, кооперативных и частных предприятий.

Интересен и проект Брестского МП "Комплекс". Решение, заложенные в нем, обеспечивают практически безотходную технологию переработки и максимальную рентабельность. Мощность предприятия — 33 гол./см свиней или 12 гол./см крупного рогатого скота. Выработка готовой продукции: вареных колбас — 400 кг в смену, полукопченых колбас — 200, варено-копченых колбас — 200, свинокоченостей — 200 кг. Количество работающих — 10 человек.

Следует отметить, что в ряде хозяйств республики уже построены и функционируют цеха по переработке скота, производству мяса и колбасных изделий. Колхозам, совхозам выгоднее поставлять в город готовую мясную продукцию и продавать в своих магазинах, минуя государственную торговлю, чем сдавать скот на мясокомбинаты по фиксированным закупочным ценам, не обеспечивающим покрытие издержек на его производство.

Свои проблемы в молочной отрасли. Здесь тоже ощущается отрицательное воздействие структурных перекосов в производстве. Несмотря на большой объем производства молока, у нас в республике постоянно не хватало молочных продуктов для населения. В первую очередь это относится к детским молочным продуктам, сырам, творожным изделиям, диетическим молочным продуктам и т. д.

Все это нетипично для Западной Европы, где, как например в США, правительства давно проводят в жизнь разные программы по сокращению производства молока. Товарность молока в США составляет 98,2%, а в Беларуси — около 70%. Примерно девять его процентов у нас расходуется на кормовые цели. Сама собой

направляется мысль о строительстве новых заводов или цехов по производству заменителей молока для выращивания молодняка.

Несовершенна структура использования молока и по другой позиции. В последние годы в Беларуси на масло его перерабатывали 33% (в США — 17%), на сыр — 5-7% (32%). В виде цельномолочной продукции использовали соответственно 28-30 и 47%, в хозяйствах оставалось 30 и 2%. Большой объем переработки молока на масло в республике объясняется тем, что делать это легче всего. Кроме того, в прежней концепции развития молочной промышленности была поставлена нереальная из-за своей капиталоемкости задача — обеспечить население жирами за счет значительного увеличения выпуска сливочного масла.

За рубежом, пойдя по иному пути, с этой проблемой успешно справились, разработав и применив технологию получения высококачественного маргарина на основе жиров растительного происхождения. По своим питательным и вкусовым свойствам хороший маргарин не уступает сливочному маслу, при этом он гораздо дешевле, содержит меньше холестерина.

В Беларуси маргарин производят всего лишь два завода, чего явно недостаточно. Необходимы дополнительные производственные мощности, при этом надо резко повысить производство масличных культур, что позволит соответственно увеличить и получение шротов, используемых в качестве компонентов комбикормовых смесей.

По стандартам развитых зарубежных стран жир составляет 30% стоимости молока, а 70% — это нежировой остаток, используемый в сыроделии. Переориентация западного производства с масла на сыр была связана как с созданием молокозаводов более высокого технического уровня, так и с существенным улучшением качества поставляемого молока. Естественно, что и нам потребуются выполнить эти условия.

В странах ЕЭС соотношение между производством сыра и масла составляет 2,7:1, в США — 4,7-4,8:1. Одно из наиболее важных отличий западной молочной промышленности от нашей — это ориентация на комплексную переработку молока по безотходным технологиям. У нас же потери таких наиболее ценных фракций молока, как молочный белок и молочный сахар, достигают больших величин.

Необходимо признать, что нельзя решить проблему подъема молочного хозяйства за счет громадных и малоэффективных капиталовложений в увеличение стада, привлечение дополнительных работников и т. д. Но это можно сде-

лать при коренном изменении самой стратегии, перестройки всей структуры молочного производства с одновременным расширением посевов масличных и высокобелковых кормовых культур.

В нашей республике при больших объемах производства картофеля (1993 г. — 11,6 млн. т) значительные его потери на всех стадиях производственного процесса. Картофель повсюду убирают слишком поздно, заражают при этом фитофторозом, гнилями и другими болезнями, хранят большими и смешанными массами, к тому же не там, где выращивают, а в местах потребления, преимущественно в городах. Такой практики нет ни в одной развитой зарубежной стране, а массовые отходы "второго хлеба" у нас — это действующий подобно своеобразному бумерангу "эффект" неоптимальной, ничем не обоснованной системы заготовок и хранения.

До стола картофеля доходит недопустимо мало. Промышленная его переработка налажена слабо. Так, если взять один из наиболее удачных в этом отношении годов — 1990-й, то было произведено 8,3 тысячи тонн. В США этих и множества других продуктов было произведено 887,5 тысячи тонн: на переработку пошло до 60% валового сбора картофеля, у нас — всего 2-3%. Ассортимент продуктов, изготавливаемых из картофеля, у нас крайне скуден. Между тем переработка картофеля в разнообразные продукты питания, как показывает зарубежный опыт, может способствовать гораздо лучше использованию урожая.

В странах ЕЭС перерабатывают 5,3 млн. тонн картофеля, в США — около 9. При этом потери, даже физиологически неизбежные при хранении, из-за сокращения его сроков хранения уменьшаются. К тому же в 7-8 раз могут быть меньше и емкости, необходимые для этого.

Пути к надежному, стабильному обеспечению республики картофелем — это, с одной стороны, повышение урожайности, а с другой, изменение всей концепции картофелеводства — резкое сокращение потерь за счет перестройки системы хранения и переработки. Следует в десятки раз увеличить промышленную переработку урожая, создав для этого предприятия во всех районах развитого картофелеводства, а в крупных городах — и по несколько.

Елена ДЬЯКОВА.



Доход от собственности — 40 процентов!

Как показывает практика, в массе своей белорусский крестьянин оказался не готовым к деколлеktivизации и переделу собственности. Поэтому политики-реформаторы, характеризую то или иное свойство крестьянской психологии, оперируют преимущественно потенциальными величинами. Может быть, уже в ближайшем будущем преобразование колхозов и совхозов в акционерные общества и товарищества принесет значительные результаты, но суждение об этом носит гипотетический характер.

Любую реформу, в том числе и аграрную, нельзя проводить наскоком, разрушать создаваемое годами, способное принести пользу обществу. В последнее время появилось немало знатоков-радикалов, предлагающих растащить коллективное имущество по дворам и на этой основе создать частное предпринимательство на селе.

Такой подход вряд ли приемлем. На пай можно разделить землю, скот, но не подпадают делению фермы, комплексы, мастерские и базы, социальная инфраструктура в целом. Однако жить и работать по-прежнему тоже нельзя. Нельзя сохранять отчуждение работников от средств производства и результатов труда. Нужно искать пути совершенствования отношений собственности.

С этой точки зрения интересен опыт преобразования колхоза "Рассвет" Кировского района Могилевской области в акционерное общество закрытого типа, вызвавший неоднозначную оценку политиков, теоретиков и практиков сельского хозяйства. Будучи приверженцами реальной факта, мы в своем комментарии постараемся избежать соблазна скороспелых заключений.

Общая собственность "Рассвета" представлена тремя группами: сельскохозяйственные предприятия, перерабатывающие предприятия, банк.

Первая — это все сельхозпредприятия: тракторы, машины, мастерские, рабочий и продуктивный скот и т. д. Точнее — основные фонды сельскохозяйственного производства. Их общую стоимость разделили на всех колхозников путем выдачи соответствующих документов и в зависимости от трудового стажа.

Работники перерабатывающих производств (мясо, молоко, овощи, фрукты и т. д.) получили право первоочередной покупки акций этих предприятий за деньги. Эти же акции могли покупать и другие колхозники.

Несколько особняком стоит межхозяйственный банк. В число его акционеров кроме юридических (три колхоза, деревообрабатывающий комбинат, консервный завод) входят и физические лица: полторы тысячи колхозников. Причем, доля первых в уставном фонде растет, а физических лиц — уменьшается: на 1 января 1993 года она составляла 20,3% уставного фонда, а через год — уже только 6,8%.

Работники хозяйства кроме заработной платы начали получать дивиденды от доли собственности в сельхозпроизводстве и банке. В прошлом году дивиденды составили около 40% суммы их личных доходов.

Опыт "Рассвета" заслуживает внимания, но, конечно, он не универсален и, возможно, лежит в стороне от главного направления реформ. Экономические обстоятельства и желание коллектива могут подсказать и другие формы трансформации колхозов в рыночные субъекты хозяйствования.

Но в необходимость, а главное реальность преобразования хозяйства в рыночную структуру, трудно поверить не только рядовому члену артели, но и любому руководителю. И тут, как оказывается, важна не столько экономика, сколько психология.

Между тем, в одномоментном разрушении коллективистской психологии нет нужды. После раздела земли и имущества на пай (доли) и в рамках реорганизуемого колхоза создаются реальные предпосылки

превратить крестьянина из наемного работника, каковым он был до сих пор, в совладельца собственности.

В этом плане интересна следующая форма преобразования хозяйства. После акционирования, разделения имущества на пай и объединения в коллективно-долевую собственность, его специализация сохраняется. Но производятся существенные структурные изменения. Создаются мобильные первичные производственные ячейки — фермы акционерного общества (ФАО), в каждой из которых трудятся 3-4 человека.

Один такой коллектив может обрабатывать 200-250 гектаров пахотной земли или выполнять сопоставимые объемы работ в животноводстве, переработке и сфере обслуживания. В ФАО крестьянин ощущает связь с долевой собственностью на конкретном участке работы, что позволяет подбирать для этих первичных звеньев работников, близких по своей ценностной ориентации, формировать коллективы по семейно-родственному принципу.

В зависимости от размеров хозяйства таких первичных хозяйственных формирований может быть создано несколько десятков и более. Разумеется, в них должны трудиться акционеры хозяйства. Отношения между ФАО и администрацией строятся на чисто договорной основе, по принципу купли-продажи. В договоре указываются объемы и качество обязательных поставок хозяйству, а также оговаривается исключительное право производителя в распоряжении "сверхплановой" продукцией.

Деньги, необходимые на производственные цели, авансирует финансово-расчетный центр. По мере развития нового хозяйства он может быть преобразован в банк, все операции по взаиморасчетам осуществляющий на коммерческой основе. Каждая ФАО будет иметь в нем свой счет и обладать правом юридического лица. Баланс хозяйства складывается из балансов первичных коллективов.

Предполагается, что в конечном итоге ФАО обретет свой капитал, выкупят у акционеров землю и основные фонды, которые они в данный момент используют. В конечном итоге возникнет своеобразная фермерская ассоциация на условиях внутрихозяйственной кооперации. При предложенной модели реорганизации такой вариант вполне возможен.

Однако становление новых производственных отношений в деревне сдерживается не только рецидивами коллективистской психологии основной массы рядовых работников и руководителей. Процесс реформирования, который сам по себе требует больших затрат, происходит в крайне неблагоприятных для сельскохозяйственного производства макроэкономических условиях. Длительный период отсталости, на продукцию которой цены устанавливались государством, существовала в условиях полной свободы цен на потребляемые ею ресурсы. Ей не обойтись без финансовой поддержки, но эта помощь может дать эффект, окупиться продукцией только в том случае, если попадет в руки собственника.

А это значит, что реформа на селе может проводиться без крайних разрушительных мер.

Станислав БАРАНОВСКИЙ.

Банковская хроника

НББ 30 марта проводит закрытый аукцион по размещению шестого выпуска ГКО. Срок погашения — 89 дней. Номинальная стоимость одной облигации — 100 тыс. рублей. Обращение ГКО на вторичном рынке осуществляется только через биржи. Как сообщили в Управлении ценных бумаг НББ, объем выпуска облигаций будет установлен Минфином в день

проведения аукциона в пределах от 20 до 30 млрд. рублей. Особенность данного выпуска в том, что Минфину предоставлено право досрочного погашения облигаций (но не ранее, чем через 45 дней после выпуска) по стоимости ниже номинальной в случае изменения ставки рефинансирования НББ. Стоимость облигаций при досрочном по-

гашении будет устанавливаться Минфином с учетом предложений НББ.

На прошлой неделе правление НББ утвердило "Правила выпуска и обращения ценных бумаг НББ". Право на выпуск собственных ценных бумаг Нацбанку, как известно, дает закон о Национальном банке РБ. Ни один из ЦБ СНГ собственных ценных бумаг не выпускает. Белорусский НБ последовал примеру

Федерального банка Германии.

Данные бумаги имеют иную цель, нежели ГКО, эмитируемые Минфином. Если ценные бумаги Минфина служат для финансирования дефицита бюджета, то бумаги НББ задуманы как регуляторы денежной массы в обращении. Данный финансовый инструмент для НББ не является прибыльным, а в определенной степени будет даже затратным — Нацбанк не сможет изъять из обращения деньги и вложить в ГКО, на депозит в банк и

т.д. Погашать издержки (обещанные инвесторам проценты) НББ придется из собственного кармана. Технология размещения ценных бумаг НББ в основном схожа с той, которую Минфин использует для ГКО. О предстоящем выпуске ценных бумаг будет сообщено дополнительно.

Рынок финансовых услуг

Данные на 24.03.95 г.

Рынок банковских услуг												
Депозиты (в СКВ)												
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (доллары США)				
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.					
"Олимп", т. 508-565, 508-556	юр. лица	16-17	—	20-21	21-22	22-23	24	30.000				
	физ. лица	—	12	14	19	20	22	500-1.000				
		—	14	16*	20	21	23	1.001-5.000				
		—	15	18	21	22	24	свыше 5.001				
Депозиты (в рублях)												
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма				
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.					
"Олимп", т. 508-557	юридич. лица	250	по договоренности						10 млн.			
Депозиты (в российских рублях)												
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма				
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.					
"Олимп", т. 547-342, 508-565	юр. лица	100-110	—	110-120	—	—	—	100 млн				
Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)												
Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма						
		7 дней	14 дней	21 день	28 дней							
"Олимп", т. 508-557		300	280	260	—	10 млн.						
Вклады сроком " до востребования" (для юридических лиц)												
Наименование банка		Сумма (руб.)	Процентные ставки			Телефон						
			1 мес.	1-2 мес.	2-3 мес.							
Белорусский биржевой банк		10-50 млн.	200-230	240-270	280-310	691-368, 353-353						
		51-100 млн.	220-250	260-290	300-330							
		свыше 100 млн.	240-270	280-310	320-350							
Кредиты предприятиям												
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспе- чение	Телефон				
		до 7 дн.	до 15 дн.	до 30 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.						
АКБ "Инфобанк"	USD BRB	по договоренности					страховка, залог им- ва, банк. гарантии	504-393				
"Олимп"*	BRB	450	450	500	по договорен- ности		банк. гарантии	540-131				
* Минимальная сумма — по дог.												
Межбанковские кредиты (предложение)												
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспе- чение	Телефон				
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.						
"Олимп"*	BRB	780	—	—	—	—	срочное обязат-во	508-557				
* Минимальная сумма — по дог.												
Межбанковские кредиты (спрос)												
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспе- чение	Телефон				
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.						
"Олимп"*	BRB	300	—	—	—	—	срочное обяза- тельство	508-557				
* Минимальная сумма — по дог.												
Эмиссия векселей сроком "по предъявлению"												
Наименование банка	Сумма сделки	Годовые процентные ставки								Телефон		
		2-5 банк. дней	6-12 кал. дней	13-20 кал. дней	21-28 кал. дней	29-45 кал. дней	46-60 кал. дней	61-90 кал. дней				
АКБ "Инфобанк"	свыше 100 млн.	по договоренности								504-393		
Эмиссия срочных рублевых векселей												
Наимено- вание банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки										
		5 банк. дн.	12 кал. дн.	20 кал. дн.	30 кал. дн.	45 кал. дн.	60 кал. дн.	90 кал. дн.	120 кал. дн.	150 кал. дн.	180 кал. дн.	270 кал. дн.
Белвнеш- экономбанк, т. 268-662	от 10 млн.	по договоренности										
АКБ "Инфобанк", т. 504-393	свыше 100 млн.	по договоренности										
АКБ "Новоком", т. 603-401	10-50 млн.	100	115	130	140	160	по договор.	—	—	—	—	
	50-100 млн.	110	135	150	180	210						
	свыше 100 млн.	120	150	180	220	240						
Открытие счетов												
Наименование банка				Стоимость		Начисление % по остаткам						
АКБ "Инфо- банк", т. 504-396		открытие валютных счетов		50 USD		0,5%						
АКБ "Ново- ком", т. 603-401, 603-402		открытие рублевых счетов* открытие валютных счетов открытие трастовых счетов открытие мультивалютных счетов		бесплатно бесплатно бесплатно бесплатно		130% годовых 5% годовых 130% годовых —						
* Комиссионные не взимаются.												
Наличная валюта за безналичный и наличный белорусский рубль. Продажа												
Валюта	Курс	Оформ- ление до- гово- ра	Сумма	Сроки	Поряд- ок расче- тов	Наименова- ние	Телефон	Прим.				
USD RUR	по дог.	любое и через вексель	любая 500 USD	день в день сегодня на завтра	по дог.	Минский филиал "Депозит Комплекс- банк"	291-649 260-849	пост.				

Рынок мягких валют стран СНГ. Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубль								
Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма				
Белорусский биржевой банк, т. 681-111, факс: 395-523, 660-539	RUR / BRB	2,35	2,40	любая				
	KRB / BRB	0,081-0,083	0,085-0,087	любая				
	KRB / RUR	29,5-30,0	27,5-28,0	любая				
	LEI / BRB	2,550	2,700	любая				
	UZS / BRB	160	—	любая				
АКБ "Новоком", т. 603-402, 603-401*	KTT / BRB	185	210	любая				
	RUR / BRB	2,33	2,36	любая				
	KRB / BRB	0,079	0,081					
	KTT / BRB	170	190					
"Олимп", т. 547-342	LTL / BRB	2,910	2,950	50 млн. и выше				
	RUR / BRB	2,38-2,42	2,45-2,48		500 млн. и выше			
* Возможна взаимная конверсия.								
Рынок внебанковских услуг								
Наличная СКВ за безналичную СКВ								
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов			
ФГП, т. 358-332, 358-612, (0232) 531-168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по поступ- лению де- нег на счет			
Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа								
Ва- люта	Курс	Офор. дого- вора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наимено- вание	Телефо- н	Прим.
USD	по дог.	любые	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393-933, 329-185	постоян- но
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступ- лению денег на счет	организ-я	665-976	постоян- но
USD	по дог.	любое	от 10,000 USD	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	СП "Грин- лайт"	729-036	постоян- но
USD	по дог.	по дог.	от 1,000 USD	день в день	по поступ- лению денег на счет	организ-я	682-787	постоян- но
USD	по дог.	любое	от 1,000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067 267-459	лицен- зия НБ
USD DM	по дог.	по дог.	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	Fgr. "Bland"	207-016	постоян- но
USD	по дог.	любое	от 1,000 USD	день в день	по поступ- лению денег на счет	организ-я	769-179	постоян- но
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ИН-ЛИ"	262-458	постоян- но
USD	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335-732	—	—
USD	по дог.	по дог.	от 3,000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314-989	оплата до 15.30
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия № 26)	395-629*	физ. лица и коман- диров.
USD	по дог.	по дог.	от 1,000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510-150	постоян- но
USD	по дог.	любое	от 100 USD	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организ-я	332-201	постоян- но
USD	по дог.	любое	от 1,000 USD	день в день	по поступлен. денег на счет	организ-я	217-765	постоян- но
* Возможны операции с RUR.								
Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка								
Ва- люта	Курс	Офор. дого- вора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наимено- вание	Телефо- н	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ГАНА"	393-933, 329-185	постоян- но
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	665-976	предпо- лата до 16.00
USD	по дог.	любое	от 1,000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	любое	от 1,000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	769-179	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 3,000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314-989	оплата до 15.30
USD DM	по дог.	по дог.	любая	сегодня на завтра, день в день	по дог.	Fgr. "Bland"	207-016	постоян- но
USD	по дог.	по дог.	от 1,000 USD	день в день	по копии п/п	органи- зация	510-150	постоян- но
USD	по дог.	любое	от 100 USD	день в день, сегодня на завтра	по дог.	органи- зация	332-201	постоян- но
USD	по дог.	любое	от 1,000 USD	день в день	по копии п/п	органи- зация	217-765	постоян- но

Все-таки горежем

Беларусь вновь запустит конвейер по ликвидации обычных вооружений как только получит на эти цели 12-14 млн. USD, заявил в беседе с корреспондентом "БР" первый заместитель министра иностранных дел Валерий ЦЕПКАЛО.

В условиях затянувшегося экономического кризиса Беларусь не в состоянии выделить такие средства из своего скудного бюджета, подчеркнул он. Это условие — возобновление работы по договору об обычных вооруженных силах в Европе — содержится и в заявлении, которое вручено на днях группе представителей стран НАТО, аккредитованных в Минске. В документе подчеркива-

ется, что Беларусь "не ставит под сомнение сам договор об ОВС. Она исходит из интересов народа и государства, которое сегодня не может позволить себе в одиночку нести непомерное бремя подобных расходов". Есть в заявлении и напоминание о том, что Беларусь не участвовала в разработке договора, и что ее национальные интересы в некоторых его статьях не учтены.

Семь раз отмерь...

У неверных политических решений есть одно свойство: проблема "висит", пока не получит удовлетворительного разрешения. Причем чем дальше оттягивается принятие правильного решения, тем большие материальные, политические и моральные издержки приходится нести.

Еще при подготовке Договора об ограничении обычных вооружений в Европе ряд независимых экспертов на Западе отмечали, что советская сторона идет на заведомо невыгодные для себя условия в политическом и, главным образом, экономическом плане. Остается только гадать, почему так случилось, и мы оставим в покое незабвенного нобелевского лауреата — творца "нового мышления".

Важно одно: сегодня Беларусь вынуждена выполнять пункты договора, в разработке которого не участвовала и в котором не были учтены ее национальные интересы. Являясь, согласно Беловежским соглашениям, одним из правопреемников СССР, РБ безропотно приняла на себя обязательство уничтожить вооружение и боевую технику двух танковых армий и корпуса быстрого реагирования, находившихся на ее территории на момент подписания договора ОВСЕ. Сюда следует добавить "амуницию" нескольких танковых и мотострелковых дивизий, выведенных из Германии и расформированных на территории РБ.

Из основных видов вооружений уничтожению подлежат 3.605 броневых объектов (танков, БМП, БТР) и 131 самолет. Для сравнения скажем, что РБ должна разрезать танков в 50 раз больше, чем Франция и в 10 раз — чем Великобритания.

На сегодняшний день разделано в металлолом 1.300 танков, 1.000 БМП и 84 самолета. По фактической себестоимости издержки на уничтожение бронетанковой техники уже составили около 5 млн. USD. Для уничтожения всей боевой техники этого вида может понадобиться еще от 2,5 до 3 млн.

USD. Стоимость такого объема работ на Западе во столько раз дороже, во сколько там больше зарплата.

Получить существенную компенсацию этих затрат за счет использования и продажи металлолома республика не имеет возможности.

Белорусский металлургический завод не в состоянии перерабатывать броневую сталь из-за нехватки марганца и других необходимых компонентов.

Западные фирмы, согласившиеся покупать танковый металлолом, назначают за него "ну очень смешные цены".

20 тысяч тонн высококачественной стали с легирующими добавками будет отгружено немецкой фирме "Силс" по цене 110 USD/тонна, что по мировым ценам соответствует низкосортному металлу, реальная цена в 2-2,5 раза выше.

Так что решение Президента РБ о прекращении разделки боевой техники может быть и было не приемлемым по форме, но вполне обосновано экономически.

Жалко, что поздно спохватились и денежки утекли. Вот это-то можно и нужно поставить в вину как исполнителю, так и, главным образом, законодательной власти. Опыненным воздухом свободы народным избранникам было не до народных денег.

Впредь, принимая на себя обязанности по международным договорам, следует заранее оценить во что это обойдется и попросить у международных организаций возместить затраты, которые граждане Беларуси несут во благо прогрессивного человечества.

Польша обеспокоена

Посольство Республики Польша в Минске распространило коммюнике для прессы с реакцией своего правительства на решение Беларуси приостановить выполнение основных постановлений Договора ОВСЕ.

Польские власти с удивлением и беспокойством восприняли решение о приостановлении Республикой Беларусь выполнения основных постановлений Договора ОВСЕ, касающихся уничтожения тяжелого вооружения с целью его сокращения.

Удивление следует из того, что Беларусь была одним из тех безупречных государств, которые являлись примером в реализации постановлений Договора. Это подтверждают сообщения с заседаний органа стран-участниц Договора в Вене, осуществляющего контроль за выполнением совместно принятых обязательств.

"Обеспокоило нас недопустимое в международных отношениях одностороннее прекращение выполнения юридических международных обязательств и зависимость их дальнейшего выполнения от получения финансовой помощи на эти цели. Мы хорошо понимаем трудности Республики Беларусь, связанные с уничтожением военной техники, но, по нашему мнению, решение этой проблемы необходимо искать в развитии различных форм международного сотрудничества.

С удовлетворением мы восприняли последующее разъяснение компетентных представителей белорусских властей, что причиной их решения явилось исключительно экономические и финансовые трудности, а не политические обстоятельства.

Как мы уже многократно подчеркивали, расширение Североатлантичес-

кого Союза не направлено против кого-либо, не будет представлять собой угрозу и для Беларуси, а наоборот, по нашему мнению, оно расширит сферу стабильности на континенте.

Польша, подобно другим странам-участницам Договора ОВСЕ, видит в нем основу новой военно-политической гармонии в Европе, а также считает его отправной точкой в строительстве общей системы безопасности, основанной на сотрудничестве и взаимном доверии. Для Польши, Беларуси и многих других государств этот Договор является важным еще и потому, что ограничивает вооруженные силы соседей и исключает источники недоверия. Мы все снижаем уровень вооружения и боеготовности.

Мы хорошо понимаем финансовые трудности Беларуси. Сами от них терпим. Однако есть надежда, что техническая помощь и, например, дешевые технологии уничтожения вооружения, а также наличие иных способов, позволяющих выполнить договорные обязательства по сокращению, позволят Беларуси как можно быстрее возобновить сокращение и уничтожение вооружения.

Надеемся на это не только как один из 29 партнеров Беларуси в области выполнения постановлений Договора ОВСЕ, но и как сосед, заинтересованный в самом наилучшем развитии наших взаимоотношений".

77-я годовщина БНР

Президент США Билл Клинтон выступил с приветствием американским белорусам в связи с 77 годовщиной объявления независимости Белорусской Народной Республики.

Как подчеркивается в нем, недовечная республика 1918 г. дает важный пример современному поколению. Нация должна быть бдительной, охраняя свой суверенитет. Возобновление в 1991 г. независимости Беларуси, символизируя неумирающий дух белорусской демократии, являет собой осуществление надежд народа на продолжении многих веков.

Поддержка суверенитета, независимости и территориальной целостности Беларуси, заявил Президент Клинтон, стало основным принципом в отношениях Америки с этой страной.

По разрешению Минского горисполкома 25 марта возле Белорусского государственного театра оперы и балета состоялся митинг и торжественный концерт, посвященный 77 годовщине объявления независимости Белорусской Народной Республики. Чуть позднее в Республиканском Дворце искусств открылась специальная праздничная выставка.

Однако праздник был омрачен тем, что на проспекте Ф. Скорины были задержаны по обвинению в нарушении общественного порядка полтора десятка людей с государственными бело-красно-белыми флагами.

По собственному утверждению, эти граждане двигались разрозненно и не могли выглядеть как запрещенное властями шествие. Так Виктор Свирид, учитель из Марьиной Горки, рассказал корреспонденту "БР", что, когда он направлялся к месту проведения митинга около кафе "Весна", неожиданно остановилась автобус, выскочили 4 милиционера, вырвали флаг, сломав при этом древко, скрутили руки и доставили в Ленинское РУВД, где составили протокол.

Г-н Свирид, как и остальные задержанные за ношение государственного флага, считает действия милиции неправомерными.

Павлук БЫКОВСКИЙ.

Доминатор-2

Это не реклама видеопремьеры.

Это не пособие по бодибилдингу.

Это поздравление с Днем рождения.

Одной из ведущих финансовых компаний Республики Беларусь — компании "Доминатор" — в конце марта исполняется два года.

Быть может, в самом начале деятельности название этой компании и ассоциировалось с именем популярного киногероя-киборга. Но два года активной, цивилизованной работы в Беларуси рождает теперь иные ассоциации при упоминании имени "Доминатор". Порядочность, стабильность и постоянный поиск, таковы они теперь.

В свое время, выбирая имя новорожденному, мы руководствовались принципом "как вы яхту назовете, так она и поплывет", — говорит финансовый директор компании Владимир Васильевский. — Мы ставили перед собой цель занять доминирующие позиции на только зарождавшемся тогда рынке финансовых услуг. Насколько нам это удалось, наверное, виднее со стороны.

А со стороны можно увидеть следующее:

"Доминатор" сегодня — это, пожалуй, один из лучших партнеров в Беларуси по срочным взаиморасчетам с Россией, один из крупнейших операторов на рынке коротких денег, это профессиональный участник рынка ценных бумаг, получивший государственную лицензию на консультативную и работу с ценными бумагами. Очереди в фондовый магазин "Доминатора", где, по мнению специалистов, можно очень выгодно продать свои приватизационные чеки или обменять их на акции специализи-

Самый широкий

в Республике Беларусь выбор систем спутникового телевидения

Приемники и позиционеры:

Echostar SR-870C
Echostar LT-870C
Echostar LT-750C
Echostar LT-730C
Echostar SR-70 plus
Echostar AP-700+R/C
PACE MSS-1061GD
PACE MSS-1034GP
PACE MSS-334
PACE MSS-232
PACE MSS-534GP
PACE MRD-950 plus
PACE MRD-960 plus
PACE PSR-814 plus
PACE PSR-914 plus
PACE PSR-919
PACE PSR-995
NOKIA 2202 CS
NOKIA 5152
Manhattan 7700
Manhattan 4000
Lasat 2500
Lasat 4000
Lasat 3700
Quadral SR-1003
Allsonyc SR-750
Connexion CX-200A
BS-3
Syntrack-II

Актуаторы:

Echostar Black Jack 12"
Echostar Black Jack 18"
Echostar Black Jack 24"

Антенны:

Offset 0,9 x 1,1
Offset 1,2 x 1,34
Primefocus 1,5
Primefocus 1,8
Primefocus 2,0
Primefocus 3,7

Конверторы:

California Amplifier 0,6 dB
Gardiner 0,6 dB
California Amplifier 0,8 dB, switch
Gardiner 0,8 dB, full
Chapparral 0,7 dB, full
Gardiner 0,9 dB
MTI 1,1 dB, twin
Lasat 0,7 dB, switch
Lasat 1,0 dB, switch
Hyndal 1,0 dB
Hyndal 1,1 dB
TMCL 30 K
Echostar 25 K
Gardiner "C"-feed

техно-интор

Телефон: (0172) 32-80-63.
Факс: (0172) 46-80-58.

Бугум ли покупателі?

За семь дней до проведения первого чекового аукциона, намеченного на 30 марта, Мингосимущество сообщило его потенциальным участникам о необходимости предоставления ряда дополнительных документов.

В частности, требуется предоставить справку о предоставлении в финорганы деклараций об источниках средств, использованных для приобретения чеков.

Узнав об этом, многие будущие инвесторы впали в состояние, близкое к шоковому. Дело в том, что на получение справки в финорганах обычно требуется около месяца, а до начала аукциона оставалось всего 5 рабочих дней.

По мнению специалистов из инвестиционных фондов, это решение Мингосимущества может значительно ограничить число участников аукциона, так как собрать справки в срок многим не удастся.

рованных фондов, говорят сами за себя.

И, конечно, финансовая компания "Доминатор" — это компания единомышленников, ясно представляющих свою стратегию развития.

— Мы все — очень разные люди, но, может быть, именно в этом, в противоположность обычной картине, — наша сила: каждый из нас ценит своих коллег, уважает их мнение. Каждый имеет возможность заниматься тем, что ему ближе, и рассчитывать на помощь товарищей. Это позволяет нам органично дополнять друг друга, не ущемляя личности каждого, — заметил Денис Васильев, исполнительный директор "Доминатора".

Со стороны может показаться, что два года работы, пусть и в непрерывных "полурывочных" условиях, — не тот период, за который финансовая компания может добиться успеха. Но, оказывается, может, и пример "Доминатора" — тому подтверждение. В компании гордятся тем, что сами, своими руками (или головой), без посторонней помощи, связей сумели поднять "свое" дело, состояться. За два года список клиентов "Доминатора" расширился до тысячи частных фирм и государственных предприятий, клиентами компании стали ведущие белорусские и зарубежные банки.

— И что же, проблем нет? — спросили мы у Максима Воронкова, отвечающего в компании за связь с общественностью.

— Если бы не было проблем, то все бы ездил на "мерседесах". А если серьезно, то проблемы есть всегда, их великое множество. Одна из них состоит в том, что ядро нашей фирмы составили не экономисты и профессиональные управленцы, а математики. Поэтому приходится постоянно повышать профессиональный уровень и сотрудников, и свой, а времени, конечно, не хватает.

Правы те, кто утверждает, что ничего случайного в нашем мире нет. Точно так же не случаен успех "До-

минатора". Он — лишь следствие отношения финансовой компании к своим клиентам. Отношения, которое с первых дней строилось на доверии, уважении к клиентам, заинтересованности во взаимовыгодном сотрудничестве. К слову, все сотрудники "Доминатора" (а это уже более 40 специалистов), как на подбор, демонстрируют эти качества, — говорят даже об особой ментальности компании.

Несмотря на достаточно агрессивное название, сотрудники "Доминатора" сумели покорить своих клиентов не только профессионализмом, но и... своей улыбчивостью. И хорошим настроением, которое у них не зависит от капризов погоды и конъюнктуры. Что, впрочем, неудивительно, поскольку занятие с финансами — дело для них любимое, да и сами они — люди очень молодые. Средний возраст работающих в "Доминаторе" — 26 лет...

— Молодость не у всех вызывает доверие. Но в нашем случае этого не стоит опасаться. Ведь свойственный молодежи идеализм, максимализм и горячность уравновешивается у нас здравым смыслом и опытом сорокалетних, — улыбается в усы генеральный директор компании Андрей Викторович Елисеев (возраст 39 лет 11 месяцев 23 дня).

Финансовые компании — сравнительно новый, но динамично развивающийся сектор финансового рынка республики, где конкуренция достаточно сильна. Это не самый прибыльный вид бизнеса на сегодняшний день. Но развитый финансовый рынок, рынок ценных бумаг — неотъемлемый атрибут рыночной экономики. Впереди у него большое будущее.

"Доминатор", одним из первых придя в этот бизнес, и сегодня сохраняет ведущие позиции.

На то он и "Доминатор".

Агентство IPR.



Кто владеет информацией — тот владеет рынком

Поток рекламной информации в нашей республике огромен по объему и практически не приспособлен для нормального пользования и анализа. Рекламные объявления хаотично публикуются в каждой газете. В одном рекламном блоке соседствуют объявления о продаже автомобилей, породистых щенков и особняков на Кипре. Чтобы найти нужную информацию приходится просмотреть огромное количество изданий.

Так выглядит процесс работы с рекламой для всех, кроме подписчиков журнала "Цены и товары сегодня". Потому что бюллетень коммерческой информации, выпускаемый Издательским домом "Magic" — это издание, выходящее каждую неделю в двух томах, на 350 страницах, тиражом 5.000 экз.

Как найти нужное за минуту?

Вся информация представлена в табличной форме, а каждая строка снабжена специальным индексом. Каждое объявление содержит наименование товара или услуги, модели, особые отличия (производитель, упаковка и т.д.), примечания (нахождение груза, минимальная партия, форма оплаты), цену, название организации (по желанию рекламодателя она может не указываться), телефон, факс. В этом сборнике систематизировано все! Тракторы, тракторам, гвозди с гвоздями.

Важны ли для Вас цены?

К чему заставлять каждого подписчика звонить по интересующей его информации и заставлять выяснять стоимость товара и условия продажи, если это могут сделать в редакции и всего один раз. При бюллетене работает диспетчерская служба.

Ценность информации — это скорость ее получения!

Скорость доставки почтовых отправок и темп современного бизнеса не совместимы, поэтому наш бюллетень доставляется курьерами в день издания.

Что еще можно делать с помощью бюллетеня?

Те, кто активно пользуется бюллетенем, нашли ему массу других применений:

- 1. Определение насыщенности рынка.** Допустим, вам предложили партию баночного пива, но вы не знаете, насколько это перспективно. Посмотрев, как много фирм рекламирует баночное пиво в бюллетене, вы определите насыщенность рынка и ценовой разброс.
- 2. Посредничество.** Сборник содержит как раздел предложения, так и спроса.

Как мы работаем

Работая с журналом, клиент тратит минимум времени и получает максимум информации. Чтобы стать подписчиком, Вам нужно просто позвонить в редакцию. Далее к Вам в офис придет наш агент, объяснит как работать со сборником и оформит Вам подписку. Вы пересылаете на факс копию платежного поручения и с этого момента Вы — подписчик бюллетеня коммерческой информации "Цены и товары сегодня".

Более 50% информации в журнале — реклама подписчиков, которые имеют право размещать в нашем сборнике 25 рекламных строк бесплатно. Это удобно для тех, кто дает рекламу, и для тех, кто ее читает, так как она поступает из первых рук. Минимальный срок подписки — 3 месяца (12 номеров). Издательский дом "Magic" гарантирует, что Вам не придется доплачивать за подписку в связи с ростом инфляции. Обслуживание подписчиков осуществляется по всей Беларуси. Вас заранее предупредят о сроке истечения подписки и высылают агента для ее продления.

Ваших звонков ждут по телефонам: тел/факс 66-48-10, тел/факс 66-95-61, тел. 66-83-25, тел. 69-10-61.

"Цены и товары сегодня" распространяются по подписке. Если Вы работаете не в г. Минске оформить подписку можно у наших региональных представителей (см. список):

- Гомель: АО "Гомельская биржа" тел.: (0232)53-73-28
 Гродно: Информационное Агентство Сергея Пранова тел.: (0152)44-13-27
 Витебск: Дворкина Евгения Михайловна тел.: (0212)37-33-69
 Брест: Фирма "Оргтел" тел.: (01622)3-59-20
 Могилев: Голуб Владимир Васильевич тел.: (0222)41-03-72
 Барановичи: Информационное Агентство "Дело" тел.: (01634)2-25-18
 Бобруйск: Шлак Дмитрий Николаевич тел.: (02251)3-97-16
 Солигорск: Яковлев Михаил тел.: (210)5-32-17

ТО, ЧЕГО ВАМ НЕ ХВАТАЛО ДЛЯ ПОЛНОЙ СОЛИДНОСТИ

ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ РАДИОТЕЛЕФОН

МЕНЬШЕ, ЧЕМ ПАЧКА СИГАРЕТ



Vesso-Bel
Пэйджинговая Компания

ОЦЕНИТЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПЭЙДЖЕРА:

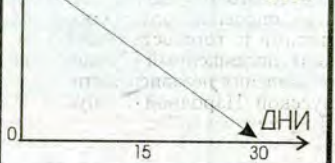
- Зона действия: 40-45 км от центра Минска
- Передача сообщений 7 дней в неделю круглосуточно на русском языке
- Неограниченное число сообщений для каждого абонента
- Компактность
- Европейский уровень сервиса
- Информационные каналы
- Полная конфиденциальность
- Обслуживание в России
- Возможность передачи информации на компьютер

Цены снижены более чем в 2 раза!

Телефон: (0172) 207-869, 268-872

ИнТек Сикьюритиз

КОНВЕРТАЦИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ ВАЛЮТ СНГ



тел. (0172) 260-398, 768-800

ПРЕДЛАГАЕМ ПОМЕЩЕНИЕ ПОД МАГАЗИН

В центре города (500 кв. м.)

(0172) 201-936, 205-251.

Новый вид упаковки в Беларуси:

- Фирменные пакеты;
- Скин-пакеты для всех видов промышленной продукции;
- Блистер-пакеты для игрушек, фурнитуры, оптики скобяных изделий;
- Корекс для кондитерских изделий, мороженого.

ЗАО "КОРПАК ПЛЮС"
г. Минск, ул. Кальварийская 24-а.
Тел.: (0172) 234-648, 234-453. Факс: (0172) 232-422.

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ между Республикой БЕЛАРУСЬ и РОССИЕЙ.

т. (0172) 395-247, 666-653.

ПОСТОЯННО продаем и покупаем пакеты чеков предлагаем чековый счет

тел. 27-63-15, 33-07-03

Фирма реализует:

»Мини-пекарни производительностью 750 кг. хлеба за 12 часов работы и др. хлебопекарное оборудование;

»МИНИ-мельницы;

»мини-цеха переработки молока, мяса, рыбы.

Телефоны в Риге: (0132) 42-74-56, 42-81-61. Факс: (0132) 41-64-82.

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

TIMONS PLUS

Минск, пр.Скоринны, 131.
Т/ф: (0172) 32-92-21.

Компания "Майтэс"

предлагает со склада в Минске мелким оптом инструмент:

- режущий;
- мерительный;
- слесарно-монтажный;
- деревообрабатывающий;
- прочий.

Принимаем заказы на поставку инструмента.

Контактные тел.: (0172) 27-38-60 (офис), (0172) 27-35-81 (склад).

ИЗМЕРИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА

ХИМИКО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ ЛАБОРАТОРНЫЕ КОМПЛЕКСЫ

- конструкторским организациям;
- медицинским учреждениям;
- службам санитарно-эпидемиологического и радиационного контроля;
- судебно-медицинским экспертам;
- предприятиям машиностроения, перерабатывающей промышленности, электронного приборостроения;
- сельскому хозяйству и транспорту;
- радио- и телесвязи.

АО "ЕВРОКОНТАКТ"

Тел.: (0172) 46-26-78, 45-45-52; факс: (0172) 45-45-51.

Отчет о прибылях и убытках на 1994 г. ЗАО "Полота", г. Новополоцк, ул. Я. Коласа, 6

Прибыль (тыс. руб.)			Убытки (расходы), тыс. руб.		
1	Страховые взносы по прямому страхованию	451.734	1	Выплаты страхового возмещения и страховых сумм	95.494
2	Средства, привлекаемые из резервов по накопительным и рисковым видам страхования	—	2	Расходы на ведение дела	131.029
3	Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций	—	3	Отчисления в резервы по накопительным и рисковым видам страхования	227.053
4	Прочие доходы от страховой деятельности	4	4	Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование	—
5	Доходы от внебюджетных операций	33.981	5	Отчисления в фонд предупредительных мероприятий	—
6	Итого доходов	485.721	6	Прочие расходы	17.948
7	Убытки	—	7	Итого расходов	471.524
8	Всего	—	8	Прибыль	14.197
9			9	Всего	14.197

Годовой баланс за 1994 г. ЗАО "Полота", г. Новополоцк, ул. Я. Коласа, 6

Актив				Пассив	
1	Расчетный счет	100	1	Уставный капитал	4.500
2	Валютный счет	—	2	Резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев	234.551
3	Счета в банке по средствам резервов платежей	239.069	3	Резерв по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию	5.648
4	Касса	83	4	Фонды и резервы специального назначения	166.671
5	Основные средства и другие долгосрочные активы	187.665	5	Средства в расчетах	24.046
6	Дебиторы	6.239	6	Прочие пассивы	—
7	Прочие активы	2.460			
	Баланс	435.616		Баланс	435.616

Достоверность баланса подтверждена независимой аудиторской фирмой КФ "Информ-Аудит" (Лицензия АП №35 от 16.10.93 г.), 21 марта 1995 г.



АВТОТЕКС - ЭТО ВАШ УСПЕХ!

Вы хотите построить
БЛАГОУСТРОЕННУЮ
КВАРТИРУ?

Вы хотите защитить
СВОИ ДЕНЬГИ
ОТ ИНФЛЯЦИИ?

Ул. Калинина 9, 2 этаж.
Тел. 66-39-00, 66-00-99,
66-37-41.

Приходите в АВТОТЕКС!

Шутить мы будем 1 апреля

15%
скидке

А пока сообщение о
на все 200 наименований
нашей офисной мебели до 31 марта
можно воспринимать серьезно.

совместное
предприятие
PRO-TRADE

Адрес: ул. Гусовского, 4, к. 501, 507. Тел: (0172) 596-770, факс: (0172) 543-248.

ЮРАТЭ
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



Выставочный зал:
ул. К. Маркса, 36,
магазин
"Политкнига";
ул. Платонова, 12-6;
тел. (0172) 39-98-79,
(0172) 47-23-96;
тел./факс:
(0172) 49-73-47.

Это Ваш стиль

ПОДШИПНИКИ от фирмы "БЕЛСНАБПОДШИПНИК"

•Желаете купить? •Желаете много?
Звоните! Имеющиеся Нет проблем -
в наличии получите доставим на ваш
сразу, нет нужных- склад.
доставим.
•Желаете срочно? Организуем:
•Желаете регулярно? Пожалуйста, мы ценим
Заклучим договор. своих клиентов.

Желаете сами продать?
Поможем! Возьмем
на реализацию.

Господа! Работая с нами, Вы
экономите время и деньги.
Клиенты с предоплатой
получают гарантии и
скидки.

Тел.: (0172) 44-69-82.
Факс: (0172) 44-69-92.



КЕРАМИЧЕСКАЯ ПЛИТКА

ИЗ ИСПАНИИ,
ИТАЛИИ.

Для коттеджей,
ресторанов,
офисов,
баров.

Выставочный
зал:

ул. К. Маркса, 36,
магазин "Политкнига";
ул. Платонова, 12-6;
тел. (0172) 39-98-79, (0172) 47-23-96;
тел./факс: (0172) 49-73-47.

Мгновенное
переключение!
Ваша техника не
пострадает от
перепадов
напряжения.
Многочасовая работа
сохранится.
Специальное
программное
обеспечение
заботливо свернет
вашу сеть, а затем
отключит сервер.

Самые мощные
в Беларуси
источники
бесперебойного
питания

Стабилизация
напряжения без
переключения на
батареи 140-276 V

Диапазон
нагрузок
от 250 VA
до 600 000 VA



UPS серии
BACK-UP и
ON-LINE

MAS Elektronik

Тел. (0172) 351-201 (5 линий), факс 351-200

Фирма "ОПЕР"

Покупает:

• Молоко сухое,
масло сливочное,
казеин,
сахар.
• Продукты питания.

Продает:

Масло сливочное, сахар,
газированные напитки и пиво.
Спички, краску НЦ-25, клей ПВА,
смола карбондиформальдегидную
и другую хим. продукцию.

Телефон: (0172) 53-69-26, телефон/факс: (0172) 55-47-73.

внешнеторговая фирма ДИСПЕРАДО

СРОЧНЫЕ ВЗАИМОРАСЧЕТЫ
РОССИЯ - БЕЛАРУСЬ

В КРАТЧАЙШИЕ СРОКИ
РЕГИСТРИРУЕТ ПРЕДПРИЯТИЯ
В МОСКВЕ

ТЕЛ. (0172) 63-45-63,
63-90-48, 63-91-22

Минский Международный Автосалон

Мы позаботились о том, чтобы Вы получили настоящее
удовольствие, придя сюда. Здесь будет собрано столько
автомобилей, сколько Вы не увидите одновременно нигде в
Беларуси. Официальную экспозицию выставят "Пежо",
"Рено", "БМВ", "Ауди", "Фольксваген", "Форд", "Лэнд-Ро-
вер", "ФИАТ", "Мазда", "КИА", "ДАФ", "Ивеко", "Ситроен".

Помимо представления хорошо известных машин, на
выставке будет проведена презентация новых, еще не из-
вестных в Беларуси моделей.

И с каждым представленным автомобилем Вы сможете
познакомиться поближе и получить консультацию специа-
листов. Приходите, мы будем Вам рады.

В рамках работы автосалона будут подведены итоги конкурса
на звание "Самый популярный автомобиль Беларуси 1995 г."

М.М.А.

МИНСКИЙ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
АВТОСАЛОН

2-6 мая. Минск, Машерова, 14, в/к "Минскэкспо"

Организаторы: в/к "Минскэкспо", SEGO//MEDIUM СП "SEGO-MEDIUM"
Тел: (0172) 26-98-56. Факс: (0172) 26-91-32.

ПЧЕЛОВОДЫ!

АПИСТАН Европейский стандарт

Стоимость: до 500 пластин — 1,25 \$
до 5.000 пластин — 1,19 \$
более 5.000 пластин — 1,15 \$

тел.: (0232) 53-88-45; 55-53-73, факс: (0232) 55-90-44.

ООО "ФОИСК" предлагает:

Широкий ассортимент
бумажной продукции
и канцтовары по умеренным ценам

Тел. в Минске: 33-10-82.

INKO

АКЦИОНЕРНЫЙ БАНК / МИНСКИЙ ФИЛИАЛ

Первый иностранный банк
в Республике Беларусь

- открывает расчетные, валютные и текущие счета с исполь-
зованием системы электронных платежей "Клиент-Банк"
- производит срочные взаиморасчеты Россия-Беларусь-Украина
- привлекает на депозит средства юридических лиц в BRB,
KRB, RUR
- предлагает к размещению срочные векселя для юридичес-
ких лиц

237-780

268-479

235-144

239-213

СУММА рублей

СРОК ПОГАШЕНИЯ ВЕКСЛЯ (ДОХОДНОСТЬ В ГОДОВЫХ)

	5 дней	12 дней	20 дней	30 дней	45 дней	60 дней	90 дней
до 500.000.000	190%	210%	230%	250%	по договоренности		
до 1.000.000.000	200%	220%	240%	260%			
св. 1.000.000.000	по повышенным ставкам						